

Kvartal 3, 2018

- Orderingsgången var 817,9 Mkr (761,0), vilket justerat för valutaeffekter motsvarar en ökning på 1,2 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen var 835,2 Mkr (768,7), vilket justerat för valutaeffekter motsvarar en ökning på 2,5 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet var 50,6 Mkr (69,3), vilket gav en rörelsemarginal på 6,1 procent (9,0).
- Resultat efter skatt var 32,9 Mkr (42,9).
- Resultat per aktie var 0,94 kr (1,22).*

Januari - september, 2018

- Orderingsgången var 2 511,7 Mkr (2 341,5), vilket justerat för valutaeffekter motsvarar en ökning på 5,4 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen var 2 484,9 Mkr (2 288,5), vilket justerat för valutaeffekter motsvarar en ökning på 6,6 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerat rörelseresultat var 181,4 Mkr (179,0), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 7,3 procent (7,8).
- Rörelseresultatet var 177,6 Mkr (179,0), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (7,8).
- Resultat efter skatt var 113,5 Mkr (113,1).
- Resultat per aktie var 3,23 kr (3,23).*

* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.



VD-ord

Ett kvartal med utmaningar och ljuspunkter

Årets tredje kvartal blev på flera olika sätt ett mycket utmanande kvartal för Nederman. I USA drabbades vi av produktions- och distributionsstörningar vid våra produktionsanläggningar som samtliga är belägna i North och South Carolina där ovädret Florence orsakade stor förödelse.

I APAC hade Nederman under kvartalet problem av andra slag. I Kina tilltog den försiktighet vi kunde se redan under kvartal två. Nedermans kunder har haft svårt att hitta finansiering för större projekt, vilket lett till en svag orderingång i kvartalet. Den ekonomiska situationen i Kina har också inneburit att våra kunder skjuter på sina betalningar längre än tidigare. Kraftigt stigande råvarupriser har också inneburit en press på koncernens lönsamhet i regionen.

EMEA hade en stabil utveckling i kvartalet med en organisk tillväxt av orderingången om 3,5 procent och en omsättning som uppgick till 410,5 miljoner kronor (376,1).

Sammantaget innebar de många utmaningarna i kvartalet tillsammans med ett mycket starkt tredje kvartalet 2017 att orderingången minskade organiskt med 5,6 procent. Förvärvet av NEO Monitors och Auburn Filter Sense har dock haft en mycket positiv påverkan på koncernens utveckling, vilket innebär att orderingången totalt sett ökade med 7,5 procent till 817,9 miljoner kronor (761,0).

Trots utmaningarna i kvartal tre finns det flera ljuspunkter i vår verksamhet. Nederman Insight som etablerades 2017 utvecklas snabbare än vi ursprungligen räknat med och såväl NEO Monitors som Auburn FilterSense lämnar betydande positiva bidrag till vår verksamhet. Det är uppenbart att våra kunder har ett stort behov av att med Nederman Insights hjälp etablera en digital och uppkopplad verksamhet med alla de fördelar detta ger. Nederman Insight som helhet taktar nu på en orderingång motsvarande 250 miljoner kronor. Även om Nederman Insight redan utgör en betydande del av Nedermankoncernen är vi fortfarande bara i början av den resa som syftar till att etablera Nederman som den självklara digitala partnern för våra kunder.



Den 1 oktober tillkännagavs att handelsavtalet NAFTA mellan USA, Mexiko och Kanada ersätts av ett nytt avtal, USMCA. Förhoppningsvis kommer detta nya avtal innebära att en del av den osäkerhet som präglat handeln mellan USA, Mexiko och Kanada successivt kommer att minska.

Under årets sista kvartal kommer vi att fortsätta arbetet med att hantera vår ambivalenta omvärld på bästa sätt och bygga vidare på de lärdomar som årets tredje kvartal gett oss.

Sven Kristensson
VD



Rörelsesegment Americas

I Americas minskade orderingsgången i kvartalet organiskt med 15,3 procent till 309,7 miljoner kronor (322,7). Omsättningen minskade organiskt med 6,0 procent till 307,0 miljoner kronor (287,1). Det justerade rörelseresultatet uppgick till 26,1 Mkr (31,5), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 8,5 procent (11,0). Mexiko och Brasilien hade en stark försäljning i kvartalet medan utvecklingen i USA och Kanada var svagare.

Generellt marknadsläge

Det råder fortsatt osäkerhet kring USA:s handels-, hälso- och miljöpolitik. Effekterna av de amerikanska tullarna på stål och aluminium samt på varor från Kina börjar nu slå igenom i den amerikanska ekonomin. NAFTA-avtalet har ersatts av USMCA-avtalet, vilket förmodligen innebär att den tidigare osäkerheten kring NAFTA successivt kommer att minska. Långsiktigt bedöms den ekonomiska utvecklingen stärkas i Brasilien, vilket tillsammans med myndigheternas skärpta krav på efterlevnad av landets miljölagstiftning förväntas ha en positiv effekt på efterfrågan av Nedermans produkter och lösningar.

Utveckling per land

I USA minskade orderingsgången organiskt med 17 procent och försäljningen med sex procent efter en svagare utveckling av försäljning av stora system. Utvecklingen ska ses ur perspektivet av ett mycket starkt tredje kvartal 2017 där två större order bokades. Eftermarknadsaffären hade en stark utveckling i kvartalet. Ovädret Florence ledde i slutet av september till betydande störningar vid koncernens produktions- och distributionsanläggningar, vilket hade en betydande negativ effekt på kvartalets försäljning och lönsamhet.

I Kanada minskade orderingsgången organiskt efter en svagare utveckling av försäljning av mindre system. Eftermarknaden växte med 16 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017.

Brasilien hade både en stark orderingsgång och försäljning i kvartalet. Metallindustrin i landet uppvisar fortsatt låg efterfrågan, vilket delvis kompenseras av en växande efterfrågan

Orderingsgång i kvartalet:
309,7 Mkr (322,7)

Svag utveckling i USA och Kanada.
God försäljning av större projekt i Mexiko.
Stark utveckling i Brasilien.

från livsmedels-, läkemedels- och kemiindustrierna. Lönsamheten stärktes i kvartalet.

Mexiko hade en fortsatt stark tillväxt i kvartalet efter en god försäljning av större projekt. Utvecklingen av basaffären var i linje med förväntningarna.

