

**Kvartal 4, 2017**

- Orderingsången var 815,9 Mkr (830,5), vilket motsvarar en organisk minskning på 0,8% jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen var 860,0 Mkr (820,1), vilket motsvarar en organisk ökning på 4,9% jämfört med samma period föregående år.
- Justerat rörelseresultat var 106,8 Mkr (85,5), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 12,4% (10,4).
- Rörelseresultatet var 99,1 Mkr (85,5), vilket gav en rörelsemarginal på 11,5% (10,4).
- Resultat efter skatt var 73,2 Mkr (61,1).
- Resultat per aktie var 6,26 kr (5,23).

**Januari - december, 2017**

- Orderingsången var 3 157,3 Mkr (2 992,3), vilket motsvarar en organisk ökning på 4,6% jämfört med föregående år.
- Omsättningen var 3 148,5 Mkr (3 107,3), vilket motsvarar en organisk ökning på 0,1% jämfört med föregående år.
- Justerat rörelseresultat var 285,8 Mkr (250,3), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 9,1% (8,1).
- Rörelseresultatet var 278,1 Mkr (250,3), vilket gav en rörelsemarginal på 8,8% (8,1).
- Resultat efter skatt var 186,3 Mkr (172,1).
- Resultat per aktie var 15,93 kr (14,72).
- Styrelsen föreslår utdelning på 6,00 kr (5,50) per aktie.



## VD-ord

# God utveckling av omsättning, stärkt lönsamhet, stabilt kassaflöde i den löpande verksamheten



2017 var ett bra år för Nederman. Orderingen växte organiskt med 4,6 procent och lönsamheten stärktes med en justerad rörelsemarginal om 9,1 procent (8,1). I årets avslutande kvartal såg vi en fortsatt positiv utveckling av såväl omsättning som lönsamhet.

I APAC vände utvecklingen tydligt uppåt under 2017. Efter några år av förluster visade rörelsesegmentet vinst för året. Vi är stolta över detta viktiga trendbrott och arbetar hårt nu för att successivt etablera en lönsamhet i nivå med Nedermans finansiella mål. Även omsättning och i synnerhet ordergång hade en stark trend under året och vi är mer optimistiska om framtiden i regionen.

EMEA fortsätter att utvecklas väl. Marknaderna i regionen visar fortsatta tecken på god återhämtning, vilket bland annat visade sig i den starkaste projektförsäljningen på fyra år och en fortsatt stabil utveckling av basaffären med försäljning av produkter och mindre system.

I Americas lyckades vi trots utmanande förutsättningar stärka rörelsemarginalen. Beslutsprocesserna kring stora projekt i USA var fortsatt utdragna och den generella efterfrågan präglades av viss volatilitet. Under avslutningen av 2017 kunde vi emellertid märka en viss förbättring av affärsklimatet i regionen.

Nederman arbetar sedan flera år med att modernisera sin verksamhet genom att utveckla digitala lösningar inom såväl försäljning som kunderbjudande. Dessa satsningar har varit lyckosamma och under årets avslutande kvartal tog vi ytterligare ett viktigt steg på denna resa med förvärvet av norska NEO Monitor.

Orderstocken vid ingången av 2018 befinner sig på en högre nivå än vid motsvarande tidpunkt 2017, vilket gör att vi fortsatt har en positiv grundsyn för året 2018.

**Sven Kristensson, VD**





## Rörelsesegment Americas

I Americas minskade omsättningen i kvartalet organiskt med 5,2 procent till 309,8 miljoner kronor (351,4). För helåret minskade omsättningen med 6,1 procent. Trots den lägre försäljningsvolymen stärktes lönsamheten i kvartalet med ett justerat rörelseresultat som uppgick till 45,4 miljoner kronor (42,7), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 14,7 procent (12,2). För helåret uppgick den justerade rörelsemarginalen till 11,1 procent (10,7). Orderingen i kvartalet uppgick till 292,9 miljoner kronor (359,7). För helåret växte orderingen med 0,3 procent organiskt till 1 198,4 miljoner kronor (1 194,5).

### Generellt marknadsläge

USA-marknaden präglas av fortsatt osäkerhet kring landets handels-, hälso- och miljöpolitik och osäkerheten förväntas bestå under ytterligare en tid, vilket fortsatt innebär förskjutningar i efterfrågan på större system. En viss stabilisering har ägt rum och man kan se en ökad efterfrågan inom vissa industrisegment. Efter en lång period av nedgång visar den brasilianska ekonomin fortsatta tecken på återhämtning. Långsiktigt bedöms en starkare ekonomisk utveckling och myndigheternas skärpta krav på efterlevnad av landets miljölagstiftning ha en positiv effekt på efterfrågan av Nedermans produkter och lösningar. Den kanadensiska ekonomin utvecklas positivt för närvarande, vilket resulterat i en ökad efterfrågan på Nedermans produkter och lösningar. I Mexiko fortsätter oklarheterna kring NAFTA-avtalet skapa stor osäkerhet och den mexikanska ekonomin förväntas fortsatt ha en mycket begränsad tillväxt.

### Utveckling per land

Första kvartalet 2017 var svagt i USA, men följdes av två kvartal med betydligt starkare utveckling. Årets avslutande var svagare som en följd av osäkerheterna kring landets nya skattelagstiftning. Nedgången i orderingen uppgick till 10 procent och var främst ett resultat av en lägre efterfrågan på Nedermans systemlösningar. Sedan den nya skattelagen antogs märks en markant ökning av aktiviteterna på marknaden med fler offertförfrågningar. I Kanada var orderingen något svagare under årets fjärde kvartal efter det mycket starka tredje kvartalet. Nederman gör dock bedömningen att nedgången beror på tillfälliga förskjutningar av order och inte

Orderingång i kvartalet:  
292,9 Mkr (359,7)

Stärkt lönsamhet för rörelsesegmentet.  
Beslut om skattereform i USA.  
Positiva signaler i Brasilien.

på någon grundläggande förändring av efterfrågan. I Brasilien minskade orderingen med 25 procent i kvartalet jämfört med motsvarande kvartal 2016, men låg på en betydligt högre nivå än tidigare kvartal under 2017. Ekonomin i Brasilien har förbättrats successivt under året.

### Orderingång och försäljning

Orderingen under kvartalet uppgick till 292,9 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning om 12,1 procent jämfört med motsvarande kvartal 2016. Orderingen för helåret januari - december uppgick till 1 198,4 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning om 0,3 procent jämfört med 2016. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 309,8 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning om 5,2 procent jämfört med motsvarande kvartal 2016. Nettoomsättning för helåret januari - december uppgick till 1 228,3 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning om 6,1 procent jämfört med 2016.

