

Q1 The Clean Air Company

Delårsrapport

Januari - mars 2021



En positiv inledning på året

Kvartal 1, 2021

- Ordergången uppgick till 1 035 Mkr (995), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,7 procent jämfört med samma period föregående år. I jämförelse med föregående kvartal 2020 ökade ordergången med 12,7 procent.
- Omsättningen uppgick till 868 Mkr (981), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 87,2 Mkr (64,2), vilket gav en rörelsemarginal på 10,0 procent (6,5).
- Justerat rörelseresultat uppgick till 87,4 Mkr (65,1), vilket gav en justerad rörelsemarginal på 10,1 procent (6,6).
- Resultat efter skatt uppgick till 57,2 Mkr (34,2).
- Resultat per aktie uppgick till 1,63 kr (0,98).

"Organisk ordertillväxt i alla divisioner, samt lägre kostnader och gynnsam försäljningstillväxt som gav ett starkt resultat, och för andra kvartalet i rad uppnår vi en marginal på 10 procent."

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sida 2



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

En stark start på året men fortsatt osäkra marknadsutsikter

Nedermans justerade rörelseresultat ökade till 87,4 Mkr (65,1) vilket motsvarar en justerad rörelsemarginal om 10,1 procent (6,6) och bolagets starkaste resultat någonsin under ett första kvartal. Ett år har nu passerat med en pandemi som på många olika sätt förändrat beteenden hos människor och företag världen över. I denna nya miljö ser vi en del positiva signaler i marknaden samtidigt som osäkerheten är fortsatt stor med risk för att kunders investeringsvilja åter dämpas.

Under årets första kvartal såg vi en förstärkning av de signaler på ökad efterfrågan vi successivt kunnat notera under slutet av föregående år. Orderingsgången uppvisade en organisk tillväxt om 15 procent där samtliga divisioner bidrog till utvecklingen. Lägre kostnader och en gynnsam försäljningsmix gav ett starkt resultat och för andra kvartalet i rad uppnår vi en marginal på 10 procent. Även om våra långsiktiga ambitioner för lönsamhet är högre än så är det ändå starkt sett utifrån vår lägre försäljning och en negativ valutapåverkan. Det är också glädjande att det konsekventa arbete vi bedrivit för att stärka vårt kassaflöde fortsätter att ge successiva förbättringar. Organisationens förmåga att i en global pandemi framgångsrikt kunna anpassa sig till en ny verklighet och skydda lönsamheten gör att vi har goda möjligheter att flytta fram våra positioner ytterligare, inte minst genom att lansera nya produkter och fortsätta utvecklingen av vårt digitala erbjudande.

UTVECKLING PER DIVISION

Även om restriktioner och nedstängningar fortfarande präglar många marknader ser vi tydliga tecken på en ökad aktivitet hos våra kunder. Bakom detta ligger uppdämda investeringsbehov men också ökad optimism om en återhämtning i världens ekonomier. Den division där dessa faktorer gav särskild effekt under kvartalet är Nederman Process Technology. Under inledningen av 2021 har divisionens orderingsgång stärkts betydligt, framför allt inom det tidigare så pressade textilsegmentet.

Nederman Extraction & Filtration Technology har en bas av produktförsäljning och verksamheten brukar vara en bra indikator på den underliggande marknadsaktiviteten. Under första kvartalet stärktes orderingsgången och lönsamheten ökade trots negativa valutaeffekter.

Nederman Duct & Filter Technology fortsatte sin positiva utveckling från slutet av föregående år, med många nya mindre order samt en kostnadseffektiv produktion som gav en kraftigt förbättrad lönsamhet i kvartalet. Priset på stål har stigit dramatiskt under 2021, i USA handlar det om en fördubbling på kort tid, men divisionen har framgångsrikt hanterat utvecklingen.

Nederman Monitoring & Control Technology är den av våra divisioner som hade tillväxt under 2020 trots pandemin och den globala ekonomiska nedgången. Även i inledningen av 2021 uppvisade divisionen styrka sett till såväl orderingsgång som lönsamhet, med ett kontinuerligt ökat intresse för divisionens digitala lösningar.

UTSIKTER

Året har börjat med en fortsättning på den återhämtning av efterfrågan som kunde noteras i det fjärde kvartalet 2020. Vi räknar samtidigt med att nedstängningar och restriktioner kommer att verka fortsatt dämpande på flera av våra marknader på kort sikt, men om de nu pågående vaccinationsprogrammen runt om i världen rullar ut enligt plan ser vi fram emot ett starkare andra halvår. Det finns goda förhoppningar om att vaccinationsprogrammen får effekt på såväl den globala smittspridningen som investerings- och konsumtionsviljan hos både privatpersoner och företag. Vi följer utvecklingen noga för att vid rätt tidpunkt kunna accelerera vår verksamhet vidare.

Covid-19-pandemin har satt ren luft i fokus. Nedstängningar av ekonomier har visat hur världen kan se ut när luften inte förorenas av industriella utsläpp. Att detta går att åstadkomma utan en förlamande pandemi men med effektiv luftrening är något Nederman visar varje dag, vid varje installation vi genomför. Många förstår vad som behöver göras, men vad som också krävs är politisk vilja världen över, att genom både regelverk och incitament arbeta för att minska risken för att miljoner människor ska behöva dö i förtid av att andas in smutsig och farlig luft.



Q1 INTERVJUN MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och damm samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Externordergång, Mkr	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	apr-mars 12mån
	2021	2020				
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	430,9	425,9	9,4%	9,4%	1 589,2	1 594,2
NedermanProcess Technology	375,1	335,2	25,3%	25,3%	992,7	1 032,6
NedermanDuct&Filter Technology	110,5	117,4	7,4%	7,4%	402,6	395,7
NedermanMonitoring&Control Technology	118,7	116,6	10,8%	10,8%	495,7	497,8
TotaltNedermankoncernen	1 035,2	995,1	14,7%	14,7%	3 480,2	3 520,3

Omsättning, Mkr	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	apr-mars 12mån
	2021	2020				
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	395,9	462,2	-6,9%	-6,9%	1 648,8	1 582,5
NedermanProcess Technology	242,3	299,7	-10,5%	-10,5%	1 136,8	1 079,4
NedermanDuct&Filter Technology	128,1	132,1	10,3%	10,3%	457,9	453,9
NedermanMonitoring&Control Technology	122,0	108,4	22,2%	22,2%	506,9	520,5
Eliminering	-20,3	-21,9			-75,6	-74,0
TotaltNedermankoncernen	868,0	980,5	-2,7%	-2,7%	3 674,8	3 562,3