Orderingsgång och försäljning

Orderingsgången under kvartalet uppgick till 309,7 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 15,3 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Orderingsgången för perioden januari - september uppgick till 932,6 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 0,3 procent jämfört med 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 307,0 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 6,0 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning för perioden januari - september uppgick till 907,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 3,7 procent jämfört med samma period 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår 2017	okt-sep 12 mån		
		2018	2017 tillväxt, %*	Organisk	Organisk				
Orderingsgång		309,7	322,7	-15,3	932,6	905,6	-0,3	1 198,4	1 225,4
Extern nettoomsättning	1	307,0	287,1	-6,0	907,5	918,6	-3,7	1 228,3	1 217,2
Justerat rörelseresultat		26,1	31,5		81,0	91,5		136,9	126,4
Justerad rörelsemarginal, %		8,5	11,0		8,9	10,0		11,1	10,4

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelsesegment EMEA

Orderingången i kvartalet växte till 412,9 miljoner kronor (342,9), motsvarande en organisk tillväxt om 3,5 procent. Omsättningen uppgick till 410,5 miljoner kronor (376,1), motsvarande en organisk minskning om 4,9 procent. Tillväxten i kvartalet drevs framför allt av NEO Monitors, men även basaffären med försäljning av produkter och mindre system hade en positiv utveckling. Lönsamheten minskade i kvartalet som en effekt av en mindre gynnsam produkt- och marknadsmix samt ökade utvecklingskostnader för framför allt digitala lösningar.

Generellt marknadsläge

Marknadsläget inom EMEA ligger på en stabil nivå med svag till måttlig tillväxt. Industriinvesteringarna ligger fortsatt på en relativt låg nivå, men tecknen på återhämtning fortsätter. De långsiktiga effekterna av Storbritanniens beslut att lämna EU är fortsatt svåra att bedöma.

Utveckling per land

Orderingången i Tyskland var något lägre än motsvarande starka kvartal 2017. En stor order för glasullstillverkning bokades i kvartalet. Norden hade en svag organisk tillväxt av orderingången medan försäljningen växte efter en god utveckling i Danmark. Benelux-länderna hade en god orderingång i kvartalet jämfört med motsvarande kvartal 2017. I Belgien bokades en stor order till järnvägsindustrin och en mellanstor order till fordonsindustrins eftermarknad.

I Sydeuropa var bilden blandad med en minskad orderingång i Frankrike medan Spanien och Portugal uppvisade en god tillväxt med bland annat en mellanstor order till flygindustrin. Även Storbritannien hade en positiv utveckling av orderingången bland annat efter en stor order från landets flygindustri.

Såväl Polen som Tjeckien hade en svagare utveckling i kvartalet. Utvecklingen förklaras främst av en lägre försäljning av mellanstora system. Turkiet hade en positiv utveckling i kvartalet trots utmanande makroekonomiska förutsättningar.

Orderingång i kvartalet:
412,9 Mkr (342,9)

NEO Monitors bidrar till god utveckling,
3,5 procent organisk ordertillväxt.
Flera mellanstora order.

Distributörsmarknaderna hade en stark utveckling av såväl orderingång som försäljning i kvartalet.

Orderingång och försäljning

Orderingången under kvartalet uppgick till 412,9 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 3,5 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Orderingången för perioden januari - september uppgick till 1 263,1 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 1,6 procent jämfört med samma period 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 410,5 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 4,9 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning för perioden januari - september uppgick till 1 244,1 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 0,7 procent jämfört med samma period 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 jul-30 sep			1 jan-30 sep			Helår 2017	okt-sep 12 mån
		2018	2017	Organisk tillväxt, %*	2018	2017	Organisk tillväxt, %*		
Orderingång		412,9	342,9	3,5	1 263,1	1 116,6	-1,6	1 530,6	1 677,1
Extern nettoomsättning	1	410,5	376,1	-4,9	1 244,1	1 088,6	0,7	1 517,5	1 673,0
Justerat rörelseresultat		47,7	51,4		165,5	138,0		205,9	233,4
Justerad rörelsemarginal, %		11,6	13,7		13,3	12,7		13,6	14,0

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.



Rörelsesegment APAC

APAC hade en blandad utveckling i kvartalet med en svagare ordergång, men god tillväxt av omsättning. Ordergången minskade organiskt med 5,7 procent till 95,3 miljoner kronor (95,4) medan omsättningen ökade organiskt med 8,2 procent till 117,7 miljoner kronor (105,5). Lönsamheten försämrades i kvartalet, bland annat som en följd av stigande råvarupriser. Det justerade rörelseresultatet uppgick till -1,5 miljoner kronor (5,2), motsvarande en justerad rörelsemarginal om -1,3 procent (4,9).

Generellt marknadsläge

Det finns fortsatt goda affärsmöjligheter inom APAC, även om vissa industriella segment i de råvaruintensiva länderna präglas av svag efterfrågan och utdragna beslutsprocesser. I Kina förväntas den nya miljölagstiftningen tillsammans med andra regeringsinitiativ ge en ökad tyngd åt miljöfrågorna med fokus på förorenade utsläpp och industrier med risk för dammexplosioner. Utvecklingen begränsas för närvarande av betydande problem för Nedermans kunder att hitta finansiering för sina investeringar.

Utveckling per land

I Kina minskade ordergången organiskt med knappt 14 procent i kvartalet. För årets tre första kvartal uppgår minskningen till knappt 8 procent. Några större order bokades i kvartalet, men totalt sett ligger försäljningen av större system på en lägre nivå än under motsvarande kvartal föregående år. Lönsamheten påverkades negativt av snabba stålprishöjningar och förhöjda skeppnings- och införselkostnader på exportorder till Nordamerika.

Utvecklingen i Indien är fortsatt volatil med stora svängningar mellan enskilda kvartal. Ordergången under årets tre första kvartal har minskat jämfört med ett starkt 2017.

I Thailand stärktes ordergången markant jämfört med kvartal tre föregående år medan försäljningen minskade något. I Malaysia minskade ordergången efter förändringar i landets skattesystem samtidigt som den organiska försäljningsutvecklingen visade starka tillväxtsiffror.

Ordergång i kvartalet:
95,3 Mkr (95,4)

Minskad ordergång i Kina.
Positiv utveckling i Thailand.
Lägre lönsamhet.

Det finns fortsatta tecken på förbättringar av affärsklimatet i Australien och ordergången utvecklades i linje med förväntningarna.

Ordergång och försäljning

Ordergången under kvartalet uppgick till 95,3 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 5,7 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Ordergången för perioden januari - september uppgick till 316,0 Mkr. Organiskt motsvarar det en minskning på 1,7 procent jämfört med samma period 2017. Nettoomsättning under kvartalet uppgick till 117,7 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 8,2 procent jämfört med motsvarande kvartal 2017. Nettoomsättning för perioden januari - september uppgick till 333,3 Mkr. Organiskt motsvarar det en ökning på 17,0 procent jämfört med samma period 2017.

