The Clean Air Company

Q1

Nederman

Delårsrapport

Januari – mars 2023

En stark inledning på året

Kvartal 1, 2023

- Orderingången uppgick till 1 505 Mkr (1 345), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,9 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 482 Mkr (1 094), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 27,6 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 172,7 Mkr (115,7), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,7 procent (10,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 127,1 Mkr (98,2), vilket gav en rörelsemarginal på 8,6 procent (9,0). Rörelseresultatet inkluderade en omstruktureringskostnad på 20 Mkr.
- Resultat efter skatt uppgick till 77,8 Mkr (70,5).
- Resultat per aktie uppgick till 2,22 kr (2,01).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 128,7 Mkr (-7,9).

"Samtliga fyra divisioner uppvisade en betydande ökning av försäljningen i det första kvartalet vilket gav en omsättning för koncernen som helhet på 1 482 Mkr (1 094), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 27,6 procent"

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sida 2

Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Vi fortsätter flytta fram våra positioner

Nederman inleder 2023 på ett övertygande sätt. Under första kvartalet ökade omsättningen med höga tal samtidigt som vi kunde möta föregående års starka orderingång, och vi förbättrade både lönsamheten och kassaflödet. Våra investeringar i en effektivare produktion och logistik börjar ge allt tydligare resultat samtidigt som vi fortsätter flytta fram våra marknadspositioner globalt.

Miljöteknikbolaget Nedermans positiva momentum fortsätter. Samtliga fyra divisioner uppvisade en betydande ökning av försäljningen i det första kvartalet vilket gav en omsättning för koncernen som helhet på 1 482 Mkr (1 094), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 27,6 procent. Samtidigt kom orderingången in på samma höga nivå som omsättningen och var i absoluta tal högre än föregående år, vilket är starkt och lägger en bra grund för försäljningen nästa kvartal. Vårt arbete för att öka den operationella effektiviteten har fortsatt med oförminskad kraft, och bidrog tillsammans med ökade försäljningsvolymer till att vi kunde stärka både lönsamheten och kassaflödet i kvartalet. Trots att försäljningsmix, inflationstryck och vissa fortsatta leveransproblem påverkade marginalen negativt, redovisar vi det bästa första kvartalet i Nedermans historia sett till omsättning och resultat. Vi har fortsatt en del arbete att göra för att kunna lyfta marginalerna ytterligare.

Ett sådant arbete avser vår verksamhet i Kina. Där omlokaliserar vi nu våra produktions- och lagerenheter samt ser över försörjningskedjan och våra säljresurser. På detta sätt sänker vi de fasta kostnaderna och skapar en plattform som mer effektivt kommer kunna fokusera på lönsamma affärer. Den viktiga kinesiska marknaden har varit utmanande de senaste åren, bland annat en konsekvens av omfattande covid-relaterade nedstängningar. Även om situationen har förbättrats är marknaden mer komplex än innan covid. Vi behöver helt enkelt agera för att skapa förutsättningar för långsiktig lönsam tillväxt. Till följd av detta genomförs ett omstruktureringsprogram i Kina där en engångskostnad på 20 Mkr har belastat första kvartalets resultat.

Att löpande se över möjligheter för att stärka konkurrenskraften är en viktig och naturlig del för ett globalt och marknadsledande bolag som Nederman. I slutet av kvartalet stod den utbyggda produktions- och lagerbyggnaden i Thomasville i USA klar för inflyttning, vilket innebär att det nya logistikkonceptet Nordfab Now nu kan implementeras. Vi har även påbörjat installation av de 10 000 m2 solceller på byggnadens tak som ska generera energi motsvarande halva anläggningens behov.

Att öka försäljningen inom växande sektorer där det investeras i ny teknologi har hög prioritet, och det läggs ner mycket arbete i våra divisioner på att vara ständigt relevanta. Förnybar energi, metallåtervinning, livsmedel och satsningar kopplat till elektrifieringen är några områden där vi flyttar fram våra positioner med både befintliga och helt nya lösningar. En viktig anledning till framgångarna är vårt vassa digitala erbjudande, med en långsiktig målsättning om att erbjuda kunderna ett helt digitalt kontrollerat luftflöde. Vi erbjuder även digitala och smarta lösningar som hjälper kunderna att minska sina höga energikostnader för sin industriella luftrening. Vårt nya system Nederman SAVE är nu i drift hos kunder i Europa och visar i vissa fall på över 60 procent lägre energiförbrukning. Nästa steg är att lansera SAVE i USA.

POSITIV START PÅ ÅRET I VÅRA DIVISIONER

Jag kan konstatera att året börjat bra för samtliga divisioner även om vi såg en marginell minskning av orderingången vilket ska jämföras med ett starkt kvartal föregående år. En stark basaffär, hög orderbok och förvärv gav Nederman Extraction & Filtration Technology ett nytt lyft i omsättning och resultat. Nya stora order togs i svetssegmentet i USA. Nederman Process Technology fortsatte att leverera på sin starka orderbok och adderade ytterligare order inom bland annat non-woven och återvinning, samt levererade högre marginaler och en fortsatt hög avkastning på sysselsatt kapital. Även Nederman Duct & Filter Technology förbättrade såväl omsättning som lönsamhet, och tog nya order utanför sina traditionella industrier. Slutligen börjar Nederman Monitoring & Control Technology få allt bättre utdelning på sina satsningar, med högre orderingång, försäljning och lönsamhet som följd.

FORTSATT OPTIMISM, MEN OSÄKERHETEN KVARSTÅR

Även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv kvarstår risken för att utmaningar inom försörjningskedjan, hög inflation och svagare ekonomiska utsikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer. Dessutom kvarstår den geopolitiska osäkerheten. I denna makromiljö står Nederman dock starkt. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att växa vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en positiv syn på det närmaste kvartalet, men är något mer osäkra om utvecklingen under det andra halvåret.