### Nyckeltal

Mkr	1 okt-31dec			1 jan-31dec		
	2017	2016	Organisk* tillväxt, %	2017	2016	Organisk* tillväxt, %
Orderingång	292,9	359,7	-12,1	1 198,4	1 194,5	0,3
Extern nettoomsättning	309,8	351,4	-5,2	1 228,3	1 307,1	-6,1
Avskrivningar	-3,7	-4,7		-15,9	-15,7	
Justerat rörelseresultat	45,4	42,7		136,9	140,4	
Justerad rörelsemarginal, %	14,7	12,2		11,1	10,7	

\* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



## Rörelsesegment EMEA

Omsättningen i kvartalet växte organiskt med 6,8 procent till 428,7 miljoner kronor (374,1). För helåret ökade omsättningen med 4,2 procent. Även lönsamheten stärktes i kvartalet med ett justerat rörelseresultat som uppgick till 68,0 miljoner kronor (50,5), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 15,9 procent (13,5). För helåret uppgick den justerade rörelsemarginalen till 13,6 procent (11,8). Orderingen i kvartalet var i nivå med det mycket starka fjärde kvartalet 2016. För helåret växte orderingen med 4,5 procent organiskt till 1 530,6 miljoner kronor (1 439,4).

### Generellt marknadsläge

Marknadsläget inom EMEA har stabiliserats ytterligare, vilket bland annat inneburit en ökad projektförsäljning för Nederländerna. Industriinvesteringarna ligger fortsatt på en relativt låg nivå, men tecknen på återhämtning fortsätter. De långsiktiga effekterna av Storbritanniens beslut att lämna EU är fortsatt svåra att bedöma och den politiska situationen i Turkiet och konflikten i Syrien fortsätter att ha en negativ påverkan på försäljningen i denna del av EMEA.

### Utveckling per land

Flera länder uppvisade en positiv utveckling i kvartalet och orderstocken befinner sig fortsatt på en god nivå. Ordertillväxten i Tyskland låg på en god nivå i kvartalet trots utmanande jämförelsetal från det starka fjärde kvartalet 2016. Den goda tillväxten kommer från en stark utveckling av basaffären och eftermarknaden. Sydeuropa hade ett svagare kvartal, framför allt beroende på att systemförsäljningen i fjärde kvartalet 2016 inte upprepades. Storbritannien hade ytterligare ett starkt kvartal med tvåsiffrig tillväxt efter en stark utveckling av basaffären. Bland de nordiska länderna hade Norge ytterligare ett bra kvartal, medan övriga länder i regionen hade en svagare utveckling. Benelux-länder hade ett starkt fjärde kvartal med tvåsiffrig tillväxt i såväl Nederländerna som Belgien. I Östeuropa hade bland annat Polen en god utveckling i kvartalet.

De digitala försäljningskanalerna fortsätter att utvecklas väl och allt fler distributörer introduceras nu till Nederländernas myck-

Orderingång i kvartalet:  
414,0 Mkr (395,5)

Fortsatt god tillväxt i Tyskland  
och Storbritannien.  
Digitala försäljningskanaler allt viktigare.

et uppskattade Partner Web Shop, vilket bland annat lett till att distributörsförsäljningen utvecklats väl under året.

### Orderingång och försäljning

Orderingen under kvartalet uppgick till 414,0 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning om 0,4 procent jämfört med motsvarande kvartal 2016. Orderingen för helåret januari - december uppgick till 1 530,6 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning om 4,5 procent jämfört med 2016. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 428,7 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning om 6,8 procent jämfört med motsvarande kvartal 2016. Nettoomsättning för helåret januari - december uppgick till 1 517,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning om 4,2 procent jämfört med 2016.

### Nyckeltal

Mkr	1 okt-31dec		Organisk* tillväxt, %	1 jan-31dec		Organisk* tillväxt, %
	2017	2016		2017	2016	
Orderingång	414,0	395,5	-0,4	1 530,6	1 439,4	4,5
Extern nettoomsättning	428,7	374,1	6,8	1 517,5	1 420,6	4,2
Avskrivningar	-7,3	-5,0		-23,6	-22,2	
Justerat rörelseresultat	68,0	50,5		205,9	168,1	
Justerad rörelsemarginal, %	15,9	13,5		13,6	11,8	

\* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



## Rörelsesegment APAC

APAC hade en mycket stark utveckling av såväl orderingen som omsättning under årets avslutande kvartal. Orderingen växte organiskt med 51,2 procent till 109,0 miljoner kronor (75,3) och omsättningen ökade organiskt med 34,4 procent till 121,5 miljoner kronor (94,6). Lönsamheten fortsätter att stärkas inom rörelsesegmentet och det justerade rörelseresultatet uppgick till 11,6 miljoner kronor (2,9), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 9,5 procent (3,1). Den betydande förbättringen av rörelseresultatet i kvartalet innebär att helårsresultatet 2017 stärktes med 18,6 miljoner kronor till 9,3 miljoner kronor jämfört med ett negativt rörelseresultat på -9,3 miljoner kronor för 2016.

### Generellt marknadsläge

Det finns fortsatt goda affärsmöjligheter inom APAC, även om vissa industriella segment i de råvaruintensiva länderna präglas av svag efterfrågan och utdragna beslutsprocesser. I Kina förväntas den nya miljölagstiftningen tillsammans med andra regeringsinitiativ ge en ökad tyngd åt miljöfrågorna med fokus på förorenade utsläpp och industrier med risk för dammexplosioner. Det finns dock en tröghet innan den nya lagstiftningen leder till konkreta investeringar, även om de positiva tecknen börjar bli tydligare. I Indien avtog de negativa effekterna av den nya indirekta skatten (GST) som implementerades under tredje kvartalet 2017. I Australien syns fortsatt goda tecken på återhämtning.

### Utveckling per land

Den positiva orderutvecklingen i kvartalet är främst resultatet av stark tillväxt i Kina där orderingen ökade med 70 procent organiskt, bland annat tack vare ett antal större order. Även basaffären med försäljning av produkter och mindre system hade en mycket positiv utveckling i kvartalet. I Indien börjar Nederman bli ett etablerat namn och orderingen ökade med 36 procent i kvartalet. För helåret uppgår tillväxten till 28 procent. Thailand, Indonesien och Malaysia hade en generellt sett svag utveckling i kvartalet, även om en större order i Thailand bokades i kvartalet. I Australien fortsätter marknaden att kännetecknas av ett allmänt förbättrat affärsklimat, vilket på sikt förväntas öka försäljningsmöjligheterna för stora och medelstora projekt. Den organiska tillväxten av

Orderingång i kvartalet:  
109,0 Mkr (75,3)

Mycket stark orderingång i Kina.  
Indien tillbaka i tillväxt.  
Fortsatt positiva tecken i Australien.

orderingen uppgick till 57 procent i kvartalet och till 27 procent för helåret 2017.