JusteradEBITA, Mkr	1jan-31mars		Helår 2020	apr-mars 12mån
	2021	2020		
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	64,6	64,8	221,7	221,5
NedermanProcess Technology	6,8	9,3	58,1	55,6
NedermanDuct&Filter Technology	25,9	15,7	63,9	74,1
NedermanMonitoring&Control Technology	21,4	10,6	94,6	105,4
Övrigt-ofördelat	-17,5	-20,9	-86,0	-82,6
TotaltNedermankoncernen	101,2	79,5	352,3	374,0

JusteradEBITA-marginal	1jan-31mars		Helår 2020	apr-mars 12mån
	2021	2020		
NedermanExtraction&FiltrationTechnology	16,3%	14,0%	13,4%	14,0%
NedermanProcess Technology	2,8%	3,1%	5,1%	5,2%
NedermanDuct&Filter Technology	20,2%	11,9%	14,0%	16,3%
NedermanMonitoring&Control Technology	17,5%	9,8%	18,7%	20,2%
TotaltNedermankoncernen	11,7%	8,1%	9,6%	10,5%

OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärke: Nederman

Nederman Extraction & Filtration Technology

Divisionens omsättning minskade till 396 Mkr (462) i första kvartalet. Nedstängningarna i flera länder har fortsatt lett till att leveranser senarelagts, vilket påverkat faktureringen negativt. Däremot ökade orderingen organiskt med 9,4 procent till 431 Mkr (426) jämfört med motsvarande kvartal 2020, främst drivet av efterfrågan på systemlösningar. Fortsatt god kostnadskontroll bidrog till en justerad ebita-marginal om 16,3 procent (14,0).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Även om nedstängningar till följd av covid-19-pandemin fortsatt att påverka vissa enskilda marknader uppvisade samtliga regioner ökad orderingsgång, med APAC i täten.

I Tyskland ökade orderingsgången i kvartalet och även om större projekt tenderar att skjutas på framtiden är aktivitetsnivån i basaffären hög. I Norden uppvisade Danmark stark tillväxt medan Norge och Sverige utvecklades svagare där främst avsaknaden av medelstora projekt påverkade. Polen uppvisade stark tillväxt jämfört med motsvarande kvartal 2020. Såväl service som produktförsäljning ökade med fordonsindustrin i täten för utvecklingen. Marknaderna i södra Europa stärktes successivt under kvartalet vilket gav såväl högre försäljning som orderingsgång jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Tjeckien påverkades negativt av nedstängningarna i landet medan Turkiet uppvisade stark tillväxt i både försäljning och orderingsgång.

Storbritannien var fortsatt kraftigt påverkat av både covid-19-pandemin med strikta nedstängningar och turbulensen kring Brexit. Noggrann planering har medfört att dessa faktorer inte haft någon negativ påverkan på divisionens leveransförmåga. Mot slutet av kvartalet bokades flera medelstora order och en stark utveckling för service kunde noteras. Även Beneluxländerna var fortsatt kraftigt påverkade av nedstängningar men avslutade kvartalet med en starkare orderingsgång.

I APAC låg orderingsgången i Indien i nivå med förra året medan försäljningen utvecklades starkt som en effekt av en större order från landets vindkraftsindustri i fjärde kvartalet 2020. Thailand uppvisade solid tillväxt av såväl orderingsgång som försäljning och en större order från gjuveriindustrin bokades i kvartalet. Även Kina och Australien uppvisade en solid tillväxt i både orderingsgång och försäljning.

I Nordamerika uppvisade alla tre marknader god ordertillväxt jämfört med föregående kvartal. I både USA och Kanada bokades ett flertal medelstora order, främst inom träindustrin. Däremot minskade försäljningen jämfört med samma kvartal 2020, en följd av svagare orderingsgång i slutet av 2020 då covid-19 starkt påverkade de nordamerikanska marknaderna. Trots den lägre försäljningsvolymen stärktes lönsamheten i regionen. I Brasilien fortsatte den positiva försäljningstrenden och även om orderingsgången minskade låg orderaktiviteten på en god nivå, fördelad bland många olika industrier.

Distributörsmarknaderna hade ett starkt kvartal jämfört med föregående år med god tillväxt på flera marknader. Träindustrin uppvisade den starkaste utvecklingen med flera stora order.

VIKTIGA AKTIVITETER

Divisionen har fortsatt att säkra prestandan i sina digitala verktyg för att säkerställa enkelheten för kunderna att göra affärer, vilket medfört ökad försäljning via divisionens digitala kanaler.

Mkr	Not	1jan-31mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	apr-mars 12 mån
		2021	2020				
Extern orderingsgång		430,9	425,9	9,4%	9,4%	1 589,2	1 594,2
Omsättning	3	395,9	462,2	-6,9%	-6,9%	1 648,8	1 582,5
Justerad EBITA		64,6	64,8			221,7	221,5
Justerad EBITA-marginal		16,3%	14,0%			13,4%	14,0%



OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

Divisionen börjar det nya året starkt. Orderingsgången ökade till 375 Mkr (335), vilket motsvarar en organisk tillväxt om 25,3 procent jämfört med motsvarande kvartal 2020. Omsättningen minskade till 242 Mkr (300) främst som en effekt av låg orderingsgång 2020. Trots lägre försäljning låg den justerade ebita-marginalen i linje med föregående år, ett resultat av effektiva åtgärder på kostnadssidan.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Första kvartalets orderingsgång, bruttomarginaler och kassaflöde närmar sig nivåerna före pandemin, och utsikterna är goda för en fortsatt återhämtning. Samtidigt finns anledning att vara fortsatt försiktig i prognoserna då investeringsprojekt åter kan skjutas upp som ett resultat av nedstängningar och annan osäkerhet i marknaden.

Textilsegmentet uppvisade en stark orderingsgång i de flesta marknader. Kina inledde året starkt men mattades sedan av något i samband med det kinesiska nyårsfirandet. I Pakistan har regeringens finansieringsprogram för textilindustrin lett till ökad försäljning. Några av de orders i Bangladesh divisionen tidigare fått handslag på börjar nu realiseras med förskottsbetalningar och projektstarter.