Q1 INTERVJUN MED SVEN KRISTENSSON
Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

	1 jan-31 mars		Valutaneutral	Organisk	Helår	apr-mars
Extern orderingång, Mkr	**2023**	**2022**	**tillväxt**	**tillväxt**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	597,4	512,7	11,7%	-8,2%	2 238,4	2 323,1
Nederman Process Technology	523,9	522,4	-5,4%	-5,4%	1 824,6	1 826,1
Nederman Duct & Filter Technology	193,0	165,2	6,4%	-3,4%	704,4	732,2
Nederman Monitoring & Control Technology	190,2	144,5	25,5%	22,0%	657,4	703,1
Totalt Nedermankoncernen	**1 504,5**	**1 344,8**	**5,9%**	**-3,3%**	**5 424,8**	**5 584,5**

	1 jan-31 mars		Valutaneutral	Organisk	Helår	apr-mars
Omsättning, Mkr	**2023**	**2022**	**tillväxt**	**tillväxt**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	614,4	466,7	26,4%	4,7%	2 165,4	2 313,1
Nederman Process Technology	512,8	342,6	39,0%	39,0%	1 721,9	1 892,1
Nederman Duct & Filter Technology	212,0	176,0	9,5%	3,4%	790,8	826,8
Nederman Monitoring & Control Technology	170,9	132,4	23,4%	18,9%	605,9	644,4
Eliminering	-28,1	-23,5			-105,1	-109,7
Totalt Nedermankoncernen	**1 482,0**	**1 094,2**	**27,6%**	**16,8%**	**5 178,9**	**5 566,7**

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Justerad EBITA, Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	88,9	81,1	357,3	365,1
Nederman Process Technology	42,4	10,5	99,9	131,8
Nederman Duct & Filter Technology	41,6	32,2	127,4	136,8
Nederman Monitoring & Control Technology	32,9	17,5	96,6	112,0
Övrigt - ofördelat	-33,1	-25,6	-114,6	-122,1
Totalt Nedermankoncernen	**172,7**	**115,7**	**566,6**	**623,6**

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Justerad EBITA-marginal	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	14,5%	17,4%	16,5%	15,8%
Nederman Process Technology	8,3%	3,1%	5,8%	7,0%
Nederman Duct & Filter Technology	19,6%	18,3%	16,1%	16,5%
Nederman Monitoring & Control Technology	19,3%	13,2%	15,9%	17,4%
Totalt Nedermankoncernen	**11,7%**	**10,6%**	**10,9%**	**11,2%**

OM DIVISIONEN
Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärke: Nederman, RoboVent

Nederman Extraction & Filtration Technology

Divisionen uppvisade en stabil start på året. Jämfört med motsvarande kvartal föregående år ökade omsättningen valutaneutralt med 26,4 procent. Orderingången ökade på grund av föregående års förvärv men mindskade organsikt med 8,2 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 14,5 procent (17,4).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Försäljningen ökade inom samtliga säljkanaler, drivet av bland annat en solid basaffär, tidigare stark orderingång och av tillskottet från RoboVent som förvärvades i juli 2022. Service uppvisade åter en betydande ökning och bland regionerna gick EMEA starkast. Under kvartalet noterades en viss tveksamhet hos kunderna, framför allt avseende beställningar av medelstora och större order inom lösningar. Högre volymer och stabila projektleveranser påverkade lönsamheten och resultatet positivt, medan lönsamheten dämpades något av försäljningsmixen med lägre marginaler.

Fyra större order bokades i kvartalet. Tre av dessa avsåg region Americas vilka togs av RoboVent inom svetstillämpningar för olika segment. Den fjärde stora ordern togs i Belgien och avsåg en lösning för rökgasavskiljning inom kollektivtrafiken. Orderingången fortsatte dessutom att öka från industrier, inom lösningar och globalt, som enligt divisionen uppvisar långsiktig strukturell tillväxt, såsom livsmedel, transporter, grön energi och försvarsindustrin.

Utrullningen av Nederman SAVE fortsatte på marknaderna i EMEA. SAVE är en digital lösning med mjukvara och tjänstepaket som möjliggör betydande energibesparingar för luftreningssystem. Divisionens första installation hos kund uppvisar över 60 procent lägre energiförbrukning. Förberedelser pågår nu för att kunna lansera lösningen även i Americas.

Utvecklingen i de olika regionerna var varierande. EMEA uppvisade den starkaste organiska försäljningstillväxten där framför allt Belgien, Nederländerna och Frankrike bidrog. Orderingången påverkades däremot negativt av att endast en stor order togs i kvartalet, till skillnad mot motsvarande kvartal föregående år då ett flertal större order togs. Americas uppvisade en varierad bild där Mexiko och Brasilien såg en stark tillväxt medan utvecklingen i Kanada och USA var mer dämpad, med undantag av RoboVent som hade ett starkt kvartal med flera stora order. I APAC var situationen fortsatt utmanande. Även om de covid-relaterade nedstängningarna upphört var aktiviteten på en fortsatt låg nivå i regionen, med undantag av Indien som uppvisade god tillväxt.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av Nederman ProQuote, ett digitalt verktyg för produktkonfigurering, offertgenerering, systemoptimering, kanallayout och design.
- Fortsatt utrullning av Nederman SAVE på marknaderna i EMEA.
- Planer för omlokalisering av verksamheten i Kina är nu igång och ingår i omstruktureringsprogrammet.

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Extern orderingång		597,4	512,7	11,7%	-8,2%	2 238,4	2 323,1
Omsättning	3	614,4	466,7	26,4%	4,7%	2 165,4	2 313,1
Justerad EBITA		88,9	81,1			357,3	365,1
Justerad EBITA-marginal		14,5%	17,4%			16,5%	15,8%

OM DIVISIONEN
Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

Divisionen fortsätter att utvecklas starkt. I det första kvartalet ökade omsättningen valutaneutralt med 39,0 procent jämfört med motsvarande kvartal 2022 och orderingången minskade marginellt jämfört med ett mycket starkt föregående år. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 8,3 procent (3,1).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Divisionen levererar i allt större utsträckning på sin stora orderbok. Försäljningstillväxten i kvartalet var betydande i samtliga segment och inom både utrustning och service. Förnyad styrka i efterfrågan bidrog dessutom till högre orderingång jämfört med närmast föregående kvartal. Lägre orderingång i textilsegmentet har kompenserats av en stark utveckling i övriga segment. Större volymer, bättre mix samt kostnads- och prisinitiativ innebar att divisionen kunde redovisa det mest lönsamma första kvartalet någonsin. En bättre fungerande försörjningskedja bidrog till att divisionen kunde leverera till sina projekt i nivå med eller över budgeterade marginaler. Stark orderingång och en historiskt hög orderbok ger förutsättningar för en stabil utveckling under andra kvartalet. Däremot förväntas en svagare konjunktur eventuellt dämpa efterfrågan under andra halvan av innevarande år.