Nyckeltal

Mkr	Not	1 jul-30 sep		Organisk	1 jan-30 sep		Organisk	Helår 2017	okt-sep 12 mån
		2018	2017	tillväxt, %*	2018	2017	tillväxt, %*		
Ordergång		95,3	95,4	-5,7	316,0	319,3	-1,7	428,3	425,0
Extern nettoomsättning	1	117,7	105,5	8,2	333,3	281,3	17,0	402,7	454,7
Justerat rörelseresultat		-1,5	5,2		-0,2	-2,2		9,3	11,3
Justerad rörelsemarginal, %		-1,3	4,9		-0,0	-0,8		2,3	2,5

* Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

Snabb utveckling för Nederman Insight

Dagens allt snabbare digitalisering har skapat nya och intressanta möjligheter för Nederman att utveckla sitt kunderbjudande. Möjligheterna med uppkopplade tjänster - Internet of Things (IoT) samt mobila enheter som smarta telefoner och surfplattor - bildar tillsammans en plattform som kan förse Nedermans kunder med nya tjänster och nya värden. Nederman Insight har på kort tid byggt upp ett konkurrenskraftigt erbjudande och orderingången taktar för närvarande på cirka 250 miljoner kronor. Nederman Insight präglas av hög innovationstakt och snabb uppbyggnad av organisationen och befinner sig fortfarande bara i början av sin globala expansion.

Under årets tredje kvartal deltog Nederman på International Woodworking Fair 2018 (IWF) i Atlanta, USA, som med sina 30 000 besökare är Nordamerikas största mässa för trävaruindustrin. Vid mässan lanserade Nederman Insight två nya lösningar utvecklade för trävaruindustrin: Wood Insight och SAVE. Med Wood Insight kan användarna i realtid följa deras filteranläggnings prestanda och få värdefulla data för att genomföra planerade serviceåtgärder. SAVE (Smart Air Ventilation Economics) övervakar arbetsstationer och anpassar automatiskt fläkt- och fuktkonfigurationen för att skapa optimala förhållanden.

Under det tredje kvartalet har Nederman Insight genomfört betydande utbildningsinsatser i APAC och EMEA.

Två förvärv har bidragit till den snabba expansionen

Nederman Insight kan idag, bland annat tack vare två strategiska förvärv, konkurrera med ett samlat erbjudande till koncernens kunder som tillvaratar de stora fördelar som digitaliseringen erbjuder, till exempel kontinuerlig systemövervakning, riskhantering och enkelt planerade underhåll.

Auburn FilterSense LLC tillverkar system för kontinuerlig partikelövervakning. Tekniken är baserad på triboelektriska och laddningsinduktionspartiklar, intelligenta kontroller med realtidsdiagnostik och programvara för detektering av filterläckage, processkontroll, underhållsplanering, efterlevnad av lagstiftning och ökad produktionseffektivitet.

NEO Monitors har som första företag i världen utvecklat en lösning för att på plats mäta väte genom att använda traditionell infrarödbaserad teknologi, som är välbeprövad i flera andra industriella applikationer.

Strategiskt mål

Nederman Insight har som mål att under de närmaste åren utveckla nya digitala lösningar till ett komplett ekosystem av tjänster som kan marknadsföras till såväl nya som existerande installationer av Nedermans system. För att lyckas med detta kommer företaget successivt bygga upp ny och nödvändig kompetens och därmed skapa ett attraktivt erbjudande med en robust infrastruktur för IoT.

Digitalt flöde från filter till fakta

Visionen är att skapa ett digitalt flöde från filter till fakta. Det första steget, Performance Tracking, utgörs av möjligheten att genom digitala lösningar förse kunderna med data om prestandan i deras filterlösningar. Målsättningen för nästa steg, Process Optimization, är att kunna hjälpa kunderna att använda denna kunskap till att optimera sina processer. Ytterligare ett steg, Compliance, innebär att kunderna har total kontroll på och vederhäftig dokumentation över sin industrimiljö och sina utsläpp.

IoT-plattform

Det digitala kunskapserbjudandet byggs på Nederman Insights IoT-plattform. Denna plattform, som består av hårdvara som installeras i Nedermans produkter och lösningar samt mjukvara som kommunicerar med molnet, förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

De nya digitala tjänsterna och lösningarna kommer efterhand som de lanseras att stärka Nedermans erbjudande samtidigt som relationerna med kunderna fördjupas och stärks på ett sätt som tidigare inte varit möjligt.

Framtidsutsikter

Läget i Europa är fortsatt stabilt vad gäller såväl ordergång som försäljning. I USA ser vi också en fortsatt stabil försäljning av basaffären, medan osäkerheten kring stora projekt förväntas kvarstå ytterligare en tid även om vi sett en viss

förbättring. USMCA-avtalet bör få positiva effekter. I Asien utvecklas flera marknader positivt. I Kina kan en ökad aktivitet inom miljöområdet märkas, men utvecklingen dämpas av brist på finansiering.

Händelser efter balansdagen

Nederman förvärvar Luwa Air Engineering AG, en global marknadsledare inom luftfiltrering för fiber och textilier.

Den 17 oktober 2018 tecknade Nederman ett avtal och slutförde förvärvet om 100% av aktierna i Luwa Air Engineering AG, en global tillverkare och leverantör av kundanpassade system för luftfiltrering, avfallshantering och värmeåtervinningssystem för fiberapplikationer. Luwa är baserat i Uster, Schweiz och har verksamhet i Kina, Indien, Singapore, USA och Turkiet.

Luwa grundades 1935 och är en global marknadsledare inom luftfiltrering för fiber- och textilier, ledande inom kvalitet och med ett globalt varumärke inom fiberindustrin. Luwa koncernens verksamhet inkluderar både design och ingenjörsvetenskap av enskilda produkter och kompletta system såväl som tillverkning, montering, installation och eftermarknadsförsäljning. Produktions- och distributionsanläggningarna är belägna i Indien och Kina och koncernen har en stor globalt etablerad bas som är grunden till Luwa's djupa tekniska kunskap såväl som goda förståelse för lokala kunders krav.

Förvärvspriset uppgår till 28,5 m CHF enligt en så kallad "locked box" mekanism, baserat på koncernens egna kapital per 31 december 2017 och inkluderar därmed Luwas kassaposition. Ingen ränta utgår för perioden 31 december 2017 till 17 oktober 2018.

Transaktionen är finansierad genom en kombination av kontanter och befintliga bankfaciliteter. Förvärvspriset kommer att betalas i två delar, den första delen 17 oktober 2018 och den andra delen om 5,7 m CHF två kalenderår efter slutförandet.