Samtidigt fortsätter vissa projektstarter att kontinuerligt försenas och kraftigt ökade fraktkostnader tillsammans med färre fraktmöjligheter har försvårat leveransplanering och gjort försäljningen mindre förutsägbar. Fortsatt prispress på marknaden ökar dessutom vikten av balans mellan volym och marginaler och att successivt öka fokus på eftermarknadsaffären där marginalerna är högre.

I segmentet gjuterier och smältverk medför en stark hållbarhetstrend ökad efterfrågan på aluminium och tillhörande aluminiumåtervinning, vilket resulterat i en växande pipeline och högre orderingsgång under kvartalet för divisionens projekt inom återvinningsindustrin i Europa.

I Americas bokades två stora gjuteriprojekt i kvartalet, en viktig framgång och milstolpe i divisionens globaliseringsstrategi. Projekten ska slutföras i tredje kvartalet 2021 och behövs för att säkerställa kundens fortsatta drift och eliminera böter relaterade till miljöavvikelser. Sammantaget bokades flera av divisionens större projekt under kvartalet, och många av de stora projekt som försenats på grund av kundernas begränsade investeringsbudgetar har börjat röra på sig. Arbetet med att utveckla den indiska marknaden resulterade i en första order i kvartalet, även det ett resultat av divisionens strategi att sälja på nya geografiska marknader. Dessutom fortsatte arbetet med att utveckla försäljningsorganisationen i Americas med flera nya tillskott till organisationen, främst inom servicedelen där marginalerna är högre.

VIKTIGA AKTIVITETER

Intresset för divisionens digitala lösningar var fortsatt stort i kvartalet och antalet uppkopplade system ökar kontinuerligt.

Divisionen vann flera stora projekt på nya marknader och fortsatte arbeta regionöverskridande. Detta bidrog väsentligt till den starka orderingsgången under kvartalet. Arbetet med att kombinera kompetenser från det relativt nyligen förvärvade Luwa med den äldre MikroPul-verksamheten gav resultat under kvartalet med lansering av en ny lösning inom värmeåtervinning för gjuteriindustrin.

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	apr-mars 12 mån
		2021	2020				
Extern orderingsgång		375,1	335,2	25,3%	25,3%	992,7	1 032,6
Omsättning	3	242,3	299,7	-10,5%	-10,5%	1 136,8	1 079,4
Justerad EBITA		6,8	9,3			58,1	55,6
Justerad EBITA-marginal		2,8%	3,1%			5,1%	5,2%



OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

Divisionens positiva utveckling av orderingsgången fortsatte i kvartalet med en organisk tillväxt om 7,4 procent jämfört med första kvartalet 2020. Totalt uppgick orderingsgången till 111 Mkr (117) och omsättningen landade på 128 Mkr (132). Den justerade ebita-marginalen stärktes till 20,2 procent (11,9). Priset på stål har stigit kraftigt, framför allt i USA men även i Europa. Divisionen har kunnat kompensera för detta i sin prissättning och därmed undvikit negativ påverkan på lönsamheten.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Utvecklingen i kvartalet var fortsatt positiv på de flesta marknader, varav vissa uppvisade en tydlig återhämtningseffekt. Antalet offertförfrågningar (och pipeline) låg kvar på en fortsatt god nivå.

Nordfab, som säljer olika typer av rörsystem, hade en positiv ordertillväxt jämfört med motsvarande kvartal 2020. I USA var orderingsgången betydligt högre jämfört med såväl föregående kvartal som motsvarande kvartal 2020. Försäljningen var också högre, och innehöll vissa temporära effekter av stålpristillägg. De digitala beställningarna fortsatte att öka, och mellanstora installationer uppvisade en stark återhämtning, delvis på grund av att tidigare uppskjutna projekt nu aktiverats.

Även i Europa var orderingsgången högre än under motsvarande kvartal 2020 och fortsatte att växa kraftigt jämfört med föregående kvartal. En ny sydafrikansk kund och ett större projekt i Frankrike bidrog till utvecklingen. Försäljningen var i nivå med föregående kvartal men lägre jämfört med första kvartalet 2020.

I Thailand steg orderingsgången kraftigt i kvartalet, både jämfört med motsvarande kvartal 2020 och föregående kvartal, och lönsamheten fortsatte att stärkas. Exporten från Thailand fortsatte att förbättras medan den inhemska försäljningen var oförändrad främst till följd av nedstängningar men även av den politiska situationen i landet.

Menardi, som säljer divisionens filterlösningar, uppvisade betydande försäljningstillväxt i kvartalet, framför allt i USA där en stark orderingsgång i fjärde kvartalet 2020 bidrog till utvecklingen. Orderingsgången i USA under första kvartalet var oförändrad jämfört med motsvarande kvartal 2020 och något lägre jämfört med det väldigt starka föregående kvartalet. Den positiva utvecklingen av orderingsgången beror bland annat på förbättrade möjligheter till fysiska besök hos kunder och ett akut behov av underhåll då många kunder till följd av pandemin skjutit upp byten av filterpåsar. Effektivitetsförbättringar och kostnads-optimering gav den högsta lönsamhetsnivån på flera år. I Europa var utvecklingen i nivå med föregående kvartal där en betydande ökning av efterfrågan från externa kunder balanserade lägre intern försäljning.

VIKTIGA AKTIVITETER

För rörverksamheten i Europa lanserades en uppdaterad version av kundportalen och det digitala orderhanteringsverktyget QTO.

Ett nytt lättanvänt och interaktivt visuellt design- och offertverktyg är under utveckling. Den sista testfasen pågår hos några utvalda partners och lansering är planerad i USA under andra kvartalet och i Europa och Asien under tredje kvartalet.

En toppmodern laserskärare har beställts till produktionen i Thailand och installeras under våren.

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	apr-mars 12 mån
		2021	2020				
Extern orderingsgång		110,5	117,4	7,4%	7,4%	402,6	395,7
Omsättning	3	128,1	132,1	10,3%	10,3%	457,9	453,9
Justerad EBITA		25,9	15,7			63,9	74,1
Justerad EBITA-marginal		20,2%	11,9%			14,0%	16,3%

OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och damm samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmot

Nederman Monitoring & Control Technology

Divisionen uppvisade en stabil utveckling i kvartalet. Omsättningen uppgick till 122 Mkr (108), motsvarande en organisk tillväxt om 22,2 procent, och orderingsgången landade på 119 Mkr (117). Den justerade ebita-marginalen uppgick till 17,5 procent (9,8). Även om covid-19-pandemin fortsatte att påverka aktivitetsnivåerna i Europa och Nordamerika i kvartalet finns tydliga indikationer att marknaderna börjat återgå till ett slags nytt normalläge.