Divisionens försäljning inom textilsegmentet ökade kraftigt i kvartalet, drivet av en rekordstor orderbok. Däremot noterades en lägre orderingång, som ska jämföras med ett mycket starkt första kvartal 2022. Kina fortsätter att utgöra den största utmaningen, men allt fler signaler pekar på ökad textilkonsumtion samtidigt som garnlagren minskar. Indien utvecklades starkt i kvartalet och bidrog till divisionens positiva utveckling. För textilsegmentet som helhet förutspår divisionen under 2023 en försäljning i nivå med föregående år, drivet av befintlig orderbok. Däremot förväntas efterfrågan på ny utrustning dämpas av låg utnyttjandegrad i spinnerier samt av osäkerhet kopplad till geopolitik, stigande finansieringskostnader och en svagare makroekonomisk utveckling. Divisionen gjorde samtidigt framsteg i angränsande non-woven med nya order bokade.

I segmentet gjuterier och smältverk bidrar en stark hållbarhetstrend till ökad efterfrågan på divisionens lösningar inom bland annat aluminiumåtervinning. Divisionen har etablerat en stark närvaro i EMEA och arbetar för att växa även i Americas, och i kvartalet togs en större order inom återvinning i USA. Marknaden för metallgjutning har uppvisat viss tillväxt, drivet av ökad efterfrågan på komponenter till elfordon, industriella tillämpningar och flyg- och rymdsektorn. Detta har ännu inte resulterat i storskaliga investeringar i branschen, men divisionen tog en större order i kvartalet.

Verksamheten i Kina fortsätter att vara en stor utmaning men ett omstruktureringsprogram, tillsammans med division Extraction & Filtration Technology, har lanserats som bedöms kunna förbättra situationen framöver.

Segmentet för specialanpassade lösningar är det mest cykliska och består ofta av stora och relativt komplexa projekt. Utvecklingen för divisionen i kvartalet var stark med flera stora order bokade, bland annat för gruv- respektive kemiindustrin, och en framgångsrik exekvering av projekten bidrog till den förbättrade lönsamheten för divisionen som helhet.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Patentansökan lämnades in för ett nytt högpresterande fläkt- och luftbehandlingssystem med lägre energiförbrukning och bättre prestanda än traditionella lösningar.
- Omstruktureringsprogram i Kina inleddes tillsammans med division Extraction & Filtration Technology.

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Extern orderingång		523,9	522,4	-5,4%	-5,4%	1 824,6	1 826,1
Omsättning	3	512,8	342,6	39,0%	39,0%	1 721,9	1 892,1
Justerad EBITA		42,4	10,5			99,9	131,8
Justerad EBITA-marginal		8,3%	3,1%			5,8%	7,0%

OM DIVISIONEN
Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

Divisionen inledde det nya året stabilt. Jämfört med motsvarande kvartal 2022 ökade omsättningen valutaneutralt med 9,5 procent och orderingången ökade valutaneutralt med 6,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 19,6 procent (18,3).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Försäljningen och orderingången i kvartalet var högre såväl jämfört med motsvarande kvartal föregående år som närmast föregående kvartal, och omfattade båda verksamheterna inom divisionen. Den nyetablerade enheten i Australien, Nordfab Australia, gav ett väsentligt bidrag till utvecklingen. Lönsamheten påverkades positivt av högre försäljningsvolymer, prisjusteringar och av fler order med bättre marginaler samt av förbättrade produktions- och lagerprocesser.

Divisionens verksamhet inom rörsystem, under varumärket Nordfab, uppvisade fortsatt god ordertillväxt. Detta omfattade kärnsegment som trävaru- och maskinindustrin, men även ett antal betydande order inom flygindustrin, gruvor och jordbruk.

I USA ökade försäljningen från en redan hög nivå och prisjusteringar kombinerat med förbättrad produktionsprestanda ledde till högre lönsamhet. Den nya lagerbyggnaden i Thomasville stod färdig i slutet av kvartalet och kommer att möjliggöra för konceptet Nordfab Now, med leverans av standardiserade rörsystem till kunderna nästföljande dag. En viss försämring av produktionseffektiviteten förväntas att ske under årets andra kvartal till följd av inflytt i den nya lokalen och omlokalisering av layouten. En del av satsningen omfattar införandet av ett lagerhanteringssystem som förberedelse för en omfattande automatisering av lagret.

Trots lägre orderingång var utvecklingen i EMEA bättre än förväntat, med Storbritannien som den drivande marknaden. Under motsvarande kvartal föregående år togs en betydande order för en stor brittisk kökstillverkare, och exkluderat denna tog divisionen marknadsandelar i landet under kvartalet. I Centraleuropa sågs vissa tecken på en avmattning, bland annat sett till lägre inköpsvolymer per kund.

Thailand hade en svag start på året, framför allt beroende på avsaknad av exportorder. Den inhemska försäljningen utvecklades däremot stabilt trots en utmanande marknadssituation. Den nya enheten i Australien uppvisade en dubblerad orderingång jämfört med föregående kvartal, men lönsamheten fortsätter att påverkas av vissa flaskhalsar och integrationskostnader. I kvartalet slutfördes implementeringen av ett nytt affärssystem som förbättrar kontrollen av verksamheten.

Divisionens verksamhet inom filterlösningar, under varumärket Menardi, uppvisade en stabil utveckling i såväl orderingång som försäljning i kvartalet. USA står för den övervägande delen av verksamheten där pipelinen är fortsatt stark. Etableringen av en säljrepresentant i Kalifornien i slutet av 2022 har redan gett effekt i såväl order som utökad pipeline. Verksamheten i Europa består i huvudsak av en eftermarknadsaffär som fortsatte att utvecklats stabilt i det första kvartalet.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Under 2023 har Nordfab varit 50 år och Menardi 110 år i branschen. Firandet av detta har påbörjats i utvalda kanaler och kommer att fortsätta hela året med olika aktiviteter.
- Arbetet med att förnya och uppdatera äldre maskinutrustning inom tillverkningen har fortsatt och gett effekt i form av färre avbrott i produktionen jämfört med tidigare.
- Utrullningen av det digitala orderhanteringssystemet QFV fortsatte på marknader i Europa och marknadsföringskampanjer genomfördes i USA. I EMEA introducerades en ny design på Nordfab Quick-Fit spännband som ska säkerställa bättre kvalitet och kortare leveranstid.