Luwa koncernen har ungefär 350 anställda och omsättningen för 2017 uppgick till 66 m CHF. Den förvärvade verksamheten har en EBITDA-marginal som är något lägre än Nedermankoncernens.

Luwa blir en del av Nederman Mikropul organisationen. Luwas varumärke och team kommer att fortsätta som tidigare, och deras högkvalitativa lösningar kommer komplettera Nedermans position i de strategiskt viktiga globala fiber- och textilmarknaderna.

Kvartal 3, 2018

Orderingång och försäljning

Orderingången under kvartalet var 817,9 Mkr (761,0). Organiskt motsvarar det en minskning på 5,6 procent jämfört med samma period föregående år.

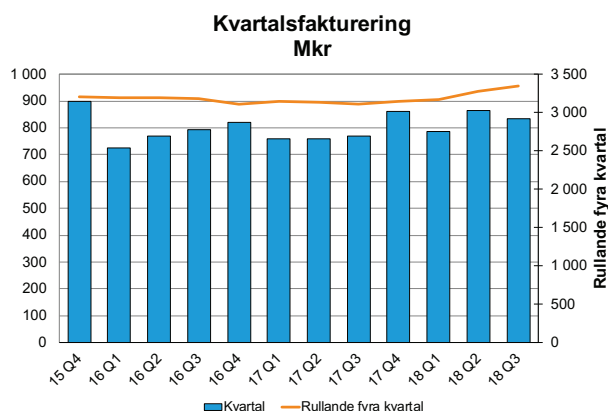
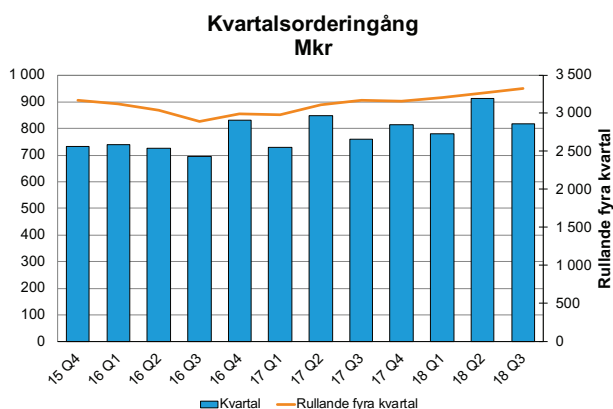
Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 835,2 Mkr (768,7). Organiskt motsvarar det en minskning på 3,5 procent jämfört med samma period föregående år.

Resultat

- Koncernens rörelseresultat för kvartalet var 50,6 Mkr (69,3), vilket gav en rörelsemarginal på 6,1 procent (9,0).
- Resultat före skatt minskade till 43,9 Mkr (63,2).
- Resultat efter skatt var 32,9 Mkr (42,9), vilket gav ett resultat per aktie om 0,94 kr (1,22).*

Investeringar

Bruttoinvesteringarna har under kvartalet uppgått till 15,7 Mkr (10,0).



* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.

Januari - september 2018

Orderingång och försäljning

Orderingången under perioden var 2 511,7 Mkr (2 341,5). Organiskt motsvarar det en minskning på 1,1 procent jämfört med samma period föregående år.

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 2 484,9 Mkr (2 288,5). Organiskt motsvarar det en ökning på 1,0 procent jämfört med samma period föregående år.

Resultat

- Koncernens rörelseresultat för perioden var 177,6 Mkr (179,0), vilket gav en rörelsemarginal på 7,1 procent (7,8).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 181,4 Mkr (179,0).
- Justerad rörelsemarginal uppgick till 7,3 procent (7,8).
- Resultat före skatt minskade till 153,2 Mkr (162,2).
- Resultat efter skatt var 113,5 Mkr (113,1), vilket gav ett resultat per aktie om 3,23 kr (3,23).

Kassaflöde och investeringar

Periodens kassaflöde uppgick till -140,5 Mkr (37,1) och kassaflödet för den löpande verksamheten uppgick till 49,3 Mkr (136,7).

Det försämrade operativa kassaflödet är framförallt hänfört till en ogynnsam kassaposition på större projekt. Periodens kassaflöde har också påverkats negativt av förvärvet av Auburn FilterSense LLC samt att amortering har skett av externa banklån.

Bruttoinvesteringarna har under perioden uppgått till 39,5 Mkr (36,7), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 3,4 Mkr (5,2).

Övrig finansiell information

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 231,1 Mkr i likvida medel och ytterligare 100,1 Mkr i outnyttjade checkkrediter.

Utöver detta finns ett låneutrymme på 472,1 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och ytterligare 126,9 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 september 2018 till 1 192,4 Mkr (995,6).

Utdelning till aktieägarna uppgick till 6,00 Kr per aktie eller totalt till 70,2 Mkr och betalades ut under andra kvartalet.

Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har antalet aktier ökat med 23 430 680. Per den 30 september 2018 uppgår det totala antalet aktier till 35 146 020 och antal utestående aktier uppgår till 35 088 753. Aktiekapitalet är oförändrat och aktiens kvotvärde har ändrats från 0,1 till 0,03 kronor.

Koncernens soliditet var 37,1 procent per den 30 september 2018 (38,5). Nettoskuldsettingsgraden uppgick till 59,0 procent (45,7).

Antal anställda

Medelantalet anställda under perioden var 1 760 (1 702). Antalet anställda vid periodens slut var 1 811 (1 769).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Nettoomsättning	835,2	768,7	2 484,9	2 288,5	3 148,5	3 344,9
Justerad EBITDA	68,4	82,3	232,6	217,0	338,5	354,1
Justerad EBITDA-marginal, %	8,2	10,7	9,4	9,5	10,8	10,6
Rörelseresultat	50,6	69,3	177,6	179,0	278,1	276,7
Rörelsemarginal, %	6,1	9,0	7,1	7,8	8,8	8,3
Justerat rörelseresultat	50,6	69,3	181,4	179,0	285,8	288,2
Justerat rörelsemarginal, %	6,1	9,0	7,3	7,8	9,1	8,6
Resultat före skatt	43,9	63,2	153,2	162,2	260,1	251,1
Resultat efter skatt	32,9	42,9	113,5	113,1	186,3	186,7
Resultat per aktie, Kr*	0,94	1,22	3,23	3,23	5,31	5,31
Avkastning på eget kapital, %	11,1	17,4	13,3	15,3	18,1	17,1
Avkastning på operativt kapital, %	10,6	18,8	13,6	16,1	18,0	17,2
Nettoskuld					585,3	703,8
Nettoskuldsättningsgrad, %					54,4	59,0
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					1,7	2,0
Räntetäckningsgrad					11,8	8,9

* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.