UTVECKLING UNDER KVARTALET

I EMEA var såväl försäljning som orderingsgång lägre än under både föregående kvartalet och motsvarande kvartal 2020. Den tredje vågen av covid-19-pandemin har dämpat den generella aktivitetsnivån i Europa vilket främst påverkat divisionens verksamhet inom processkontroll. Däremot stärktes både försäljning och orderingsgång för divisionens utsläppsrelaterade verksamhet.

I APAC var orderingsgången högre jämfört med första kvartalet 2020. Till skillnad mot Europa har APAC i stor utsträckning återhämtat sig från covid-19-pandemin. Kina är den marknad som i första hand driver tillväxten i regionen och det har fått positiva effekter på divisionens utsläppsrelaterade verksamhet med såväl försäljning som orderingsgång som var högre än motsvarande kvartal föregående år.

I Americas var orderingsgången högre än föregående kvartal och på samma nivå som under första kvartalet 2020. Regionen ser ut att återhäm-

ta sig snabbare än Europa och den positiva trenden för divisionens processororienterade produkter och tjänster har fortsatt under kvartalet.

VIKTIGA AKTIVITETER

Neo Monitors LaserGas III gas monitor erhöll i mars sitt Sil 2-certifikat från Exida. Denna utvärdering från tredje part dokumenterar alla övervakningsfunktioner och certifikatet kommer att öppna nya möjligheter för NEO Monitors på den internationella marknaden för processinstrumentation.

Auburn FilterSense levererade 42 av sina mest avancerade partikel-mätinstrument till ett av de största gjuterierna i USA. Slutkunden var inte enligt lag skyldig att installera sådana instrument men insåg drifts- och hållbarhetsvärdet i Auburn FilterSense avancerade mätsystem i syfte att förbättra verksamheten och minska kostnaderna, och samtidigt skydda omgivning, medarbetare och miljön.

Mkr	Not	1 jan-31 mars		Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2020	apr-mars 12 mån
		2021	2020				
Extern orderingsgång		118,7	116,6	10,8%	10,8%	495,7	497,8
Omsättning	3	122,0	108,4	22,2%	22,2%	506,9	520,5
Justerad EBITA		21,4	10,6			94,6	105,4
Justerad EBITA-marginal		17,5%	9,8%			18,7%	20,2%

Kvartal 1, 2021

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 1 035 Mkr (995), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 14,7 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 868 Mkr (981), motsvarande en valutaneutral minskning med 2,7 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Koncernens rörelseresultat för perioden uppgick till 87,2 Mkr (64,2), vilket gav en rörelsemarginal på 10,0 procent (6,5).

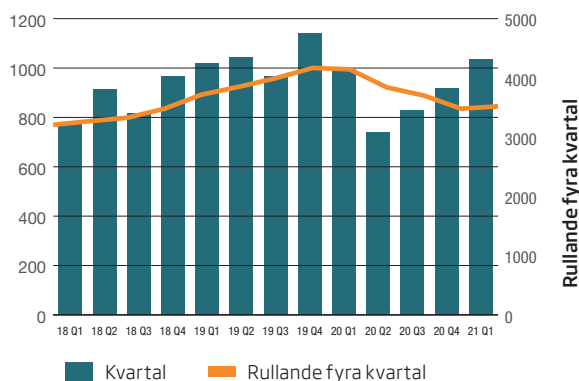
Justerat rörelseresultat uppgick till 87,4 Mkr (65,1). Justerat rörelsemarginal uppgick till 10,1 procent (6,6).

Resultat före skatt ökade till 77,6 Mkr (46,4). Resultat efter skatt uppgick till 57,2 Mkr (34,2), vilket gav ett resultat per aktie om 1,63 kr (0,98).

KASSAFLÖDE

Periodens kassaflöde uppgick till 32,1 Mkr (-57,8) och kassaflödet för den löpande verksamheten uppgick till 73,6 Mkr (13,4). Den främsta anledningen till det starkt förbättrade kassaflödet hänförs till fortsatt stort fokus på, och stark utveckling av, rörelsekapitalet.

Orderingång, Mkr



INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 24,4 Mkr (28,0), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 8,9 Mkr (9,8*).

ÖVRIG FINANSIELL INFORMATION

Likviditet: Koncernen hade vid periodens slut 522,8 Mkr i likvida medel och ytterligare 205,7 Mkr i outnyttjade checkkrediter. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 239,9 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB samt 200 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SHB.

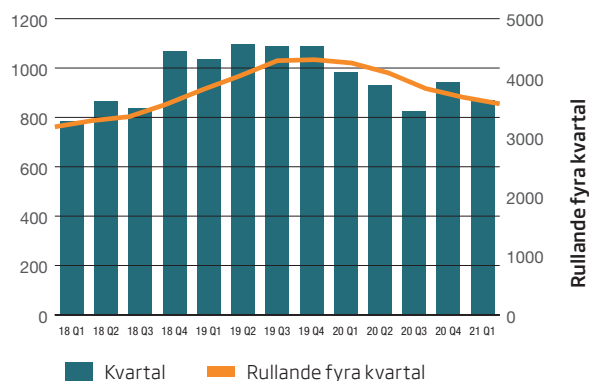
Eget kapital i koncernen uppgick den 31 mars 2021 till 1 447,3 Mkr (1 463,1). Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 093 096.

Koncernens soliditet uppgick till 32,4 procent (29,7) per den 31 mars 2021. Nettoskuld-sättningsgraden uppgick till 98,3 procent (112,7).

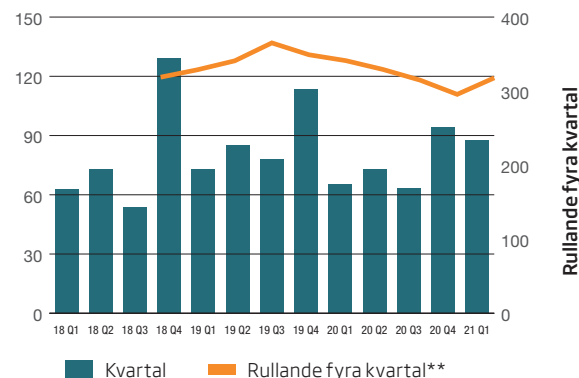
ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 077 (2 243). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 130 (2 332).