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Extern orderingång		193,0	165,2	6,4%	-3,4%	704,4	732,2
Omsättning	3	212,0	176,0	9,5%	3,4%	790,8	826,8
Justerad EBITA		41,6	32,2			127,4	136,8
Justerad EBITA-marginal		19,6%	18,3%			16,1%	16,5%

OM DIVISIONEN
Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmet

Nederman Monitoring & Control Technology

Divisionen uppvisade en betydande förbättring i kvartalet. Jämfört med motsvarande kvartal föregående år ökade orderingången valutaneutralt med 25,5 procent medan omsättningen ökade med 23,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 19,3 procent (13,2).

UTVECKLING UNDER KVARTALET
Efterfrågan på digital övervakning och kontroll av produktionsprocesser tog ny fart under kvartalet vilket påverkade divisionens orderingång positivt. Alla tre varumärken bidrog till tillväxten och Americas var den region som gick starkast. Lönsamheten stärktes, främst beroende på högre försäljningsvolymer men också som ett resultat av en bättre fungerande komponentförsörjning, även om leveransproblemen och de höga priserna kvarstår i stor utsträckning. Ökat intresse för att digitalisera processer i en rad olika industrier ger tillsammans med divisionens starka orderbok goda förutsättningar för fortsatt försäljningstillväxt kommande kvartal.

I EMEA ökade såväl orderingången som försäljningen jämfört med motsvarande kvartal 2022, drivet av ökad aktivitet för både Gasmet och NEO Monitors. Storbritannien uppvisade hög försäljningstillväxt, baserat på en stor orderbok främst omfattande analysatorer för tillämpningar inom säkerhet, utsläpp och miljö. Det nyligen förvärvade schweiziska företaget MBE bidrog till försäljningstillväxten och Gasmet tog dessutom sin första order i Portugal på många år.

I APAC ökade både orderingång och försäljning och även här uppvisade Gasmet och NEO Monitors ökad aktivitet. Framför allt visade Gasmet en betydande förbättring jämfört med de närmaste föregående kvartalen, och tog flera stora order och den första ordern någonsin i Filippinerna. Hela regionen har länge hämmats av covidhanteringen i Kina, och fortfarande är utmaningarna stora att växa i detta land vilket medfört ett behov av att se över såväl distributions- som säljorganisation för att kunna utnyttja resurserna mer effektivt.

I Americas hade alla tre varumärken ett bra kvartal med en betydande ökning av försäljningen jämfört med motsvarande kvartal föregående år. För Gasmet är detta kopplat till ett ökat intresse för bärbara produkter med fokus på industrihygien, skorstenstestning och miljöforskning. För Auburn Filter Senses drivs försäljningsökningen av kärnprodukter inom partikel- och filterövervakning, med ett nytt rekord i leveranser under mars månad.

VIKTIGA AKTIVITETER
- Lansering av GT6000 Mobilis, Gasmets unika portabla och användarvänliga utsläppsanalysator som möjliggör och förenklar mobila utsläppsmätningar. Mottagandet har varit mycket positivt och beställningar är redan på plats.
- Lansering av Gasmet Insight.
- Rörelsekapitalet är fortsatt högt vilket är en effekt av att lagren hållits på en hög nivå för att kunna säkra leveranser till kund.

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Extern orderingång		190,2	144,5	25,5%	22,0%	657,4	703,1
Omsättning	3	170,9	132,4	23,4%	18,9%	605,9	644,4
Justerad EBITA		32,9	17,5			96,6	112,0
Justerad EBITA-marginal		19,3%	13,2%			15,9%	17,4%

Kvartal 1, 2023

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING
Orderingången under perioden uppgick till 1 505 Mkr (1 345), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,9 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 1 482 Mkr (1 094), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 27,6 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT
Justerad EBITA uppgick till 172,7 Mkr (115,7). Justerad EBITA-marginal uppgick till 11,7 procent (10,6).

Rörelseresultatet uppgick till 127,1 Mkr (98,2), vilket gav en rörelsemarginal på 8,6 procent (9,0). Rörelseresultatet inkluderade ett omstruktureringsprogram på 20 Mkr.

Resultat före skatt ökade till 104,2 Mkr (94,0). Resultat efter skatt uppgick till 77,8 Mkr (70,5), vilket gav ett resultat per aktie om 2,22 kr (2,01).

KASSAFLÖDE
Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 128,7 Mkr (-7,9) och periodens kassaflöde uppgick till 17,5 Mkr (-56 ,1). Det var ett starkt kassaflöde under årets första kvartal. Det var framförallt kassaflödet från rörelsekapitalet som stärktes, både till följd av att varulagret bibehölls på goda nivåer och att det var en gynnsam utveckling av rörelserelaterade fordringar och skulder. I motsvarande kvartal föregående år var det en markant ökning av varulager, både till följd av lageruppbyggnad och till ökade råmaterialpriser, vilket hade en negativ påverkan på kassaflödet.

I jämförelse med motsvarande kvartal föregående år har investeringar i anläggningstillgångar ökat. I kvartalet har amortering skett på koncernens lån med 41 Mkr. Övriga ej kassaflödespåverkande justeringar avser framförallt kvartalets omstruktureringsprogram.

INVESTERINGAR
Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 47,2 Mkr (29,7), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 11,9 Mkr (11,5).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING
Koncernen hade vid periodens slut 740,8 Mkr i likvida medel och ytterligare 108,8 Mkr i outnyttjade checkkrediter. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 617,9 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB. Under 2023 har amortering skett med 41 Mkr.

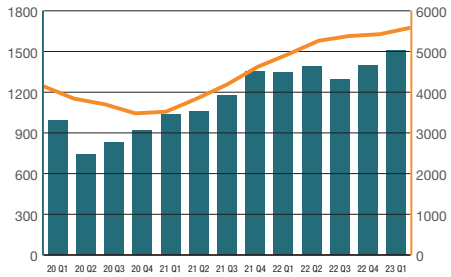
Eget kapital i koncernen uppgick den 31 mars 2023 till 2 253,2 Mkr (1 839,4). Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 093 096.