### Orderingång och försäljning

Orderingen under kvartalet uppgick till 109,0 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 51,2 procent jämfört med motsvarande kvartal 2016. Orderingen för helåret januari - december uppgick till 428,3 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 19,4 procent jämfört med 2016. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 121,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 34,4 procent jämfört med motsvarande kvartal 2016. Nettoomsättning för helåret januari - december uppgick till 402,7 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 6,0 procent jämfört med 2016.

### Nyckeltal

Mkr	1 okt-31dec			1 jan-31dec		
	2017	2016	Organisk* tillväxt, %	2017	2016	Organisk* tillväxt, %
Orderingång	109,0	75,3	51,2	428,3	358,4	19,4
Extern nettoomsättning	121,5	94,6	34,4	402,7	379,6	6,0
Avskrivningar	-0,8	-1,1		-3,5	-4,7	
Justerat rörelseresultat	11,6	2,9		9,3	-9,3	
Justerad rörelsemarginal, %	9,5	3,1		2,3	-2,5	

\* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

## Nederman Insight skapar nya värden

**Dagens allt snabbare digitalisering skapar nya möjligheter för Nederman att utveckla och förbättra sitt kunderbjudande. Möjligheterna med uppkopplade tjänster, Internet of Things (IoT) samt mobila enheter som smarta telefoner och surfplattor, erbjuder tillsammans en plattform som kan förse Nedermans kunder med nya tjänster och nya värden. Nederman Insight har etablerats för att tillvarata och utveckla dessa möjligheter. I kvartalet förvärvades därför det norska bolaget NEO Monitors som har världsledande lösningar för mätning av gaser och damm i alla typer av industrier.**

### Förvärv av NEO Monitors

NEO Monitors är en global pionjär inom laserbaserade lösningar för mätning av gaser och damm i alla typer av industrier. Företaget har skaffat sig en ledande position i alla generationer av laserbaserad mätteknik och har idag den största installerade basen av TDLS analysatorer (Tunable Diode Laser Spectrometry) med mer än 11 000 instrument installerade i över 40 länder. Företagets kompetens och teknik möjliggör mer än 100 olika konfigurationer skräddarsydda för kunders behov, vilket hjälper globala industrier att uppnå bättre processkontroll, minskade driftskostnader och ökad effektivitet.

NEO Monitors är nu en del av Nederman Insight. NEO Monitors varumärke och team kommer att fortsätta som tidigare. Lösningarna kommer att bli en integrerad del av Nederman Insight-applikationer och det digitala ekosystem som bygger på Connectivity och Internet of Things.

### Strategiskt mål

Nederman Insight har som mål att under de närmaste åren utveckla nya digitala lösningar till ett komplett ekosystem av tjänster som kan marknadsföras till såväl nya som existerande installationer av Nedermans system. För att lyckas med detta kommer företaget successivt bygga upp ny och nödvändig kompetens för att skapa ett attraktivt erbjudande med en robust infrastruktur för IoT.

### Digitalt flöde från filter till fakta

Visionen är att skapa ett digitalt flöde från filter till fakta. Det första steget, Performance Tracking, utgörs av möjligheten att genom digitala lösningar förse kunderna med data om prestandan i deras filterlösningar. Målsättningen för nästa steg, Process Optimization, är att kunna hjälpa kunderna att använda denna kunskap till att optimera sina processer. Ytterligare ett steg, Compliance, innebär att kunderna har total kontroll på och vederhäftig dokumentation över sin industrimiljö och sina utsläpp.

### IoT-plattform

Det digitala kunskapserbjudandet byggs på Nederman Insights IoT-plattform. Denna plattform, som består av hårdvara som installeras i Nedermans produkter och lösningar samt mjukvara som kommunicerar med molnet, förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Nederman genomför sedan 2016 pilotstudier inom fyra olika industrisegment, som tillsammans utgör cirka 25 procent av Nedermans totala omsättning. Resultaten från studierna implementeras i Nederman Insight som tjänster och lösningar med målsättning att bli avgörande i kundens verksamhet.

De nya digitala tjänsterna och lösningarna kommer efterhand som de lanseras att stärka Nedermans erbjudande samtidigt som relationerna med kunderna fördjupas och stärks på ett sätt som tidigare inte varit möjligt.

## Framtidsutsikter

Läget i Europa fortsätter att förbättras med en positiv utveckling av såväl ordergång som försäljning. I USA ser vi också en fortsatt stabil försäljning av basaffären, medan osäkerheten kring stora projekt förväntas kvarstå ytterligare en tid

även om vi sett en viss förbättring under slutet av året. I Asien utvecklas flera marknader positivt. I Kina kan en ökad aktivitet inom miljöområdet märkas.

## Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning om 6,00 kr per aktie (5,50).

## Kvartal 4, 2017

### Orderingång och försäljning

Orderingången under kvartalet var 815,9 Mkr (830,5). Organiskt motsvarar det en minskning på 0,8 procent jämfört med samma period föregående år.

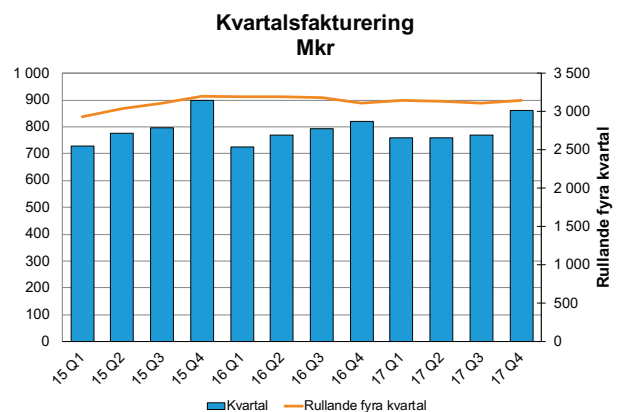
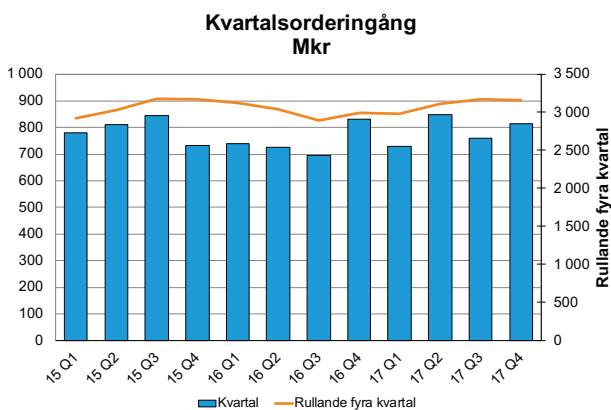
Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 860,0 Mkr (820,1). Organiskt motsvarar det en ökning på 4,9 procent jämfört med samma period föregående år.