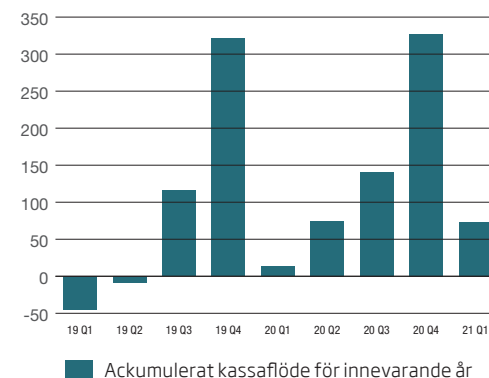
Omsättning, Mkr



Justerat rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



* Till följd av att koncernens investeringar i digitala produkter och tjänster har omklassificerats till kategorin "balanserade utvecklingsutgifter" har jämförelsetalet justerats.

** Vid övergången till IFRS 16 räknades siffrorna för räkenskapsåret 2018 om i enlighet med den nya standarden, varför justerat rörelseresultat över fyra rullande kvartal endast visas från fjärde kvartalet 2018.

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Orderingång	1 035,2	995,1	3 480,2	3 520,3
Nettoomsättning	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3
Justerad EBITA	101,2	79,5	352,3	374,0
Justerad EBITA-marginal	11,7%	8,1%	9,6%	10,5%
Justerad EBITDA	127,4	107,1	461,2	481,5
Justerad EBITDA-marginal	14,7%	10,9%	12,6%	13,5%
Rörelseresultat	87,2	64,2	219,0	242,0
Rörelsemarginal	10,0%	6,5%	6,0%	6,8%
Justerat rörelseresultat	87,4	65,1	295,6	317,9
Justerad rörelsemarginal	10,1%	6,6%	8,0%	8,9%
Resultat före skatt	77,6	46,4	148,5	179,7
Resultat efter skatt	57,2	34,2	110,4	133,4
Resultat per aktie, Kr	1,63	0,98	3,15	3,80
Avkastning på eget kapital	16,7%	9,6%	8,2%	9,2%
Avkastning på operativt kapital	12,4%	8,6%	10,4%	10,6%
Nettoskuld			1 450,5	1 422,9
Nettoskuldsättningsgrad			111,5%	98,3%
Nettoskuld/justerad EBITDA, ggr			3,1	3,0
Räntetäckningsgrad, ggr			4,1	4,9

Regioner

Extern orderingång, Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Americas	315,6	344,3	1 058,4	1 029,7
EMEA	503,6	510,0	1 808,1	1 801,7
APAC	216,0	140,8	613,7	688,9
Totalt Nedermankoncernen	1 035,2	995,1	3 480,2	3 520,3

Extern nettoomsättning, Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Americas	272,0	320,9	1 128,5	1 079,6
EMEA	445,4	529,8	1 915,7	1 831,3
APAC	150,6	129,8	630,6	651,4
Totalt Nedermankoncernen	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3



Framtidsutsikter

Osäkerheten kring den globala ekonomins utveckling kvarstår. För andra kvartalet förväntar sig Nederman att covid-19-pandemins effekter fortsatt kommer att påverka koncernens marknader, framför allt i Europa. Under förutsättning att de nu pågående vaccinationsprogrammen utvecklas enligt plan bör det innebära att marknaden kan återgå till en mer normal situation under andra halvåret av 2021.

Covid-19-pandemin har samtidigt satt ren luft i fokus. Nedstängningar av ekonomier har visat hur världen kan se ut när luften inte förorenas av industriella utsläpp. Att detta går att åstadkomma utan en förlamande pandemi men med effektiv luftrening är något Nederman visar vid varje installation, och en viktig del i detta är vårt arbete med att fortsätta digitalisera produktsortimentet. Allt fler förstår vad som

behöver göras, men vad som också krävs är politisk vilja världen över, att genom både regelverk och incitament arbeta för att minska risken för att miljoner människor ska behöva dö i förtid av att andas in smutsig och farlig luft.

Året har börjat med en fortsättning på den återhämtning av efterfrågan som kunde noteras i det fjärde kvartalet 2020. Vi räknar samtidigt med att nedstängningar och restriktioner kommer att verka fortsatt dämpande på flera av våra marknader på kort sikt, men om de nu pågående vaccinationsprogrammen runt om i världen rullar ut enligt plan ser vi fram emot ett starkare andra halvår för Nederman.

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.

Helsingborg den 22 april 2021

Johan Hjertonsson
Ordförande

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Johan Menckel
Styrelseledamot

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1jan-31mars		Helår	apr-mars
		2021	2020	2020	12mån
Nettoomsättning	2,3	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3
Kostnadförsålda varor		-528,6	-612,9	-2 282,0	-2 197,7
Bruttoresultat		339,4	367,6	1 392,8	1 364,6
Försäljningskostnader		-168,3	-205,6	-691,1	-653,8
Administrationskostnader		-73,2	-86,3	-306,0	-292,9
Forsknings- och utvecklingskostnader		-14,5	-20,3	-69,3	-63,5
Förvärvskostnader		-0,2	-0,9	-1,6	-0,9
Omstruktureringskostnader		-	-	-75,0	-75,0
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		4,0	9,7	-30,8	-36,5
Rörelseresultat		87,2	64,2	219,0	242,0
Finansiella intäkter		2,4	0,4	1,2	3,2
Finansiella kostnader		-12,0	-18,2	-71,7	-65,5
Finansnetto		-9,6	-17,8	-70,5	-62,3
Resultatföreskatt		77,6	46,4	148,5	179,7
Skatt		-20,4	-12,2	-38,1	-46,3
Periodens resultat		57,2	34,2	110,4	133,4
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		57,2	34,2	110,4	133,4
Resultat per aktie		1,63	0,98	3,15	3,80