Koncernens soliditet uppgick till 35,9 procent (37,9) per den 31 mars 2023. Nettoskuldsättningsgraden uppgick till 62,5 procent (60,1).

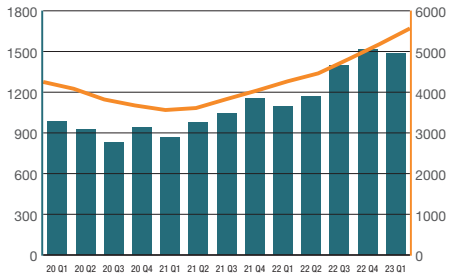
ANTAL ANSTÄLLDA
Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 328 (2 163). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 419 (2 245).

MODERBOLAGET
Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 5,4 Mkr (7,7) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till -38,0 Mkr (-28,3). Minskningen jämfört med motsvarande period föregående år är främst hänförligt till kostnader för forskning och utveckling samt till administrationskostnader.

Orderingång, Mkr

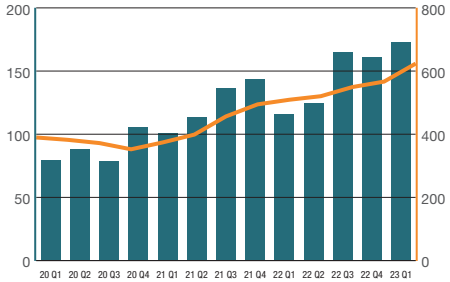


Omsättning, Mkr

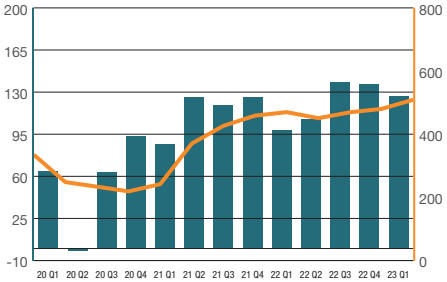


Kvartal
Rullande fyra kvartal

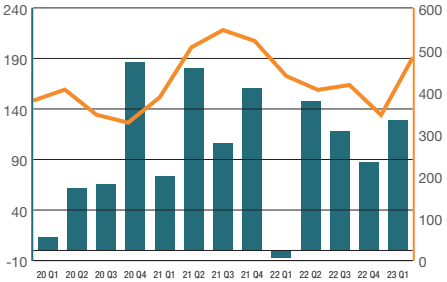
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Koncernens nyckeltal

Mkr	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Orderingång	1 504,5	1 344,8	5 424,8	5 584,5
Nettoomsättning	1 482,0	1 094,2	5 178,9	5 566,7
Justerad EBITA	172,7	115,7	566,6	623,6
Justerad EBITA-marginal	11,7%	10,6%	10,9%	11,2%
Justerad EBITDA	210,0	144,5	690,4	755,9
Justerad EBITDA-marginal	14,2%	13,2%	13,3%	13,6%
Rörelseresultat	127,1	98,2	480,2	509,1
Rörelsemarginal	8,6%	9,0%	9,3%	9,1%
Justerat rörelseresultat	147,5	98,3	488,6	537,8
Justerad rörelsemarginal	10,0%	9,0%	9,4%	9,7%
Resultat före skatt	104,2	94,0	438,8	449,0
Resultat efter skatt	77,8	70,5	328,7	336,0
Resultat per aktie, Kr	2,22	2,01	9,37	9,58
Avkastning på eget kapital	14,0%	15,9%	16,8%	16,4%
Avkastning på operativt kapital	16,1%	13,7%	15,2%	16,3%
Nettoskuld			1 477,1	1 408,3
Nettoskuldsättningsgrad			67,6%	62,5%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			2,1	1,9
Räntetäckningsgrad, ggr			7,9	6,7

Regioner

Externorderingång, Mkr	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Americas	602,0	378,8	1 960,1	2 183,3
EMEA	617,4	692,5	2 477,5	2 402,4
APAC	285,1	273,5	987,2	998,8
Totalt Nedermankoncernen	**1 504,5**	**1 344,8**	**5 424,8**	**5 584,5**

Externnettoomsättning, Mkr	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Americas	567,4	348,2	1 781,6	2 000,8
EMEA	678,5	537,0	2 315,6	2 457,1
APAC	236,1	209,0	1 081,7	1 108,8
Totalt Nedermankoncernen	**1 482,0**	**1 094,2**	**5 178,9**	**5 566,7**

Framtidsutsikter

Efterfrågan och orderingången i det första kvartalet var god även om den organiska tillväxten avtog något. Vår basaffär och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad. Även om situationen har förbättrats ser vi en risk för att fortsatta problem inom försörjningskedjan, högt inflationstryck och svagare konjunkturutsikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer, såväl som Nedermans egen produktion och leveransförmåga. Dessutom bidrar en fortsatt geopolitisk osäkerhet negativt. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att växa vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en positiv syn på det närmaste kvartalet, men är något mer osäkra om utvecklingen under det andra halvåret.

Även om olika faktorer tillfälligt kan bidra till att dämpa utsikterna i vår bransch fortsätter Nedermans långsiktiga potential att stärkas. I en värld där insikten ökar om dålig lufts skadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att växa.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Nettoomsättning	2,3	1 482,0	1 094,2	5 178,9	5 566,7
Kostnad för sålda varor		-941,6	-689,0	-3 311,0	-3 563,6
Bruttoresultat		**540,4**	**405,2**	**1 867,9**	**2 003,1**
Försäljningskostnader		-256,9	-196,8	-877,8	-937,9
Administrationskostnader		-112,7	-94,6	-429,9	-448,0
Forsknings- och utvecklingskostnader		-23,9	-19,0	-72,5	-77,4
Omstruktureringskostnader		-20,0	-	-	-20,0
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		0,2	3,4	-7,5	-10,7
Rörelseresultat		**127,1**	**98,2**	**480,2**	**509,1**
Finansiella intäkter och kostnader	4	-22,9	-4,2	-41,4	-60,1
Resultat före skatt		**104,2**	**94,0**	**438,8**	**449,0**
Skatt		-26,4	-23,5	-110,1	-113,0
Periodens resultat		**77,8**	**70,5**	**328,7**	**336,0**
Periodens resultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		77,8	70,5	328,7	336,0
Resultat per aktie		**2,22**	**2,01**	**9,37**	**9,58**