### Resultat

- Koncernens rörelseresultat för kvartalet var 99,1 Mkr (85,5), vilket gav en rörelsemarginal på 11,5 procent (10,4).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 106,8 Mkr (85,5).
- Justerad rörelsemarginal uppgick till 12,4 procent (10,4).
- Resultat före skatt ökade till 97,9 Mkr (74,0).
- Resultat efter skatt var 73,2 Mkr (61,1), vilket gav ett resultat per aktie om 6,26 kr (5,23).

### Investeringar

Bruttoinvesteringarna har under kvartalet uppgått till 16,7 Mkr (15,6).





## Januari - december 2017

### Orderingång och försäljning

Orderingången under perioden var 3 157,3 Mkr (2 992,3). Organiskt motsvarar det en ökning på 4,6 procent jämfört med föregående år.

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 3 148,5 Mkr (3 107,3). Organiskt motsvarar det en ökning på 0,1 procent jämfört med föregående år.

### Resultat

- Koncernens rörelseresultat för perioden var 278,1 Mkr (250,3), vilket gav en rörelsemarginal på 8,8 procent (8,1).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 285,8 Mkr (250,3).
- Justerad rörelsemarginal uppgick till 9,1 procent (8,1).
- Resultat före skatt ökade till 260,1 Mkr (231,7).
- Resultat efter skatt var 186,3 Mkr (172,1), vilket gav ett resultat per aktie om 15,93 kr (14,72).

### Kassaflöde och investeringar

Årets kassaflöde uppgick till 79,3 Mkr (19,2) och kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 279,3 Mkr (239,7). Kassaflödet har påverkats positivt av förändringar i rörelsekapitalet. Kassaflödet har under året påverkats av en högre investeringsnivå jämfört med föregående år samt av förvärvet av NEO Monitors.

Bruttoinvesteringarna har under perioden uppgått till 53,4 Mkr (45,9), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 6,8 Mkr (6,7).

### Övrig finansiell information

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 360,9 Mkr i likvida medel och ytterligare 98,4 Mkr i outnyttjade checkkrediter.

Utöver detta finns ett låneutrymme på 472,7 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och ytterligare 104,6 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 31 dec 2017 till 1 075,8 Mkr (982,2).

Utdelning till aktieägarna uppgick till 5,50 SEK per aktie eller totalt 64,3 Mkr och betalades ut under andra kvartalet.

Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång var 11 696 251.

Koncernens soliditet var 36,2 procent per den 31 dec 2017 (37,0). Nettoskuldsetningsgraden uppgick till 54,4 procent (53,4).

### Antal anställda

Medelantalet anställda under perioden var 1 757 (1 760). Antalet anställda vid periodens slut var 1 803 (1 743).

## Koncernens nyckeltal

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	860,0	820,1	3 148,5	3 107,3
Justerad EBITDA	121,5	97,7	338,5	298,0
Justerad EBITDA-marginal, %	14,1	11,9	10,8	9,6
Rörelseresultat	99,1	85,5	278,1	250,3
Rörelsemarginal, %	11,5	10,4	8,8	8,1
Justerat rörelseresultat	106,8	85,5	285,8	250,3
Justerad rörelsemarginal, %	12,4	10,4	9,1	8,1
Resultat före skatt	97,9	74,0	260,1	231,7
Resultat efter skatt	73,2	61,1	186,3	172,1
Resultat per aktie, Kr	6,26	5,23	15,93	14,72
Avkastning på eget kapital, %	28,3	25,9	18,1	18,9
Avkastning på operativt kapital, %	27,5	22,3	18,0	16,8
Nettoskuld			585,3	524,3
Nettoskuldsättningsgrad, %			54,4	53,4
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			1,7	1,8
Räntetäckningsgrad			11,8	11,8

## Övrig information

### Ny organisation för lönsam tillväxt

Nederman koncernen genomför för närvarande en omorganisation av koncernens verksamhet med målsättningen att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus.

Konkret innebär detta att Nederman kommer att organiseras med operationellt huvudfokus i fyra varumärken, men med bibehållen koordinering i rörelsesegmenten Americas, EMEA samt APAC.

Med den nya organisationen kommer Nedermans kompetens få ett tydligt genomslag på global nivå. Den nya organisationen kommer även att ytterligare stärka Nedermans arbete med koncernens nyckelkunder och expandera eftermarknadsaffären som rymmer stora möjligheter för tillväxt.

Den nya organisationen kommer successivt att implementeras under 2018 och kommer att återspeglas i Nedermans segmentsrapportering med verkan från 1 januari 2019.

### Organisation

Anders Franzén, Senior Vice President Corporate Development, har beslutat att lämna Nederman-koncernen.

"Jag vill tacka Anders för hans insatser för Nederman under de gångna åren", säger Nedermans CEO Sven Kristensson.

### Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernen och moderbolaget exponeras för ett flertal risker som i huvudsak uppkommer med anledning av att koncernen köper och säljer produkter i utländsk valuta. Dessa risker beskrevs mer i detalj i företagets förvaltningsberättelse i årsredovisningen 2016 på sidorna 48-49 och i not 24. Någon omständighet som föranleder ändrad bedömning av nämnda risker har inte framkommit.

### Valberedning

Enligt årsstämman riktlinjer för valberedningens arbete har Anders Mörck, Investment AB Latour, ordf.; Göran Espelund, Lannebo Fonder; Fabian Hielte, Ernström & Co; Fredrik Ahlin, IF Skadeförsäkring AB utsetts till valberedning inför årsstämman 2018. Jan Svensson, ordförande i Nedermans styrelse, är adjungerad i valberedningen. För frågor rörande valberedningens arbete hänvisas till anders.morck@latour.se.

### Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen för 2016, sidorna 63-67.

### Ändringar som tillämpas från och med 1 januari 2018 och framåt

**IFRS 15**, med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av intäkter, däremot kommer koncernen att påverkas av de utökade upplysningskraven.