Övrig information

Ny organisation för lönsam tillväxt

Nederman koncernen genomför för närvarande en omorganisation av koncernens verksamhet med målsättningen att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus.

Konkret innebär detta att Nederman kommer att organiseras med operationellt huvudfokus i fyra varumärken, men med bibehållen koordinering i rörelsesegmenten Americas, EMEA samt APAC.

Med den nya organisationen kommer Nedermans kompetens få ett tydligt genomslag på global nivå. Den nya organisationen kommer även att ytterligare stärka Nedermans arbete med koncernens nyckelkunder och expandera eftermarknadsaffären som rymmer stora möjligheter för tillväxt.

Den nya organisationen implementeras successivt under 2018 och kommer att återspeglas i Nedermans segmentsrapportering med verkan från 1 januari 2019.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernen och moderbolaget exponeras för ett flertal risker som i huvudsak uppkommer med anledning av att koncernen köper och säljer produkter i utländsk valuta. Dessa risker beskrevs mer i detalj i företagets förvaltningsberättelse i årsredovisningen 2017 på sidorna 48-49 och i not 24. Någon omständighet som föranleder ändrad bedömning av nämnda risker har inte framkommit.

Valberedning

Enligt årsstämans riktlinjer för valberedningens arbete har Anders Mörck, Investment AB Latour, ordf.; Göran Espelund, Lannebo Fonder; Fabian Hielte, Ernström & Co; Fredrik Ahlin, IF Skadeförsäkring AB utsetts till valberedning inför årsstämman 2018. Jan Svensson, ordförande i Nedermans styrelse, är adjungerad i valberedningen. För frågor rörande valberedningens arbete hänvisas till anders.morck@latour.se.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder, förutom ändringar nedan, tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen för 2017, sidorna 61-65.

Ändringar som tillämpas från och med 1 januari 2018 och framåt

IFRS 15: med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen påverkan på koncernens redovisning av intäkter, se vidare årsredovisningen 2017, sida 61.

IFRS 9: med tillämpning för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 får ingen väsentlig påverkan på koncernens redovisning av finansiella instrument, se vidare årsredovisningen 2017, sida 61.

IFRS 16 ersätter IAS 17 från och med 1 januari 2019. En utvärdering av effekterna av standarden är pågående. Mer utförlig information kommer presenteras i bokslutskommunikén 2018.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har översiktligt granskats av bolagets revisor.

Helsingborg den 18 oktober 2018

Jan Svensson
Ordförande

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Johan Hjertonsson
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Johan Menckel
Styrelseledamot

Detta är Nederman

Ett svenskt miljöteknikföretag

Nedermans kompetens och helhetslösningar inom industriell luftrening skyddar människor, maskiner och miljö från skadliga effekter av industriella processer. På så sätt bidrar Nederman till att skapa säkra arbetsplatser, effektiv produktion och betydande miljövinster. Detta samspel mellan hälsa, miljö och effektivitet sammanfattar vi i begreppet eko-effektivitet.

Eko-effektivitet innebär att vi bidrar till såväl ekonomisk effektivitet som långsiktigt hållbar produktion. Ekonomiskt handlar det om hög produktionseffektivitet och produktkvalitet, maskiner som håller länge samt minimerade miljöavgifter. Ur miljöperspektiv handlar det om vinster genom minskade utsläpp, effektivare materialanvändning och återvinning samt lägre energiförbrukning.

Nedermans kunder finns inom industrier som metall-, trä- och kompositbearbetning, livsmedelsproduktion, läkemedelsproduktion, avfallshantering, jordbruk, textilindustri, kemisk industri, processindustri, energiproduktion samt fordonsindustrins eftermarknad.

Stark global position

Nederman har en stark global närvaro vad gäller såväl försäljning som tillverkning. Försäljning bedrivs genom egna säljbolag och distributörer i över 50 länder. Tyngdpunkten av försäljningen ligger i Europa och Nordamerika, men Nederman är också aktivt på ett antal marknader i Asien och Sydamerika. Tillverkningen bedrivs i fem världsdelar. Omsättningen under 2017 uppgick till 3,1 miljarder kronor.

Strategi och finansiella mål

Nederman har som mål att försäljningstillväxten ska uppgå till 8-10 procent över en konjunkturcykel och att den justerade rörelsemarginalen minst ska uppgå till 10 procent. För att uppfylla målen arbetar Nederman med fyra prioriterade områden:

- Expansion till nya kund- och marknadssegment
- Utvecklade positioner i värdekedjan
- Geografisk expansion
- Utveckling av nya produkter och lösningar

Under de senaste fem åren har försäljningstillväxten genomsnittligt uppgått till 7,0 procent. Under perioden har den justerade rörelsemarginalen varierat mellan 6,4 och 9,1 procent och uppgick för 2017 till 9,1 procent. Den genomsnittliga aktieutdelningen har under perioden uppgått till 46 procent av nettovinsten.



Tre försäljningssegment

Nedermans försäljningsmodell är uppdelad i tre segment för att leverera lösningar på kundernas utmaningar så effektivt som möjligt.

Produktförsäljning. Nederman har ett brett sortiment av standardprodukter som löser vanligt förekommande problem relaterade till rök, gas, damm, materialåtervinning, arbetsmiljö och effektiv produktion.

Lösningar. Nedermans lösningar är utformade för att lösa mer komplexa uppgifter och specifika kundproblem. Verksamheten omfattar noggranna förstudier av kundens verksamhet och behov, planering och systemdesign samt installation, driftsättning och utbildning.

Service och eftermarknad. Service är en integrerad del av Nedermans kunderbjudande och ett fokusområde för tillväxt. Genom att erbjuda kvalificerad service med god tillgänglighet bidrar Nederman till att säkerställa en kontinuerlig drift utan dyrbara avbrott av kundernas produktion.