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Periodens resultat	**77,8**	**70,5**	**328,7**	**336,0**
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kan omföras till periodens resultat				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	35,3	35,3
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-8,0	-8,0
	-	**-**	**27,3**	**27,3**
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat				
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	-11,1	51,5	235,9	173,3
	-11,1	**51,5**	**235,9**	**173,3**
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	**-11,1**	**51,5**	**263,2**	**200,6**
Summa totalresultat för perioden	**66,7**	**122,0**	**591,9**	**536,6**
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	66,7	122,0	591,9	536,6

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	31 mars 2023	31 mars 2022	31 dec 2022
Tillgångar				
Goodwill		2 012,9	1 641,6	2 027,5
Övriga immateriella anläggningstillgångar		639,2	461,7	646,8
Materiella anläggningstillgångar		403,3	320,6	390,1
Nyttjanderätter		184,0	186,5	186,2
Långfristiga fordringar		4,2	5,8	4,2
Uppskjutna skattefordringar		116,4	67,2	104,0
Summa anläggningstillgångar		**3 360,0**	**2 683,4**	**3 358,8**
Varulager		909,4	703,4	890,8
Kundfordringar	5	783,5	610,3	814,8
Övriga kortfristiga fordringar	5	487,6	365,3	434,5
Likvida medel	5	740,8	494,1	721,2
Summa omsättningstillgångar		**2 921,3**	**2 173,1**	**2 861,3**
Summa tillgångar		**6 281,3**	**4 856,5**	**6 220,1**
Eget kapital		**2 253,2**	**1 839,4**	**2 186,5**
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	5	1 875,0	1 300,6	1 931,9
Långfristiga leasingskulder	5	120,9	128,1	122,0
Övriga långfristiga skulder	5	28,0	13,8	28,0
Avsättning till pensioner		70,1	102,5	70,5
Övriga avsättningar		27,8	18,1	28,3
Uppskjutna skatteskulder		113,1	71,6	119,0
Summa långfristiga skulder		**2 234,9**	**1 634,7**	**2 299,7**
Kortfristiga räntebärande skulder	5	10,6	-	-
Kortfristiga leasingskulder	5	72,5	68,8	73,9
Leverantörsskulder	5	495,8	367,1	498,2
Övriga kortfristiga skulder	5	1 152,5	902,9	1 118,7
Avsättningar		61,8	43,6	43,1
Summa kortfristiga skulder		**1 793,2**	**1 382,4**	**1 733,9**
Summa skulder		**4 028,1**	**3 017,1**	**4 033,6**
Summa eget kapital och skulder		**6 281,3**	**4 856,5**	**6 220,1**

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	31 mars 2023	31 mars 2022	31 dec 2022
Ingående eget kapital vid periodens början	2 186,5	1 717,4	1 717,4
Periodens resultat	77,8	70,5	328,7
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	-11,1	51,5	235,9
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-	-	27,3
Summa övrigt totalresultat för perioden	**-11,1**	**51,5**	**263,2**
Summa totalresultat för perioden	**66,7**	**122,0**	**591,9**
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-	-	-122,8
Utgående eget kapital vid periodens slut	**2 253,2**	**1 839,4**	**2 186,5**

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	1 jan-31 mars 2023	1 jan-31 mars 2022	Helår 2022	apr-mars 12 mån
Rörelseresultat	127,1	98,2	480,2	509,1
Justering för:				
Avskrivningar på anläggningstillgångar	62,5	46,2	201,8	218,1
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster	18,4	0,7	0,7	18,4
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster	-11,9	-14,0	-53,1	-51,0
Betald skatt	-43,0	-47,9	-134,9	-130,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	**153,1**	**83,2**	**494,7**	**564,6**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-24,4	-91,1	-149,0	-82,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**128,7**	**-7,9**	**345,7**	**482,3**
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar	-47,3	-29,4	-170,0	-187,9
Förvärv av rörelse	-	-	-445,3	-445,3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-47,3**	**-29,4**	**-615,3**	**-633,2**
Utdelning	-	-	-122,8	-122,8
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten	-63,9	-18,8	525,5	480,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**-63,9**	**-18,8**	**402,7**	**357,6**
Periodens kassaflöde	**17,5**	**-56,1**	**133,1**	**206,7**
Likvida medel vid periodens början	721,2	541,6	541,6	494,1
Omräkningsdifferenser	2,1	8,6	46,5	40,0
Likvida medel vid periodens slut	**740,8**	**494,1**	**721,2**	**740,8**

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2022, sidan 99. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelad avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Extern orderingång, Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	597,4	512,7	2 238,4	2 323,1
Nederman Process Technology	523,9	522,4	1 824,6	1 826,1
Nederman Duct & Filter Technology	193,0	165,2	704,4	732,2
Nederman Monitoring & Control Technology	190,2	144,5	657,4	703,1
Totalt Nedermankoncernen	**1 504,5**	**1 344,8**	**5 424,8**	**5 584,5**

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Omsättning, Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	614,4	466,7	2 165,4	2 313,1
Nederman Process Technology	512,8	342,6	1 721,9	1 892,1
Nederman Duct & Filter Technology	212,0	176,0	790,8	826,8
Nederman Monitoring & Control Technology	170,9	132,4	605,9	644,4
Eliminering	-28,1	-23,5	-105,1	-109,7
Totalt Nedermankoncernen	**1 482,0**	**1 094,2**	**5 178,9**	**5 566,7**

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Justerad EBITA, Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	88,9	81,1	357,3	365,1
Nederman Process Technology	42,4	10,5	99,9	131,8
Nederman Duct & Filter Technology	41,6	32,2	127,4	136,8
Nederman Monitoring & Control Technology	32,9	17,5	96,6	112,0
Övrigt - ofördelat	-33,1	-25,6	-114,6	-122,1
Totalt Nedermankoncernen	**172,7**	**115,7**	**566,6**	**623,6**