**IFRS 9**, med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av finansiella instrument.

**IFRS 16** ersätter IAS 17 från och med 1 januari 2019. En utvärdering av effekterna av standarden har påbörjats.

## Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisor.

**Helsingborg den 15 februari 2018**

**Jan Svensson**  
Ordförande

**Per Borgvall**  
Styrelseledamot

**Gunilla Fransson**  
Styrelseledamot

**Gunnar Gremlin**  
Styrelseledamot

**Ylva op den Velde Hammargren**  
Styrelseledamot

**Sven Kristensson**  
Styrelseledamot och  
Verkställande Direktör

**Johan Menckel**  
Styrelseledamot

## Detta är Nederman

### Ett svenskt miljöteknikföretag

Nedermans kompetens och helhetslösningar inom industriell luftrening skyddar människor, maskiner och miljö från skadliga effekter av industriella processer. På så sätt bidrar Nederman till att skapa säkra arbetsplatser, effektiv produktion och betydande miljövinster. Detta samspel mellan hälsa, miljö och effektivitet sammanfattar vi i begreppet eko-effektivitet.

**Eko-effektivitet** innebär att vi bidrar till såväl ekonomisk effektivitet som långsiktigt hållbar produktion. Ekonomiskt handlar det om hög produktionseffektivitet och produktkvalitet, maskiner som håller länge samt minimerade miljöavgifter. Ur miljöperspektiv handlar det om vinster genom minskade utsläpp, effektivare materialanvändning och återvinning samt lägre energiförbrukning.

**Nedermans kunder** finns inom industrier som metall-, trä- och kompositbearbetning, livsmedelsproduktion, läkemedelsproduktion, avfallshantering, jordbruk, textilindustri, kemisk industri, processindustri, energiproduktion samt fordonsindustrins eftermarknad.

### Stark global position

Nederman har en stark global närvaro vad gäller såväl försäljning som tillverkning. Försäljning bedrivs genom egna säljbolag och distributörer i över 50 länder. Tyngdpunkten av försäljningen ligger i Europa och Nordamerika, men Nederman är också aktivt på ett antal marknader i Asien och Sydamerika. Tillverkningen bedrivs i fem världsdelar. Omsättningen under 2017 uppgick till 3,1 miljarder kronor.

### Strategi och finansiella mål

Nederman har som mål att försäljningstillväxten ska uppgå till 8-10 procent över en konjunkturcykel och att den justerade rörelsemarginalen minst ska uppgå till 10 procent. För att uppfylla målen arbetar Nederman med fyra prioriterade områden:

- Expansion till nya kund- och marknadssegment
- Utvecklade positioner i värdekedjan
- Geografisk expansion
- Utveckling av nya produkter och lösningar

Under de senaste fem åren har försäljningstillväxten genomsnittligt uppgått till 7,0 procent. Under perioden har den justerade rörelsemarginalen varierat mellan 6,4 och 9,1 procent och uppgick för 2017 till 9,1 procent. Den genomsnittliga aktieutdelningen har under perioden uppgått till 46 procent av nettovinsten.



### Tre försäljningssegment

Nedermans försäljningsmodell är uppdelad i tre segment för att leverera lösningar på kundernas utmaningar så effektivt som möjligt.

**Produktförsäljning.** Nederman har ett brett sortiment av standardprodukter som löser vanligt förekommande problem relaterade till rök, gas, damm, materialåtervinning, arbetsmiljö och effektiv produktion.

**Lösningar.** Nedermans lösningar är utformade för att lösa mer komplexa uppgifter och specifika kundproblem. Verksamheten omfattar noggranna förstudier av kundens verksamhet och behov, planering och systemdesign samt installation, driftsättning och utbildning.

**Service och eftermarknad.** Service är en integrerad del av Nedermans kunderbjudande och ett fokusområde för tillväxt. Genom att erbjuda kvalificerad service med god tillgänglighet bidrar Nederman till att säkerställa en kontinuerlig drift utan dyrbara avbrott av kundernas produktion.



## Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
		2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning		860,0	820,1	3 148,5	3 107,3
Kostnad för sålda varor		-528,4	-518,6	-1 948,6	-1 996,3
<b>Bruttoresultat</b>		<b>331,6</b>	<b>301,5</b>	<b>1 199,9</b>	<b>1 111,0</b>
Försäljningskostnader		-166,7	-166,8	-662,7	-648,1
Administrationskostnader		-51,3	-47,4	-222,2	-209,0
Forsknings- och utvecklingskostnader		-5,8	-1,8	-14,2	-7,8
Förvärvskostnader	2	-7,7	-	-7,7	-
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-1,0	0,0	-15,0	4,2
<b>Rörelseresultat</b>		<b>99,1</b>	<b>85,5</b>	<b>278,1</b>	<b>250,3</b>
Finansiella intäkter		5,0	-6,6	6,8	2,8
Finansiella kostnader		-6,2	-4,9	-24,8	-21,4
<b>Finansnetto</b>		<b>-1,2</b>	<b>-11,5</b>	<b>-18,0</b>	<b>-18,6</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>97,9</b>	<b>74,0</b>	<b>260,1</b>	<b>231,7</b>
Skatt		-24,7	-12,9	-73,8	-59,6
<b>Periodens resultat</b>		<b>73,2</b>	<b>61,1</b>	<b>186,3</b>	<b>172,1</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>					
Moderföretagets aktieägare		73,2	61,1	186,3	172,1
<b>Resultat per aktie</b>					
före utspädning (kr)		6,26	5,23	15,93	14,72
efter utspädning (kr)		6,26	5,23	15,93	14,72

## Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
<b>Periodens resultat</b>	<b>73,2</b>	<b>61,1</b>	<b>186,3</b>	<b>172,1</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<b>Poster som inte kan omföras till periodens resultat</b>				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-1,0	5,3	-3,3	-2,3
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till periodens resultat	0,1	-1,5	0,7	0,6
	<b>-0,9</b>	<b>3,8</b>	<b>-2,6</b>	<b>-1,7</b>
<b>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</b>				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	8,7	13,7	-28,2	34,8
Kassaflödessäkringar	-1,0	0,9	3,1	-2,8
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till periodens resultat	0,2	-0,2	-0,7	0,6
	<b>7,9</b>	<b>14,4</b>	<b>-25,8</b>	<b>32,6</b>
<b>Övrigt totalresultat för perioden efter skatt</b>	<b>7,0</b>	<b>18,2</b>	<b>-28,4</b>	<b>30,9</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>80,2</b>	<b>79,3</b>	<b>157,9</b>	<b>203,0</b>
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>				
Moderföretagets aktieägare	80,2	79,3	157,9	203,0

## Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 dec 2017	31 dec 2016
<b>Tillgångar</b>			
Goodwill		969,9	708,8
Övriga immateriella anläggningstillgångar		226,8	119,0
Materiella anläggningstillgångar		252,4	263,8
Långfristiga fordringar		5,4	5,5
Uppskjutna skattefordringar		16,8	60,7
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>1 471,3</b>	<b>1 157,8</b>
Varulager		386,8	380,6
Kundfordringar	1	529,5	525,1
Övriga kortfristiga fordringar	1	222,4	302,1
Likvida medel	1	360,9	287,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>1 499,6</b>	<b>1 495,6</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>2 970,9</b>	<b>2 653,4</b>
<b>Eget kapital</b>		<b>1 075,8</b>	<b>982,2</b>
<b>Skulder</b>			
Långfristiga räntebärande skulder	1	822,5	702,4
Övriga långfristiga skulder		153,7	1,4
Avsättning till pensioner		123,4	109,2
Övriga avsättningar		9,5	6,5
Uppskjutna skatteskulder		17,0	20,9
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>1 126,1</b>	<b>840,4</b>
Kortfristiga räntebärande skulder	1	0,3	0,5
Leverantörsskulder	1	298,9	315,2
Övriga kortfristiga skulder	1	444,3	488,9
Avsättningar		25,5	26,2
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>769,0</b>	<b>830,8</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>1 895,1</b>	<b>1 671,2</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>2 970,9</b>	<b>2 653,4</b>

## Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	31 dec 2017	31 dec 2016
Ingående eget kapital vid periodens början	982,2	837,1
Periodens resultat	186,3	172,1
Övrigt totalresultat		
Årets förändring av omräkningsreserv	-28,2	34,8
Kassaflödessäkringar efter skatt	2,4	-2,2
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-2,6	-1,7
<b>Summa övrigt totalresultat för året</b>	<b>-28,4</b>	<b>30,9</b>
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>157,9</b>	<b>203,0</b>
Transaktioner med koncernens ägare		
Utdelning	-64,3	-58,4
Aktierelaterade ersättningar	-	0,5
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>1 075,8</b>	<b>982,2</b>

## Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 dec	
		2017	2016
Rörelseresultat		278,1	250,3
Justering för:			
Avskrivningar på anläggningstillgångar		52,7	47,7
Övriga justeringar		3,6	-23,4
Erhållen och betald ränta samt övr finansiella poster		-21,9	-16,9
Betald skatt		-46,0	-62,2
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>266,5</b>	<b>195,5</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		12,8	44,2
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>279,3</b>	<b>239,7</b>
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-51,8	-42,5
Förvärv	2	-233,3	5,2
<b>Kassaflöde före finansieringsverksamheten</b>		<b>-5,8</b>	<b>202,4</b>
Utdelning		-64,3	-58,4
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		149,4	-124,8
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>79,3</b>	<b>19,2</b>
Likvida medel vid periodens början		287,8	261,4
Omräkningsdifferenser		-6,2	7,2
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>360,9</b>	<b>287,8</b>

## Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
Rörelseresultat	-21,3	-14,3	-79,4	-59,0
Resultat aktier i dotterbolag	-10,0	5,9	100,7	85,2
Övriga finansiella intäkter och kostnader	13,9	9,9	18,5	18,3
<b>Resultat efter finansnetto</b>	<b>-17,4</b>	<b>1,5</b>	<b>39,8</b>	<b>44,5</b>
Bokslutsdispositioner	112,4	101,8	112,4	101,8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>95,0</b>	<b>103,3</b>	<b>152,2</b>	<b>146,3</b>
Skatt	-3,8	-4,8	-8,9	-14,1
<b>Periodens resultat</b>	<b>91,2</b>	<b>98,5</b>	<b>143,3</b>	<b>132,2</b>

## Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
<b>Periodens resultat</b>	<b>91,2</b>	<b>98,5</b>	<b>143,3</b>	<b>132,2</b>
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>91,2</b>	<b>98,5</b>	<b>143,3</b>	<b>132,2</b>



## Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 dec 2017	31 dec 2016
<b>Tillgångar</b>		
Summa anläggningstillgångar	1 907,0	1 539,6
Summa omsättningstillgångar	495,5	463,5
<b>Summa tillgångar</b>	<b>2 402,5</b>	<b>2 003,1</b>
<b>Eget kapital</b>	<b>868,8</b>	<b>789,8</b>
<b>Skulder</b>		
Summa långfristiga skulder	974,0	701,9
Summa kortfristiga skulder	559,7	511,4
<b>Summa skulder</b>	<b>1 533,7</b>	<b>1 213,3</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>2 402,5</b>	<b>2 003,1</b>

## Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	31 dec 2017	31 dec 2016
Ingående eget kapital vid periodens början	789,8	715,5
Periodens resultat	143,3	132,2
Övrigt totalresultat	-	-
<b>Summa övrigt totalresultat för året</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa totalresultat för året</b>	<b>143,3</b>	<b>132,2</b>
Transaktioner med ägare		
Utdelning	-64,3	-58,4
Aktierelaterade ersättningar	-	0,5
<b>Utgående eget kapital vid periodens slut</b>	<b>868,8</b>	<b>789,8</b>

## Närståendetransaktioner hos moderbolaget

<b>Mkr</b>	<b>31 dec 2017</b>
Dotterföretag	
Nettoomsättning	27,1
Erhållen utdelning	110,7
Erhållet koncernbidrag	112,4
Finansiella intäkter	31,0
Fordringar per 31 dec	880,1
Skulder per 31 dec	521,5

## Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

<b>Mkr</b>	<b>31 dec 2017</b>	<b>31 dec 2016</b>
Ställda säkerheter	inga	inga
Eventalförpliktelser	356,1	363,9*

\*Beloppet för 2016 har ändrats jämfört med föregående års årsredovisning baserat på uppdaterad bedömning avseende moderbolagets borgensförbindelser.

## Not 1: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

	31 dec 2017			
Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	529,5	529,5
Valutaterminer*	-	0,2	-	0,2
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	139,1	139,1
Likvida medel	-	-	360,9	360,9
<b>Summa</b>	-	<b>0,2</b>	<b>1 029,5</b>	<b>1 029,7</b>
Finansiell leasingskuld	-	-	0,4	0,4
Banklån	-	-	822,4	822,4
Leverantörsskulder	-	-	298,9	298,9
Valutaterminer*	-	0,1	-	0,1
Övriga kortfristiga skulder	-	-	387,2	387,2
<b>Summa</b>	-	<b>0,1</b>	<b>1 508,9</b>	<b>1 509,0</b>

\* Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminkursen och den terminkurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 7. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 24 i årsredovisningen för 2016.