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1jan-31mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12mån
Periodens resultat	57,2	34,2	110,4	133,4
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-6,4	-6,4
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	1,5	1,5
	-	-	-4,9	-4,9
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	89,3	50,7	-186,7	-148,1
	89,3	50,7	-186,7	-148,1
Övrigt totalresultat för perioden efterskatt	89,3	50,7	-191,6	-153,0
Summa totalresultat för perioden	146,5	84,9	-81,2	-19,6
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	146,5	84,9	-81,2	-19,6

Finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 mars 2021	31 mars 2020	31 dec 2020
Tillgångar				
Goodwill		1 567,3	1 653,3	1 514,7
Övriga immateriella anläggningstillgångar		435,2	441,1	418,6
Materiella anläggningstillgångar		305,6	346,7	299,2
Nyttjanderätter		220,8	271,9	214,4
Långfristiga fordringar		5,9	6,4	5,6
Uppskjutnaskattefordringar		29,5	13,3	28,3
Summa anläggningstillgångar		2 564,3	2 732,7	2 480,8
Varulager		527,2	664,0	483,9
Kundfordringar	4	512,4	663,5	477,0
Övriga kortfristiga fordringar	4	338,7	463,5	341,0
Likvida medel	4	522,8	406,5	466,8
Summa omsättningstillgångar		1 901,1	2 197,5	1 768,7
Summa tillgångar		4 465,4	4 930,2	4 249,5
Eget kapital		1 447,3	1 463,1	1 300,8
Skulder				
Långfristiga räntebärandeskulder	4	1 555,6	1 610,1	1 536,7
Långfristiga leasingkulder	4	169,7	218,9	166,4
Övriga långfristiga skulder	4	2,3	4,7	2,1
Avsättning till pensioner		153,9	156,0	151,1
Övriga avsättningar		15,6	18,3	16,5
Uppskjutnaskatteskulder		23,7	24,0	21,4
Summa långfristiga skulder		1 920,8	2 032,0	1 894,2
Kortfristiga leasingkulder	4	66,5	70,5	63,1
Leverantörsskulder	4	330,5	456,6	334,5
Övriga kortfristiga skulder	4	653,0	881,0	605,0
Avsättningar		47,3	27,0	51,9
Summa kortfristiga skulder		1 097,3	1 435,1	1 054,5
Summaskulder		3 018,1	3 467,1	2 948,7
Summa eget kapital och skulder		4 465,4	4 930,2	4 249,5

Förändring i koncernens eget kapital i sammandrag

Mkr	31 mars	31 mars	31 dec
	2021	2020	2020
Ingående eget kapital vid periodens början	1 300,8	1 378,2	1 382,0
Periodens resultat	57,2	34,2	110,4
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	89,3	50,7	-186,7
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-	-	-4,9
Summa övrigt totalresultat för perioden	89,3	50,7	-191,6
Summa totalresultat för perioden	146,5	84,9	-81,2
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-	-	-
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	1 447,3	1 463,1	1 300,8

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Rörelseresultat	87,2	64,2	219,0	242,0
Justering för:				
Avskrivningar på anläggningstillgångar	40,0	42,0	165,6	163,6
Övriga justeringar	-7,0	-4,5	23,1	20,6
Erhållen och betald ränta samt övr finansiella poster	-10,4	-13,2	-57,4	-54,6
Betald skatt	-30,9	-16,6	-67,1	-81,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	78,9	71,9	283,2	290,2
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-5,3	-58,5	44,3	97,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	73,6	13,4	327,5	387,7
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-24,3	-26,3	-107,5	-105,5
Förvärv	-	-19,3	-74,0	-54,7
Kassaflöde före finansieringsverksamheten	49,3	-32,2	146,0	227,5
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten	-17,2	-25,6	-79,0	-70,6
Periodens kassaflöde	32,1	-57,8	67,0	156,9
Likvida medel vid periodens början	466,8	445,3	445,3	406,5
Omräkningsdifferenser	23,9	19,0	-45,5	-40,6
Likvida medel vid periodens slut	522,8	406,5	466,8	522,8

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Nettoomsättning	6,2	7,8	26,8	25,2
Administrationskostnader	-29,6	-29,2	-112,3	-112,7
Forsknings- och utvecklingskostnader	-0,1	-0,3	-0,5	-0,3
Omstruktureringskostnader	-	-	-11,6	-11,6
Övriga rörelseintäkter - och kostnader	1,6	0,1	-5,3	-3,8
Rörelseresultat	-21,9	-21,6	-102,9	-103,2
Resultat från andelar i dotterbolag	-	-	3,1	3,1
Övriga finansiella intäkter och kostnader	0,1	-1,9	-11,0	-9,0
Resultat efter finansiella poster	-21,8	-23,5	-110,8	-109,1
Bokslutsdispositioner	-	-	39,0	39,0
Resultat före skatt	-21,8	-23,5	-71,8	-70,1
Skatt	-2,0	-3,6	14,3	15,9
Periodens resultat	-23,8	-27,1	-57,5	-54,2

Rapport över totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Periodens resultat	-23,8	-27,1	-57,5	-54,2
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Poster som inte kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-23,8	-27,1	-57,5	-54,2

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2021	31 mars 2020	31 dec 2020
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 276,6	2 141,1	2 271,9
Summa omsättningstillgångar	160,6	397,7	137,6
Summa tillgångar	2 437,2	2 538,8	2 409,5
Eget kapital	836,6	890,8	860,4
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 170,3	1 177,6	1 168,5
Summa kortfristiga skulder	430,3	470,4	380,6
Summaskulder	1 600,6	1 648,0	1 549,1
Summa eget kapital och skulder	2 437,2	2 538,8	2 409,5

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

Mkr	31 mars 2021	31 mars 2020	31 dec 2020
Ingående eget kapital vid periodens början	860,4	917,9	917,9
Periodens resultat	-23,8	-27,1	-57,5
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-23,8	-27,1	-57,5
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-	-	-
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	836,6	890,8	860,4

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2020, sidan 81. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Extern orderingång, Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	430,9	425,9	1 589,2	1 594,2
Nederman Process Technology	375,1	335,2	992,7	1 032,6
Nederman Duct & Filter Technology	110,5	117,4	402,6	395,7
Nederman Monitoring & Control Technology	118,7	116,6	495,7	497,8
Totalt Nedermankoncernen	1 035,2	995,1	3 480,2	3 520,3