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
		2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Nettoomsättning	1	835,2	768,7	2 484,9	2 288,5	3 148,5	3 344,9
Kostnad för sålda varor		-530,1	-478,7	-1 552,5	-1 420,2	-1 948,6	-2 080,9
Bruttoresultat		305,1	290,0	932,4	868,3	1 199,9	1 264,0
Försäljningskostnader		-178,4	-155,3	-542,6	-496,0	-662,7	-709,3
Administrationskostnader		-60,6	-55,9	-187,8	-170,9	-222,2	-239,1
Forsknings- och utvecklingskostnader		-10,1	-2,0	-29,5	-8,4	-14,2	-35,3
Förvärvskostnader	3	-0,0	-	-3,8	-	-7,7	-11,5
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-5,4	-7,5	8,9	-14,0	-15,0	7,9
Rörelseresultat		50,6	69,3	177,6	179,0	278,1	276,7
Finansiella intäkter		1,1	-0,6	2,6	1,8	6,8	7,6
Finansiella kostnader		-7,8	-5,5	-27,0	-18,6	-24,8	-33,2
Finansnetto		-6,7	-6,1	-24,4	-16,8	-18,0	-25,6
Resultat före skatt		43,9	63,2	153,2	162,2	260,1	251,1
Skatt		-11,0	-20,3	-39,7	-49,1	-73,8	-64,4
Periodens resultat		32,9	42,9	113,5	113,1	186,3	186,7
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		32,9	42,9	113,5	113,1	186,3	186,7
Resultat per aktie*							
före utspädning (kr)		0,94	1,22	3,23	3,23	5,31	5,31
efter utspädning (kr)		0,94	1,22	3,23	3,23	5,31	5,31

* Till följd av den aktiesplit som årsstämman beslutade om har justering skett av föregående års resultat per aktie. För vidare information se sid 9.

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Periodens resultat	32,9	42,9	113,5	113,1	186,3	186,7
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-1,4	-1,6	-2,3	-2,3	-3,3	-3,3
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till periodens resultat	0,4	0,4	0,6	0,6	0,7	0,7
	-1,0	-1,2	-1,7	-1,7	-2,6	-2,6
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-16,0	-22,2	76,0	-36,9	-28,2	84,7
Kassafördessäkringar	-0,0	-0,4	-0,0	4,1	3,1	-1,0
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till periodens resultat	0,0	0,1	0,0	-0,9	-0,7	0,2
	-16,0	-22,5	76,0	-33,7	-25,8	83,9
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-17,0	-23,7	74,3	-35,4	-28,4	81,3
Summa totalresultat för perioden	15,9	19,2	187,8	77,7	157,9	268,0
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	15,9	19,2	187,8	77,7	157,9	268,0

Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30 sep 2018	30 sep 2017	31 dec 2017
Tillgångar				
Goodwill		1 064,0	682,6	969,9
Övriga immateriella anläggningstillgångar		244,4	119,5	226,8
Materiella anläggningstillgångar		256,3	239,5	252,4
Långfristiga fordringar		9,6	5,1	5,4
Uppskjutna skattefordringar		13,8	66,4	16,8
Summa anläggningstillgångar		1 588,1	1 113,1	1 471,3
Varulager		486,1	394,6	386,8
Kundfordringar	2	545,9	496,8	529,5
Övriga kortfristiga fordringar	2	359,8	268,2	222,4
Likvida medel	2	231,1	314,3	360,9
Summa omsättningstillgångar		1 622,9	1 473,9	1 499,6
Summa tillgångar		3 211,0	2 587,0	2 970,9
Eget kapital		1 192,4	995,6	1 075,8
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	2	801,9	662,4	822,5
Övriga långfristiga skulder		179,3	1,5	153,7
Avsättning till pensioner		124,8	106,0	123,4
Övriga avsättningar		8,9	7,5	9,5
Uppskjutna skatteskulder		22,0	19,6	17,0
Summa långfristiga skulder		1 136,9	797,0	1 126,1
Kortfristiga räntebärande skulder	2	8,2	0,4	0,3
Leverantörsskulder	2	325,9	254,5	298,9
Övriga kortfristiga skulder	2	526,2	514,6	444,3
Avsättningar		21,4	24,9	25,5
Summa kortfristiga skulder		881,7	794,4	769,0
Summa skulder		2 018,6	1 591,4	1 895,1
Summa eget kapital och skulder		3 211,0	2 587,0	2 970,9

Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	30 sep 2018	30 sep 2017	31 dec 2017
Ingående eget kapital vid periodens början	1 075,8	982,2	982,2
Periodens resultat	113,5	113,1	186,3
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	76,0	-36,9	-28,2
Kassaflödessäkringar efter skatt	-0,0	3,2	2,4
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-1,7	-1,7	-2,6
Summa övrigt totalresultat för perioden	74,3	-35,4	-28,4
Summa totalresultat för perioden	187,8	77,7	157,9
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-70,2	-64,3	-64,3
Aktierelaterade ersättningar	-1,0	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 192,4	995,6	1 075,8

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-30 sep 2018	1 jan-30 sep 2017	Helår 2017	okt-sep 12 mån
Rörelseresultat		177,6	179,0	278,1	276,7
Justering för:					
Avskrivningar på anläggningstillgångar		51,2	38,0	52,7	65,9
Övriga justeringar		-12,7	2,0	3,6	-11,1
Erhållen och betald ränta samt övr finansiella poster		-20,2	-15,8	-21,9	-26,3
Betald skatt		-31,4	-34,5	-46,0	-42,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		164,5	168,7	266,5	262,3
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-115,2	-32,0	12,8	-70,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten		49,3	136,7	279,3	191,9
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-27,5	-35,2	-51,8	-44,1
Förvärv	3	-38,3	-	-233,3	-271,6
Kassaflöde före finansieringsverksamheten		-16,5	101,5	-5,8	-123,8
Utdelning		-70,2	-64,3	-64,3	-70,2
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-53,8	-0,1	149,4	95,7
Periodens kassaflöde		-140,5	37,1	79,3	-98,3
Likvida medel vid periodens början		360,9	287,8	287,8	314,3
Omräkningsdifferenser		10,7	-10,6	-6,2	15,1
Likvida medel vid periodens slut		231,1	314,3	360,9	231,1

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Rörelseresultat	-16,4	-19,5	-57,2	-58,1	-79,4	-78,5
Resultat aktier i dotterbolag	26,1	48,9	63,5	110,7	100,7	53,5
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-1,8	-5,0	-19,2	4,6	18,5	-5,3
Resultat efter finansnetto	7,9	24,4	-12,9	57,2	39,8	-30,3
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	112,4	112,4
Resultat före skatt	7,9	24,4	-12,9	57,2	152,2	82,1
Skatt	-1,6	-5,1	-4,4	-5,1	-8,9	-8,2
Periodens resultat	6,3	19,3	-17,3	52,1	143,3	73,9

Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Periodens resultat	6,3	19,3	-17,3	52,1	143,3	73,9
Övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	6,3	19,3	-17,3	52,1	143,3	73,9

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 sep 2018	30 sep 2017	31 dec 2017
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	1 389,1	1 513,1	1 907,0
Summa omsättningstillgångar	477,5	477,2	495,5
Summa tillgångar	1 866,6	1 990,3	2 402,5
Eget kapital	780,3	777,6	868,8
Skulder			
Summa långfristiga skulder	461,3	662,2	974,0
Summa kortfristiga skulder	625,0	550,5	559,7
Summa skulder	1 086,3	1 212,7	1 533,7
Summa eget kapital och skulder	1 866,6	1 990,3	2 402,5