## Not 2: Förvärv av rörelse

### NEO Monitors AS

Den 7 november 2017 förvärvade Nederman 100 procent av aktierna i NEO Monitors AS. NEO Monitors är en global pionjär inom laserbaserade lösningar för mätning av gaser och damm i alla typer av industrier. Företaget har skaffat sig en ledande position i alla generationer av laserbaserad mätteknik och har idag den största installerade basen av TDLS analysatorer (Tunable Diode Laser Spectrometry) med mer än 11 000 instrument installerade i över 40 länder. Företagets kompetens och teknisk möjliggör mer än 100 olika konfigurationer skräddarsydda för kunders behov, vilket hjälper globala industrier att uppnå bättre processkontroll, minskade driftskostnader och ökad effektivitet. NEO Monitors blir en del av Nedermans Insight verksamhet. NEO Monitors varumärke och team kommer att fortsätta som tidigare. Lösningarna kommer att bli en integrerad del av Nederman Insight-applikationer och det digitala ekosystem som bygger på Connectivity och Internet of Things. NEO Monitors AS har cirka 40 anställda och hade 2017 en omsättning på 132,0 Mkr.

Förvärvspriset uppgår till 407,5 Mkr på kontant- och skuldfri basis, finansierad genom en kombination av kontanter och befintliga bankfaciliteter. Köpeskillingen är uppdelad i två delar, varav den första delen om 256,1 Mkr skedde vid övertagandet och den andra delen två kalenderår efter genomförande av affären. Förvärvsanalysen är preliminär. Av totala immateriella anläggningstillgångar är 84 mkr relaterat till utvecklingsarbeten och 22 mkr till kundkontrakt. Verkligt värde på kundfordringar uppgår till 13,9 Mkr. Förvärvsrelaterade utgifter uppgår till 7,7 Mkr och avser arvoden till konsulter i samband med transaktionen, vilket inkluderar due diligence och juridisk rådgivning. Dessa utgifter har belastat rörelseresultatet.

### Förvärvspris, Mkr

Förvärvspris	407,5
Varav uppskjuten betalning	155,5

Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder, Mkr	Redovisade	Justering till	Verkligt värde/
	värden vid förvärvstidpunkten	verkligt värde	Totalt
Immateriella anläggningstillgångar	2,0	106,3	108,3
Materiella anläggningstillgångar	4,7	-	4,7
Varulager	29,5	-	29,5
Kundfordringar och övriga fordringar	15,6	-	15,6
Likvida medel	22,8	-	22,8
Räntebärande skulder	-15,8	-	-15,8
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-17,0	-	-17,0
Skatteskulder	-2,3	-	-2,3
Uppskjuten skatteskuld	3,5	-25,5	-22,0
<b>Summa identifierbara nettotillgångar</b>	<b>43,0</b>	<b>80,8</b>	<b>123,8</b>
Goodwill			283,7
<b>Summa</b>			<b>407,5</b>
Överförd ersättning			-256,1
Förvärvade likvida medel			22,8
<b>Påverkan på koncernens likvida medel</b>			<b>-233,3</b>
Nettoomsättning under innehavstid			28,2
Nettoomsättning 2017 före förvärvet			103,8
Nettoresultat under innehavstid			3,6
Nettoresultat 2017 före förvärvet			7,0

## Not 3: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Följande underliggande verksamhetsmått används:

Justerat rörelseresultat  
Justerad rörelsemarginal  
EBITDA  
Justerad EBITDA

Justerad EBITDA marginal  
Nettoskuld  
Nettoskultsättningsgrad  
Avkastning på eget kapital

Avkastning på operativt kapital  
Nettoskuld/Justerad EBITDA  
Ränteteckningsgrad  
Organisk tillväxt

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
Rörelseresultat	99,1	85,5	278,1	250,3
Förvärvskostnader	7,7	-	7,7	-
<b>Justerat rörelseresultat</b>	<b>106,8</b>	<b>85,5</b>	<b>285,8</b>	<b>250,3</b>
Justerat rörelseresultat	106,8	85,5	285,8	250,3
Nettoomsättning	860,0	820,1	3 148,5	3 107,3
<b>Justerad rörelsemarginal, %</b>	<b>12,4</b>	<b>10,4</b>	<b>9,1</b>	<b>8,1</b>
Rörelseresultat	99,1	85,5	278,1	250,3
Avskrivningar	14,7	12,2	52,7	47,7
<b>EBITDA</b>	<b>113,8</b>	<b>97,7</b>	<b>330,8</b>	<b>298,0</b>
EBITDA	113,8	97,7	330,8	298,0
Förvärvskostnader	7,7	-	7,7	-
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>121,5</b>	<b>97,7</b>	<b>338,5</b>	<b>298,0</b>
Justerad EBITDA	121,5	97,7	338,5	298,0
Nettoomsättning	860,0	820,1	3 148,5	3 107,3
<b>Justerad EBITDA-marginal, %</b>	<b>14,1</b>	<b>11,9</b>	<b>10,8</b>	<b>9,6</b>
Likvida medel			360,9	287,8
Långfristiga räntebärande skulder			822,5	702,4
Avsättning till pensioner			123,4	109,2
Kortfristiga räntebärande skulder			0,3	0,5
<b>Nettoskuld</b>			<b>585,3</b>	<b>524,3</b>
Nettoskuld			585,3	524,3
Utgående eget kapital periodens slut			1 075,8	982,2
<b>Nettoskultsättningsgrad, %</b>			<b>54,4</b>	<b>53,4</b>
Ingående eget kapital periodens början	995,6	903,9	982,2	837,1
Utgående eget kapital periodens slut	1 075,8	982,2	1 075,8	982,2
Genomsnittligt eget kapital	1 035,7	943,1	1 029,0	909,7
Periodens resultat	73,2	61,1	186,3	172,1
<b>Avkastning på eget kapital, %</b>	<b>28,3</b>	<b>25,9</b>	<b>18,1</b>	<b>18,9</b>