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Justerad EBITA-marginal	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nederman Extraction & Filtration Technology	14,5%	17,4%	16,5%	15,8%
Nederman Process Technology	8,3%	3,1%	5,8%	7,0%
Nederman Duct & Filter Technology	19,6%	18,3%	16,1%	16,5%
Nederman Monitoring & Control Technology	19,3%	13,2%	15,9%	17,4%
Totalt Nedermankoncernen	**11,7%**	**10,6%**	**10,9%**	**11,2%**

Not 3: Intäkter från avtal med kunder

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
				1 jan-31 mars 2023
Nederman Extraction & Filtration Technology	226,1	263,5	124,8	614,4
Nederman Process Technology	-	392,9	119,9	512,8
Nederman Duct & Filter Technology	189,9	15,7	6,4	212,0
Nederman Monitoring & Control Technology	140,0	5,6	25,3	170,9
Eliminering	-9,0	-13,7	-5,4	-28,1
Totalt Nedermankoncernen	**547,0**	**664,0**	**271,0**	**1 482,0**

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
				1 jan-31 mars 2022
Nederman Extraction & Filtration Technology	201,8	179,9	85,0	466,7
Nederman Process Technology	-	241,8	100,8	342,6
Nederman Duct & Filter Technology	164,2	8,5	3,3	176,0
Nederman Monitoring & Control Technology	112,2	3,9	16,3	132,4
Eliminering	-10,0	-8,8	-4,7	-23,5
Totalt Nedermankoncernen	**468,2**	**425,3**	**200,7**	**1 094,2**

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
				Helåret 2022
Nederman Extraction & Filtration Technology	826,5	918,9	420,0	2 165,4
Nederman Process Technology	-	1 282,6	439,3	1 721,9
Nederman Duct & Filter Technology	722,1	53,9	14,8	790,8
Nederman Monitoring & Control Technology	512,2	19,5	74,2	605,9
Eliminering	-36,7	-46,6	-21,8	-105,1
Totalt Nedermankoncernen	**2 024,1**	**2 228,3**	**926,5**	**5 178,9**

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande	
Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 4: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 12,5 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,54.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till 0,4 Mkr under 2023.

Not 5: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkrings-redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	31 mars 2023 Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	783,5	783,5
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	264,4	264,4
Likvida medel	-	-	740,8	740,8
Summa	**-**	**-**	**1 788,7**	**1 788,7**
Banklån	-	-	1 885,6	1 885,6
Övriga långfristiga skulder	4,5	-	23,5	28,0
Leasingskuld	-	-	193,4	193,4
Leverantörsskulder	-	-	495,8	495,8
Övriga kortfristiga skulder	23,9	-	982,9	1 006,8
Summa	**28,4**	**-**	**3 581,2**	**3 609,6**

Not 6: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 7: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sidan 22 för definitioner.

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Rörelseresultat	127,1	98,2	480,2	509,1
Förvärvskostnader	0,4	0,1	8,4	8,7
Omstruktureringskostnader	20,0	-	-	20,0
Justerat rörelseresultat	**147,5**	**98,3**	**488,6**	**537,8**
Justerat rörelseresultat	147,5	98,3	488,6	537,8
Nettoomsättning	1 482,0	1 094,2	5 178,9	5 566,7
Justerad rörelsemarginal	**10,0%**	**9,0%**	**9,4%**	**9,7%**
Rörelseresultat	127,1	98,2	480,2	509,1
Avskrivningar på immateriella tillgångar	25,2	17,4	78,0	85,8
Förvärvskostnader	0,4	0,1	8,4	8,7
Omstruktureringskostnader	20,0	-	-	20,0
Justerad EBITA	**172,7**	**115,7**	**566,6**	**623,6**
Justerad EBITA	172,7	115,7	566,6	623,6
Nettoomsättning	1 482,0	1 094,2	5 178,9	5 566,7
Justerad EBITA-marginal	**11,7%**	**10,6%**	**10,9%**	**11,2%**

Not 7: Alternativa nyckeltal, fortsättning

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Rörelseresultat	127,1	98,2	480,2	509,1
Avskrivningar	62,5	46,2	201,8	218,1
EBITDA	**189,6**	**144,4**	**682,0**	**727,2**
EBITDA	189,6	144,4	682,0	727,2
Förvärvskostnader	0,4	0,1	8,4	8,7
Omstruktureringskostnader	20,0	-	-	20,0
Justerad EBITDA	**210,0**	**144,5**	**690,4**	**755,9**
Justerad EBITDA	210,0	144,5	690,4	755,9
Nettoomsättning	1 482,0	1 094,2	5 178,9	5 566,7
Justerad EBITDA-marginal	**14,2%**	**13,2%**	**13,3%**	**13,6%**
Utgående eget kapital periodens slut			2 186,5	2 253,2
Balansomslutning			6 220,1	6 281,3
Soliditet			**35,2%**	**35,9%**
Likvida medel			721,2	740,8
Långfristiga räntebärande skulder			1 931,9	1 875,0
Långfristig leasingskuld			122,0	120,9
Avsättning till pensioner			70,5	70,1
Kortfristiga räntebärande skulder			-	10,6
Kortfristig leasingskuld			73,9	72,5
Nettoskuld			**1 477,1**	**1 408,3**
Nettoskuld			1 477,1	1 408,3
Utgående eget kapital periodens slut			2 186,5	2 253,2
Nettoskuldsättningsgrad			**67,6%**	**62,5%**
Ingående eget kapital periodens början	2 186,5	1 717,4	1 717,4	1 839,4
Utgående eget kapital periodens slut	2 253,2	1 839,4	2 186,5	2 253,2
Genomsnittligt eget kapital	2 219,9	1 778,4	1 952,0	2 046,3
Periodens resultat	77,8	70,5	328,7	336,0
Avkastning på eget kapital	**14,0%**	**15,9%**	**16,8%**	**16,4%**
Genomsnittligt eget kapital	2 219,9	1 778,4	1 952,0	2 046,3
Ingående nettoskuld periodens början	1 477,1	1 067,8	1 067,8	1 105,9
Utgående nettoskuld periodens slut	1 408,3	1 105,9	1 477,1	1 408,3
Genomsnittlig nettoskuld	1 442,7	1 086,9	1 272,5	1 257,1
Genomsnittligt operativt kapital	3 662,6	2 865,3	3 224,5	3 303,4
Justerat rörelseresultat	147,5	98,3	488,6	537,8
Avkastning på operativt kapital	**16,1%**	**13,7%**	**15,2%**	**16,3%**
Nettoskuld			1 477,1	1 408,3
Justerad EBITDA			690,4	755,9
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr			**2,1**	**1,9**
Resultat före skatt			438,8	449,0
Finansiella kostnader			64,4	83,7
Förvärvskostnader			8,4	8,7
Omstruktureringskostnader			-	20,0
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader			511,6	561,4
Finansiella kostnader			64,4	83,7
Räntetäckningsgrad, ggr			**7,9**	**6,7**