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	30 sep 2018	30 sep 2017	31 dec 2017
Ingående eget kapital vid periodens början	868,8	789,8	789,8
Periodens resultat	-17,3	52,1	143,3
Övrigt totalresultat			
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-17,3	52,1	143,3
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-70,2	-64,3	-64,3
Aktierelaterade ersättningar	-1,0	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	780,3	777,6	868,8

Not 1: Intäkternas fördelning

Mkr				1 jul-30 sep 2018
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	163,1	151,5	95,9	410,5
APAC	26,2	80,7	10,8	117,7
Americas	149,9	96,7	60,4	307,0
Summa	339,2	328,9	167,1	835,2

Mkr				1 jul-30 sep 2017
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	120,3	177,7	78,1	376,1
APAC	25,2	68,4	11,9	105,5
Americas	135,3	99,8	52,0	287,1
Summa	280,8	345,9	142,0	768,7

Mkr				1 jan-30 sep 2018
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	520,3	454,5	269,3	1 244,1
APAC	81,9	217,2	34,2	333,3
Americas	415,7	314,0	177,8	907,5
Summa	1 017,9	985,7	481,3	2 484,9

Mkr				1 jan-30 sep 2017
Extern nettoomsättning fördelat på rörelse -och försäljningssegment	Produkter	Lösningar	Service -och eftermarknad	Summa
EMEA	385,9	456,6	246,1	1 088,6
APAC	84,5	167,2	29,6	281,3
Americas	407,3	331,0	180,3	918,6
Summa	877,7	954,8	456,0	2 288,5

Uppfyllande av prestationsåttagande vid försäljning av Produkter och Service -och eftermarknad sker vid en given tidpunkt, vilket är den tidpunkt då kontroll överförs till kunden. Intäkter från Lösningar, i form av projektförsäljning, uppfylls prestationsåttagande över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.

Not 2: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

30 sep 2018

	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Mkr				
Kundfordringar	-	-	545,9	545,9
Valutaterminer*)	9,7	0,1	-	9,8
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	250,9	250,9
Likvida medel	-	-	231,1	231,1
Summa	9,7	0,1	1 027,9	1 037,7
Finansiell leasingskuld	-	-	0,5	0,5
Banklån	-	-	809,6	809,6
Leverantörsskulder	-	-	325,9	325,9
Valutaterminer*)	-	0,0	-	0,0
Övriga kortfristiga skulder	-	-	462,9	462,9
Summa	-	0,0	1 598,9	1 598,9

*) Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminskursen och den terminskurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktstidsperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 7. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 24 i årsredovisningen för 2017.

Not 3: Förvärv

Koncernen förvärvade den 5 april det amerikanska bolaget Auburn FilterSense LLC. Köpeskilling uppgår till 55,9 Mkr, varav 11,7 Mkr utgör en möjlig tilläggsköpeskilling som är baserat på lönsamheten 2018 och 2019. Total möjlig tilläggsköpeskilling uppgår till 2,5 miljoner USD (20,7 Mkr). Förvärvade nettotillgångar uppgår till 14,4 Mkr och transaktionen medförde en ökad goodwill om 41,5 Mkr. Förvärvets påverkan på koncernens likvida medel uppgår till 42,3 Mkr. Förvärvsanalysen är preliminär.

Not 4: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner mellan sig och koncernbolag som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, som inträffat under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 5: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Följande underliggande verksamhetsmått används:

	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
Mkr	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Justerat rörelseresultat	50,6	69,3	177,6	179,0	278,1	276,7
Justerad rörelsemarginal						
EBITDA						
Justerad EBITDA						
Justerad EBITDA marginal						
Nettoskuld						
Nettoskulsättningsgrad						
Avkastning på eget kapital						
Avkastning på operativt kapital						
Nettoskuld/Justerad EBITDA						
Räntetäckningsgrad						
Organisk tillväxt						
Justerat rörelseresultat	50,6	69,3	181,4	179,0	285,8	288,2
Justerat rörelseresultat	50,6	69,3	181,4	179,0	285,8	288,2
Nettoomsättning	835,2	768,7	2 484,9	2 288,5	3 148,5	3 344,9
Justerad rörelsemarginal, %	6,1	9,0	7,3	7,8	9,1	8,6
Rörelseresultat	50,6	69,3	177,6	179,0	278,1	276,7
Avskrivningar	17,8	13,0	51,2	38,0	52,7	65,9
EBITDA	68,4	82,3	228,8	217,0	330,8	342,6
EBITDA	68,4	82,3	228,8	217,0	330,8	342,6
Förvärvskostnader	0,0	-	3,8	-	7,7	11,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-	-
Justerad EBITDA	68,4	82,3	232,6	217,0	338,5	354,1
Justerad EBITDA	68,4	82,3	232,6	217,0	338,5	354,1
Nettoomsättning	835,2	768,7	2 484,9	2 288,5	3 148,5	3 344,9
Justerad EBITDA-marginal, %	8,2	10,7	9,4	9,5	10,8	10,6
Likvida medel					360,9	231,1
Långfristiga räntebärande skulder					822,5	801,9
Avsättning till pensioner					123,4	124,8
Kortfristiga räntebärande skulder					0,3	8,2
Nettoskuld					585,3	703,8
Nettoskuld					585,3	703,8
Utgående eget kapital periodens slut					1 075,8	1 192,4
Nettoskulsättningsgrad, %					54,4	59,0
Ingående eget kapital periodens början	1 176,5	976,3	1 075,8	982,2	982,2	995,6
Utgående eget kapital periodens slut	1 192,4	995,6	1 192,4	995,6	1 075,8	1 192,4
Genomsnittligt eget kapital	1 184,5	985,9	1 134,1	988,9	1 029,0	1 094,0
Periodens resultat	32,9	42,9	113,5	113,1	186,3	186,7
Avkastning på eget kapital, %	11,1	17,4	13,3	15,3	18,1	17,1