## Not 3: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
Genomsnittligt eget kapital	1 035,7	943,1	1 029,0	909,7
Ingående nettoskuld periodens början	454,5	654,3	524,3	635,6
Utgående nettoskuld periodens slut	585,3	524,3	585,3	524,3
Genomsnittlig nettoskuld	519,9	589,3	554,8	580,0
Genomsnittligt operativt kapital	1 555,6	1 532,4	1 583,8	1 489,7
Justerat rörelseresultat	106,8	85,5	285,8	250,3
<b>Avkastning på operativt kapital, %</b>	<b>27,5</b>	<b>22,3</b>	<b>18,0</b>	<b>16,8</b>
Nettoskuld			585,3	524,3
Justerad EBITDA			338,5	298,0
<b>Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr</b>			<b>1,7</b>	<b>1,8</b>
Resultat före skatt			260,1	231,7
Finansiella kostnader			24,8	21,4
Förvärvskostnader			7,7	-
EBT exkl finansiella kostnader, förvärvskostnader & omstruktureringskostnader			292,6	253,1
Finansiella kostnader			24,8	21,4
<b>Räntetäckningsgrad</b>			<b>11,8</b>	<b>11,8</b>
Orderingång, motsvarande period fg år	830,5	732,2	2 992,3	3 171,8
Förändring orderingång, organisk	-6,5	63,8	137,6	-209,0
Förändring orderingång, valutaeffekter	-24,9	26,9	10,6	-8,4
Förändring orderingång, förväv	16,8	7,6	16,8	37,9
<b>Orderingång</b>	<b>815,9</b>	<b>830,5</b>	<b>3 157,3</b>	<b>2 992,3</b>
Ordertillväxt, %, organisk	-0,8	9,1	4,6	-6,7
Ordertillväxt, %, valutaeffekter	-3,0	3,3	0,3	-0,3
Ordertillväxt, %, förväv	2,0	1,0	0,6	1,3
<b>Ordertillväxt, %</b>	<b>-1,8</b>	<b>13,4</b>	<b>5,5</b>	<b>-5,7</b>
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	820,1	898,6	3 107,3	3 198,0
Förändring nettoomsättning, organisk	39,9	-109,4	3,6	-127,1
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-27,7	27,5	9,9	-7,3
Förändring nettoomsättning, förväv	27,7	3,4	27,7	43,7
<b>Nettoomsättning</b>	<b>860,0</b>	<b>820,1</b>	<b>3 148,5</b>	<b>3 107,3</b>
Försäljningstillväxt, %, organisk	4,9	-12,6	0,1	-4,0
Försäljningstillväxt, %, valutaeffekter	-3,4	3,5	0,3	-0,2
Försäljningstillväxt, %, förväv	3,4	0,4	0,9	1,4
<b>Försäljningstillväxt, %</b>	<b>4,9</b>	<b>-8,7</b>	<b>1,3</b>	<b>-2,8</b>

## Segmentredovisning

Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Mkr	1 okt-31dec		1 jan-31 dec	
	2017	2016	2017	2016
<b>EMEA</b>				
Orderingång	414,0	395,5	1 530,6	1 439,4
Extern nettoomsättning	428,7	374,1	1 517,5	1 420,6
Avskrivningar	-7,3	-5,0	-23,6	-22,2
Justerat rörelseresultat	68,0	50,5	205,9	168,1
Justerad rörelsemarginal, %	15,9	13,5	13,6	11,8
<b>APAC</b>				
Orderingång	109,0	75,3	428,3	358,4
Extern nettoomsättning	121,5	94,6	402,7	379,6
Avskrivningar	-0,8	-1,1	-3,5	-4,7
Justerat rörelseresultat	11,6	2,9	9,3	-9,3
Justerad rörelsemarginal, %	9,5	3,1	2,3	-2,5
<b>Americas</b>				
Orderingång	292,9	359,7	1 198,4	1 194,5
Extern nettoomsättning	309,8	351,4	1 228,3	1 307,1
Avskrivningar	-3,7	-4,7	-15,9	-15,7
Justerat rörelseresultat	45,4	42,7	136,9	140,4
Justerad rörelsemarginal, %	14,7	12,2	11,1	10,7
<b>Övrigt-ofördelat</b>				
Avskrivningar	-2,9	-1,4	-9,7	-5,1
Justerat rörelseresultat	-18,2	-10,6	-66,3	-48,9
<b>Koncernen</b>				
Orderingång	815,9	830,5	3 157,3	2 992,3
Nettoomsättning	860,0	820,1	3 148,5	3 107,3
Avskrivningar	-14,7	-12,2	-52,7	-47,7
Justerat rörelseresultat	106,8	85,5	285,8	250,3
Förvärvskostnader	-7,7	-	-7,7	-
Rörelseresultat	99,1	85,5	278,1	250,3
Resultat före skatt	97,9	74,0	260,1	231,7
Resultat efter skatt	73,2	61,1	186,3	172,1

# Finansiell kalender

## Inbjudan till telefonkonferens

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag torsdag den 15 februari 2018 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring SE: +46 8 566 426 62 eller UK: +44 203 008 9806. Konferensen kommer också att sändas via Internet.

Besök vår webbplats för att delta i webbkonferensen:

<http://www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast>.

## Datum för finansiell rapportering

- Kvartalsrapport 1: 19 april 2018
- Årsstämma: 19 april 2018
- Kvartalsrapport 2: 12 juli 2018
- Kvartalsrapport 3: 18 oktober 2018

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 15 februari 2018 kl 08.00.

## Närmare upplysningar lämnas av

Sven Kristensson, CEO  
Telefon 042-18 87 00  
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO  
Telefon 042-18 87 00  
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För mer information se även Nedermans hemsida:  
[www.nedermangroup.com](http://www.nedermangroup.com)

## Adress

Nederman Holding AB (publ),  
Box 602, 251 06 Helsingborg  
Telefon 042-18 87 00  
Organisationsnummer: 556576-4205

## Definitioner

### **Avkastning på eget kapital**

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

### **Avkastning på operativt kapital**

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

### **EBITDA**

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

### **EBITDA-marginal**

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

### **Justerad EBITDA**

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

### **Justerad EBITDA-marginal**

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

### **Justerat rörelseresultat**

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

### **Justerad rörelsemarginal**

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

### **Nettoskuld**

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

### **Nettoskuldsättningsgrad**

Nettoskuld dividerat med eget kapital

### **Operativt kapital**

Eget kapital plus nettoskuld.

### **Organisk tillväxt**

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

### **Resultat per aktie (före utspädning)**

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

### **Resultat per aktie (efter utspädning)**

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

### **Räntetäckningsgrad**

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

### **Rörelseresultat**

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

### **Rörelsemarginal**

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

### **Soliditet**

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

### **Årsgenomsnitt**

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.