Omsättning, Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	395,9	462,2	1 648,8	1 582,5
Nederman Process Technology	242,3	299,7	1 136,8	1 079,4
Nederman Duct & Filter Technology	128,1	132,1	457,9	453,9
Nederman Monitoring & Control Technology	122,0	108,4	506,9	520,5
Eliminering	-20,3	-21,9	-75,6	-74,0
Totalt Nedermankoncernen	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3

Justerad EBITA, Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	64,6	64,8	221,7	221,5
Nederman Process Technology	6,8	9,3	58,1	55,6
Nederman Duct & Filter Technology	25,9	15,7	63,9	74,1
Nederman Monitoring & Control Technology	21,4	10,6	94,6	105,4
Övrigt - ofördelat	-17,5	-20,9	-86,0	-82,6
Totalt Nedermankoncernen	101,2	79,5	352,3	374,0

Justerad EBITA-marginal	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Nederman Extraction & Filtration Technology	16,3%	14,0%	13,4%	14,0%
Nederman Process Technology	2,8%	3,1%	5,1%	5,2%
Nederman Duct & Filter Technology	20,2%	11,9%	14,0%	16,3%
Nederman Monitoring & Control Technology	17,5%	9,8%	18,7%	20,2%
Totalt Nedermankoncernen	11,7%	8,1%	9,6%	10,5%

Not 3: Intäkternas fördelning

1 jan-31 mars 2021

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	167,6	146,5	81,8	395,9
Nederman Process Technology	-	160,9	81,4	242,3
Nederman Duct & Filter Technology	119,1	6,1	2,9	128,1
Nederman Monitoring & Control Technology	109,1	1,5	11,4	122,0
Eliminering	-7,8	-8,2	-4,3	-20,3
Totalt Nedermankoncernen	388,0	306,8	173,2	868,0

1 jan-31 mars 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	191,9	186,3	84,0	462,2
Nederman Process Technology	0,1	211,3	88,3	299,7
Nederman Duct & Filter Technology	120,5	8,5	3,1	132,1
Nederman Monitoring & Control Technology	98,1	-	10,3	108,4
Eliminering	-9,0	-8,8	-4,1	-21,9
Totalt Nedermankoncernen	401,6	397,3	181,6	980,5

Helåret 2020

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	650,8	693,3	304,7	1 648,8
Nederman Process Technology	0,2	811,6	325,0	1 136,8
Nederman Duct & Filter Technology	420,0	27,8	10,1	457,9
Nederman Monitoring & Control Technology	454,5	4,3	48,1	506,9
Eliminering	-30,3	-30,8	-14,5	-75,6
Totalt Nedermankoncernen	1 495,2	1 506,2	673,4	3 674,8

Uppfyllande av prestationsåttagande vid försäljning av produkter och service och eftermarknad sker vid en given tidpunkt, vilket är den tidpunkt då kontroll överförs till kunden. Avseende intäkter från lösningar, i form av projekt försäljning, uppfylls prestationsåttagande över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.

Not 4: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

31 mars 2021

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	512,4	512,4
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	217,8	217,8
Likvida medel	-	-	522,8	522,8
Summa	-	-	1 253,0	1 253,0
Leasingskuld	-	-	236,2	236,2
Banklån	-	-	1 555,6	1 555,6
Leverantörsskulder	-	-	330,5	330,5
Valutaterminer*	-	-	-	-
Övriga långfristiga skulder	-	-	2,3	2,3
Övriga kortfristiga skulder	-	-	592,9	592,9
Summa	-	-	2 717,5	2 717,5

* Koncernen innehar finansiella instrument i form av valutaterminskontrakt som redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Det verkliga värdet på valutaterminer beräknas genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade terminskursen och den terminskurs som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktperioden. Diskontering görs med användande av marknadsräntan. Det verkliga värdet har för samtliga kontrakt värderats utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata, dvs. nivå 2 enligt IFRS 13. För övriga finansiella instrument överensstämmer i allt väsentligt verkligt värde med bokfört värde. För ytterligare information hänvisas till not 26 i årsredovisningen för 2020.

Not 5: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 6: Statliga stöd

Under 2021 har statliga stöd uppgående till 3,5 Mkr (-) erhållits och redovisats i resultaträkningen. Statliga stöd har huvudsakligen erhållits från Europeiska statliga organ och avser framförallt stöd för korttidsarbete relaterat till covid-19.

Not 7: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direktjämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sida 23 för definitioner.

Följande underliggande verksamhetsmått används:

Justerat rörelseresultat	Justerad EBITDA	Avkastning på operativt kapital
Justerad rörelsemarginal	Justerad EBITDA marginal	Nettoskuld/Justerad EBITDA
EBITA	Soliditet	Räntetäckningsgrad
Justerad EBITA	Nettoskuld	Ordertillväxt
Justerad EBITA-marginal	Nettoskultsättningsgrad	Försäljningstillväxt
EBITDA	Avkastning på eget kapital	

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Rörelseresultat	87,2	64,2	219,0	242,0
Förvärvskostnader	0,2	0,9	1,6	0,9
Omstruktureringskostnader	-	-	75,0	75,0
Justerat rörelseresultat	87,4	65,1	295,6	317,9
Justerat rörelseresultat	87,4	65,1	295,6	317,9
Nettoomsättning	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3
Justerad rörelsemarginal	10,1%	6,6%	8,0%	8,9%
Rörelseresultat	87,2	64,2	219,0	242,0
Avskrivningar på immateriella tillgångar	13,8	14,4	56,7	56,1
EBITA	101,0	78,6	275,7	298,1
EBITA	101,0	78,6	275,7	298,1
Förvärvskostnader	0,2	0,9	1,6	0,9
Omstruktureringskostnader	-	-	75,0	75,0
Justerad EBITA	101,2	79,5	352,3	374,0
Justerad EBITA	101,2	79,5	352,3	374,0
Nettoomsättning	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3
Justerad EBITA-marginal	11,7%	8,1%	9,6%	10,5%
Rörelseresultat	87,2	64,2	219,0	242,0
Avskrivningar	40,0	42,0	165,6	163,6
EBITDA	127,2	106,2	384,6	405,6
EBITDA	127,2	106,2	384,6	405,6
Förvärvskostnader	0,2	0,9	1,6	0,9
Omstruktureringskostnader	-	-	75,0	75,0
Justerad EBITDA	127,4	107,1	461,2	481,5
Justerad EBITDA	127,4	107,1	461,2	481,5
Nettoomsättning	868,0	980,5	3 674,8	3 562,3
Justerad EBITDA-marginal	14,7%	10,9%	12,6%	13,5%