Not 7: Alternativa nyckeltal, fortsättning

	1 jan-31 mars		Helår
Mkr	**2023**	**2022**	**2022**
Orderingång, motsvarande period fg år	1 344,8	1 035,2	4 622,9
Förändring orderingång, organisk	-44,0	233,9	218,2
Förändring orderingång, valutaeffekter	80,3	73,5	382,9
Förändring orderingång, förväv	123,4	2,2	200,8
Orderingång	**1 504,5**	**1 344,8**	**5 424,8**
Ordertillväxt, organisk	-3,3%	22,6%	4,8%
Ordertillväxt, valutaeffekter	6,0%	7,1%	8,2%
Ordertillväxt, förvärv	9,2%	0,2%	4,3%
Ordertillväxt	**11,9%**	**29,9%**	**17,3%**
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 094,2	868,0	4 041,8
Förändring nettoomsättning, organisk	184,1	159,7	555,0
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	85,7	65,3	388,2
Förändring nettoomsättning, förvärv	118,0	1,2	193,9
Nettoomsättning	**1 482,0**	**1 094,2**	**5 178,9**
Försäljningstillväxt, organisk	16,8%	18,4%	13,7%
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	7,8%	7,6%	9,6%
Försäljningstillväxt, förvärv	10,8%	0,1%	4,8%
Försäljningstillväxt	**35,4%**	**26,1%**	**28,1%**

Not 8: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fyra kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regelefterlevnad och Finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 84-85 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2022.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Nettoomsättning	5,4	7,7	19,4	17,1
Administrationskostnader	-43,7	-36,2	-162,3	-169,8
Forsknings- och utvecklingskostnader	-3,0	-	-0,1	-3,1
Övriga rörelseintäkter- och kostnader	-0,5	0,2	3,9	3,2
Rörelseresultat	**-41,8**	**-28,3**	**-139,1**	**-152,6**
Resultat från andelar i dotterbolag	-	-	129,3	129,3
Övriga finansiella intäkter och kostnader	0,3	0,3	-10,9	-10,9
Resultat efter finansiella poster	**-41,5**	**-28,0**	**-20,7**	**-34,2**
Bokslutsdispositioner	-	-	131,1	131,1
Resultat före skatt	**-41,5**	**-28,0**	**110,4**	**96,9**
Skatt	3,5	-0,3	-0,6	3,2
Periodens resultat	**-38,0**	**-28,3**	**109,8**	**100,1**

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

	1 jan-31 mars		Helår	apr-mars
Mkr	**2023**	**2022**	**2022**	**12 mån**
Periodens resultat	**-38,0**	**-28,3**	**109,8**	**100,1**
Övrigt totalresultat för perioden efter skatt	**-**	**-**	**-**	**-**
Totalresultat för perioden	**-38,0**	**-28,3**	**109,8**	**100,1**

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2023	31 mars 2022	31 dec 2022
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 345,8	2 320,0	2 326,6
Summa omsättningstillgångar	242,6	116,7	240,1
Summa tillgångar	**2 588,4**	**2 436,7**	**2 566,7**
Eget kapital	**984,8**	**1 007,5**	**1 022,8**
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 104,7	1 113,1	1 104,5
Summa kortfristiga skulder	498,9	316,1	439,4
Summa skulder	**1 603,6**	**1 429,2**	**1 543,9**
Summa eget kapital och skulder	**2 588,4**	**2 436,7**	**2 566,7**

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	31 mars 2023	31 mars 2022	31 dec 2022
Ingående eget kapital vid periodens början	1 022,8	1 035,8	1 035,8
Periodens resultat	-38,0	-28,3	109,8
Övrigt totalresultat			
Summa övrigt totalresultat för perioden	**-**	**-**	**-**
Summa totalresultat för perioden	**-38,0**	**-28,3**	**109,8**
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-	-	-122,8
Utgående eget kapital vid periodens slut	**984,8**	**1 007,5**	**1 022,8**

Not 1: Eventualförpliktelser för moderbolaget

Mkr	31 mars 2023	31 mars 2022	31 dec 2022
Eventualförpliktelser	114,3	114,9	102,8

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Delårsrapporten har inte granskats av bolagets revisorer.

Helsingborg den 24 april 2023

Styrelsen

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansiärer.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av -och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankoncernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av -och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankoncernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansiärer.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen	
Justerad EBITDA/ Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelse-resultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringskostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerad rörelse-marginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen	
Kapitalomsättnings-hastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/ Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av inveterare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuldsättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtmöjligheter samtidigt som utdelningspolicyn kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankoncernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtmöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankoncernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

Finansiell kalender

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS
En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag måndagen den 24 april 2023 klockan 10.00. Nedermans vd och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens
Registrerar dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen.

Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.
https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=5003156

Webcast
Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.
https://ir.financialhearings.com/nederman-q1-2023

FINANSIELL KALENDER

• Årsstämma	24 april 2023
• Kvartalsrapport 2	14 juli 2023
• Kvartalsrapport 3	23 oktober 2023
• Kvartalsrapport 4	15 februari 2024

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsenligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 24 april kl. 08.00.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV
Sven Kristensson, CEO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida
www.nedermangroup.com

ADRESS
Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon: 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ

Nedermans YouTube-kanal
Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett världsledande miljöteknikbolag som utvecklar produkter och system för avancerad luftrening. Våra produkter och lösningar skyddar människor, miljö och produktion från skadliga effekter av industriella processer. Erbjudandet omfattar enskilda produkter, kompletta framtidssäkra IIoT-lösningar, projektering, installation, driftsättning och service.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 400 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 50 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.

nedermangroup.com