Not 5: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
Genomsnittligt eget kapital	1 184,5	985,9	1 134,1	988,9	1 029,0	1 094,0
Ingående nettoskuld periodens början	728,1	527,2	585,3	524,3	524,3	454,5
Utgående nettoskuld periodens slut	703,8	454,5	703,8	454,5	585,3	703,8
Genomsnittlig nettoskuld	716,0	490,9	644,6	489,4	554,8	579,2
Genomsnittligt operativt kapital	1 900,5	1 476,8	1 778,7	1 478,3	1 583,8	1 673,2
Justerat rörelseresultat	50,6	69,3	181,4	179,0	285,8	288,2
Avkastning på operativt kapital, %	10,6	18,8	13,6	16,1	18,0	17,2
Nettoskuld					585,3	703,8
Justerad EBITDA					338,5	354,1
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					1,7	2,0
Resultat före skatt					260,1	251,1
Finansiella kostnader					24,8	33,2
Förvärvskostnader					7,7	11,5
Omstruktureringskostnader					-	-
EBT exkl finansiella kostnader, förvärvskostnader & omstruktureringskostnader					292,6	295,8
Finansiella kostnader					24,8	33,2
Räntetäckningsgrad					11,8	8,9
Orderingång, motsvarande period fg år	761,0	696,6	2 341,5	2 161,8	2 992,3	
Förändring orderingång, organisk	-42,9	82,5	-26,3	144,1	137,6	
Förändring orderingång, valutaeffekter	48,2	-18,1	44,6	35,6	10,6	
Förändring orderingång, förväv	51,6	-	151,9	-	16,8	
Orderingång	817,9	761,0	2 511,7	2 341,5	3 157,3	
Ordertillväxt, %, organisk	-5,6	11,6	-1,1	6,8	4,6	
Ordertillväxt, %, valutaeffekter	6,3	-2,3	1,9	1,5	0,3	
Ordertillväxt, %, förväv	6,8	-	6,5	-	0,6	
Ordertillväxt, %	7,5	9,3	7,3	8,3	5,5	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	768,7	792,0	2 288,5	2 287,2	3 107,3	
Förändring nettoomsättning, organisk	-26,9	-6,6	22,3	-36,2	3,6	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	47,1	-16,7	46,8	37,5	9,9	
Förändring nettoomsättning, förväv	46,3	-	127,3	-	27,7	
Nettoomsättning	835,2	768,7	2 484,9	2 288,5	3 148,5	
Försäljningstillväxt, %, organisk	-3,5	-0,8	1,0	-1,6	0,1	
Försäljningstillväxt, %, valutaeffekter	6,1	-2,1	2,0	1,7	0,3	
Försäljningstillväxt, %, förväv	6,0	-	5,6	-	0,9	
Försäljningstillväxt, %	8,6	-2,9	8,6	0,1	1,3	

Segmentredovisning

Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Mkr	1 jul-30 sep		1 jan-30 sep		Helår	okt-sep
	2018	2017	2018	2017	2017	12 mån
EMEA						
Orderingång	412,9	342,9	1 263,1	1 116,6	1 530,6	1 677,1
Extern nettoomsättning	410,5	376,1	1 244,1	1 088,6	1 517,5	1 673,0
Avskrivningar	-8,5	-5,6	-25,9	-16,3	-23,6	-33,2
Justerat rörelseresultat	47,7	51,4	165,5	138,0	205,9	233,4
Justerad rörelsemarginal, %	11,6	13,7	13,3	12,7	13,6	14,0
APAC						
Orderingång	95,3	95,4	316,0	319,3	428,3	425,0
Extern nettoomsättning	117,7	105,5	333,3	281,3	402,7	454,7
Avskrivningar	-0,7	-0,9	-2,1	-2,7	-3,5	-2,9
Justerat rörelseresultat	-1,5	5,2	-0,2	-2,2	9,3	11,3
Justerad rörelsemarginal, %	-1,3	4,9	-0,0	-0,8	2,3	2,5
Americas						
Orderingång	309,7	322,7	932,6	905,6	1 198,4	1 225,4
Extern nettoomsättning	307,0	287,1	907,5	918,6	1 228,3	1 217,2
Avskrivningar	-4,5	-3,6	-11,9	-12,1	-15,9	-15,7
Justerat rörelseresultat	26,1	31,5	81,0	91,5	136,9	126,4
Justerad rörelsemarginal, %	8,5	11,0	8,9	10,0	11,1	10,4
Övrigt-ofördelat						
Avskrivningar	-4,1	-2,9	-11,3	-6,9	-9,7	-14,1
Justerat rörelseresultat	-21,7	-18,8	-64,9	-48,3	-66,3	-82,9
Koncernen						
Orderingång	817,9	761,0	2 511,7	2 341,5	3 157,3	3 327,5
Nettoomsättning	835,2	768,7	2 484,9	2 288,5	3 148,5	3 344,9
Avskrivningar	-17,8	-13,0	-51,2	-38,0	-52,7	-65,9
Justerat rörelseresultat	50,6	69,3	181,4	179,0	285,8	288,2
Förvärvskostnader	-0,0	-	-3,8	-	-7,7	-11,5
Omstruktureringskostnader	-	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	50,6	69,3	177,6	179,0	278,1	276,7
Resultat före skatt	43,9	63,2	153,2	162,2	260,1	251,1
Resultat efter skatt	32,9	42,9	113,5	113,1	186,3	186,7

Revisors granskningsrapport

Nederman Holding AB, org.nr 556576-4205

Till styrelsen

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Nederman Holding AB per 30 september 2018 och den niomånersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisions sed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Helsingborg den 18 oktober 2018

Ernst & Young AB

Staffan Landén
Auktoriserad revisor

Finansiell kalender

Inbjudan till telefonkonferens

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag torsdag den 18 oktober 2018 klockan 10.00. Nedermans VD och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring SE: +46 8 566 426 62 eller UK: +44 203 008 9801. Konferensen kommer också att sändas via Internet.

Besök vår webbplats för att delta i webkonferensen:

<http://www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast>.

Datum för finansiell rapportering

- | | |
|---------------------|------------------|
| • Bokslutskommuniké | 19 februari 2019 |
| • Kvartalsrapport 1 | 17 april 2019 |
| • Årsstämma | 29 april 2019 |
| • Kvartalsrapport 2 | 12 juli 2019 |
| • Kvartalsrapport 3 | 17 oktober 2019 |

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 18 oktober 2018 kl 08.00.

Närmare upplysningar lämnas av

Sven Kristensson, CEO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För mer information se även Nedermans hemsida:
www.nedermangroup.com

Adress

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

Avkastning på operativt kapital

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA-marginal

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

Justerad EBITDA-marginal

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

Justerat rörelseresultat

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

Justerad rörelsemarginal

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Nettoskuld

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

Nettoskuldsättningsgrad

Nettoskuld dividerat med eget kapital

Operativt kapital

Eget kapital plus nettoskuld.

Organisk tillväxt

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

Resultat per aktie (före utspädning)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie (efter utspädning)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

Räntetäckningsgrad

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

Rörelseresultat

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Soliditet

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

Årsgenomsnitt

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.