Not 7: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
	2021	2020	2020	12 mån
Utgående eget kapital periodens slut			1 300,8	1 447,3
Balansomslutning			4 249,5	4 465,4
Soliditet			30,6%	32,4%
Likvida medel			466,8	522,8
Långfristiga räntebärandeskulder			1 536,7	1 555,6
Långfristig leasingsskuld			166,4	169,7
Avsättning till pensioner			151,1	153,9
Kortfristig leasingsskuld			63,1	66,5
Nettoskuld			1 450,5	1 422,9
Nettoskuld			1 450,5	1 422,9
Utgående eget kapital periodens slut			1 300,8	1 447,3
Nettoskulsättningsgrad			111,5%	98,3%
Ingående eget kapital periodens början	1 300,8	1 378,2	1 382,0	1 463,1
Utgående eget kapital periodens slut	1 447,3	1 463,1	1 300,8	1 447,3
Genomsnittligt eget kapital	1 374,1	1 420,6	1 341,4	1 455,2
Periodens resultat	57,2	34,2	110,4	133,4
Avkastning på eget kapital	16,7%	9,6%	8,2%	9,2%
Genomsnittligt eget kapital	1 374,1	1 420,6	1 341,4	1 455,2
Ingående nettoskuld periodens början	1 450,5	1 564,1	1 564,1	1 649,0
Utgående nettoskuld periodens slut	1 422,9	1 649,0	1 450,5	1 422,9
Genomsnittlig nettoskuld	1 436,7	1 606,6	1 507,3	1 536,0
Genomsnittligt operativt kapital	2 810,8	3 027,2	2 848,7	2 991,2
Justerat rörelseresultat	87,4	65,1	295,6	317,9
Avkastning på operativt kapital	12,4%	8,6%	10,4%	10,6%
Nettoskuld			1 450,5	1 422,9
Justerad EBITDA			461,2	481,5
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			3,1	3,0
Resultat föreskatt			148,5	179,7
Finansiella kostnader			71,7	65,5
Förvärvskostnader			1,6	0,9
Omstruktureringskostnader			75,0	75,0
EBT exkl finansiella kostnader, förvärvskostnader & omstruktureringskostnader			296,8	321,1
Finansiella kostnader			71,7	65,5
Räntetäckningsgrad, ggr			4,1	4,9

Not 7: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1jan-31mars		Helår
	2021	2020	2020
Orderingång, motsvarande period fg år	995,1	1 019,0	4 168,4
Förändring orderingång, organisk	146,0	-101,1	-831,6
Förändring orderingång, valutaeffekter	-105,9	13,0	-116,2
Förändring orderingång, förväv	-	64,2	259,6
Orderingång	1 035,2	995,1	3 480,2
Ordertillväxt, organisk	14,7%	-9,9%	-19,9%
Ordertillväxt, valutaeffekter	-10,7%	1,2%	-2,8%
Ordertillväxt, förväv	-	6,3%	6,2%
Ordertillväxt	4,0%	-2,4%	-16,5%
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	980,5	1 036,4	4 307,7
Förändring nettoomsättning, organisk	-26,1	-121,3	-755,4
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	-86,4	12,9	-122,6
Förändring nettoomsättning, förväv	-	52,5	245,1
Nettoomsättning	868,0	980,5	3 674,8
Försäljningstillväxt, organisk	-2,7%	-11,7%	-17,5%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	-8,8%	1,2%	-2,9%
Försäljningstillväxt, förväv	-	5,1%	5,7%
Försäljningstillväxt	-11,5%	-5,4%	-14,7%

Not 8: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fyra kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad och Finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 66-67 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2020.

Definitioner

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.

AVKASTNING PÅ OPERATIVT KAPITAL

Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA-MARGINAL

EBITA i procent av omsättningen.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA-MARGINAL

EBITDA i procent av nettoomsättningen.

JUSTERAD EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

JUSTERAD EBITA-MARGINAL

Justerad EBITA i procent av omsättningen.

JUSTERAD EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

JUSTERAD EBITDA-MARGINAL

Justerad EBITDA i procent av omsättningen.

JUSTERAT RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.

JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL

Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

NETTOSKULD

Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD

Nettoskuld dividerat med eget kapital

OPERATIVT KAPITAL

Eget kapital plus nettoskuld.

ORGANISK TILLVÄXT

Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.

RESULTAT PER AKTIE (FÖRE UTSPÄDNING)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

RESULTAT PER AKTIE (EFTER UTSPÄDNING)

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.

RÄNTETÄCKNINGSGRAD

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

SOLIDITET

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

VALUTANEUTRAL TILLVÄXT

Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valuta-effekter jämfört med motsvarande period föregående år.

ÅRSGENOMSNIITT

Genomsnitt av ingående balans och utgående balans.

Finansiell kalender

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag torsdag den 22 april 2021 klockan 10.00. Nedermans vd och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

För att delta i konferensen ring

SE: +46 8 5055 8354
UK: +44 33 3300 9260
US: +1 833 526 8397

För att delta i konference via Internet

Konferensen kommer också att sändas via Internet. Besök vår webbplats för att delta i webbkonferensen.
www.nedermangroup.com/sv-SE/Investors/Reports/Webcast

FINANSIELL KALENDER

- Årsstämma 26 april 2021
- Kvartalsrapport 2 15 juli 2021
- Kvartalsrapport 3 22 oktober 2021

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 22 april 2021 kl 08.00.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida
www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

En global koncern

Nederman är en av världens ledande utvecklare av produkter och lösningar för avancerad luftrening i krävande industriella miljöer. Vårt erbjudande omfattar enskilda produkter, kompletta lösningar, projektering, installation, driftsättning och service. Vi skyddar människor, miljö och produktion.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 100 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 60 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna med målsättning att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Idag är vi ledande inom utvecklingen av digitala produkter och lösningar för att säkerställa framtiden för våra kunder inom energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

Serviceförsäljning är ett prioriterat område. Under 2020 växte försäljningen och service utgjorde 18 procent av den totala omsättningen.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Under senare år har vi lagt mycket kraft på att med varumärkena NEO Monitors och Auburn FilterSense som bas utveckla ett helt nytt digitalt erbjudande, som skall säkra koncernens framtida positioner. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.