



Fortsatt positiv utveckling

“Det som är glädjande är att även orderingången utvecklats väl, och var i kvartalet bara något lägre än kvartalets rekordomsättning. Detta lägger en bra grund för försäljningen kommande kvartal.”

Läs mer i Sven Kristenssons VD-ord på sida 2

Kvartal 2, 2023

- Orderingången uppgick till 1 546 Mkr (1 390), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,6 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 1 631 Mkr (1 172), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 31,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 195,2 Mkr (124,5), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 12,0 procent (10,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 168,5 Mkr (107,2), vilket gav en rörelsemarginal på 10,3 procent (9,1).
- Resultat efter skatt uppgick till 100,4 Mkr (74,7).
- Resultat per aktie uppgick till 2,86 kr (2,13).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 97,9 Mkr (147,6).

Januari - juni, 2023

- Orderingången uppgick till 3 051 Mkr (2 734), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,8 procent jämfört med samma period föregående år.
- Omsättningen uppgick till 3 113 Mkr (2 266), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 29,7 procent jämfört med samma period föregående år.
- Justerad EBITA uppgick till 367,9 Mkr (240,2), vilket gav en justerad EBITA-marginal på 11,8 procent (10,6).
- Rörelseresultatet uppgick till 295,6 Mkr (205,4), vilket gav en rörelsemarginal på 9,5 procent (9,1). Rörelseresultatet inkluderade en omstruktureringskostnad på 20 Mkr.
- Resultat efter skatt uppgick till 178,2 Mkr (145,2).
- Resultat per aktie uppgick till 5,08 kr (4,14).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 226,6 Mkr (139,7).



Sven Kristensson
Verkställande direktör

VD-ord

Stark försäljningstillväxt och hög aktivitet

Nederman fortsätter att flytta fram positionerna. Under andra kvartalet noterades ett nytt rekord i absoluta tal för såväl omsättning som ordergång och lönsamhet. Vi ser en hög aktivitet i våra fyra divisioner med utrullning av nya produkter, etablering i nya segment och en allt bättre förmåga att dra fördel av att vara en del av en global och teknikledande koncern.

Återigen kan jag summera ett framgångsrikt kvartal för miljöteknikbolaget Nederman. Under andra kvartalet bidrog samtliga fyra divisioner till koncernens nya omsättningsrekord på 1 631 Mkr (1 172), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 31,7 procent. Det som är glädjande är att även ordergången utvecklades väl, och var i kvartalet bara marginellt lägre än kvartalets rekordomsättning. Detta lägger en bra grund för försäljningen kommande kvartal. Vårt arbete för att öka den operationella effektiviteten har fortsatt och bidrog tillsammans med ökade försäljningsvolymerna till att vi kunde stärka lönsamheten ytterligare i kvartalet. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 12,0 procent (10,6) vilket innebär att vi steg för steg tar oss närmare vårt mål om en marginal på minst 14,0 procent. I absoluta tal ökade justerad EBITA med 57 procent. Hög produktutvecklingstakt, ökad försäljning i växande segment, ökad andel service, investeringar i produktion och logistik samt åtgärder för att öka lönsamheten i underpresterande marknader, såsom Kina, är några faktorer som ska bidra till att ytterligare förbättra vår marginal. Samtidigt är vi medvetna om en tilltagande oro och risk för en svagare konjunktur framöver. Som global marknadsledare inom industriell luftrening och med starka finanser har vi möjlighet att flytta fram positionerna oavsett makroekonomiskt läge.

Investeringar i ren luft blir allt viktigare för industrier världen över, och Nederman har och ska ha det bästa erbjudandet för att möjliggöra detta. Vi blir lite extra medvetna om vilka förväntningar det finns på oss som teknikledare när vi deltar på olika mässor runt om i världen, som vid världens största textilmässa ITMA som hölls i Milano i juni. Bland annat finns ett stort intresse för våra digitala satsningar, med ett långsiktigt mål om att erbjuda ett helt digitalt kontrollerat luftflöde och kunna framtidssäkra kundernas produktion. Vi har en hög produktutvecklingstakt i koncernen och ser att det vi kontinuerligt lanserar fyller viktiga behov på marknaden. I det andra kvartalet har vi bland annat lanserat nya utsugssystem för farlig svetsrök, nya högeffektiva fläktar för textilproduktion samt förenklade versioner av Nederman SAVE som möter behovet av energieffektiv luftrening i olika industrier. Vi flyttar lösningar och teknologi inom våra divisioner för att stärka positionerna i en särskild marknad, som inom Nederman Process Technology där vi avancerar inom metallåtervinning i USA med våra lösningar för samma segment i Europa, och inom Nederman Monitoring Control Technology

där vi framgångsrikt introducerat Neo Monitors lösningar för laserbaserad mätning av gaser i nya marknader. Genom att vara ständigt relevanta kan vi öka vår andel av försäljningen inom växande sektorer där det investeras i ny teknologi, såsom förnybar energi, livsmedel, metallåtervinning och batteritillverkning. Vår ordergång är stark i dessa segment.

STABILT POSITIVT I VÅRA DIVISIONER

Samtliga våra divisioner bidrog till koncernens positiva finansiella utveckling i kvartalet, men i en varierande omfattning. En stark basafär, välfylld orderbok och tidigare förvärv gav Nederman Extraction & Filtration Technology ett nytt lyft i omsättning och resultat. Nederman Process Technology fortsatte att leverera på sin stora orderbok och adderade ytterligare order, främst inom återvinning, och kunde redovisa en rekordstark lönsamhet. Nederman Duct & Filter Technology förbättrade såväl omsättning som lönsamhet, och tog nya order utanför sina traditionella industrier. Nederman Monitoring & Control Technology fortsätter sin trend med högre ordergång, försäljning och lönsamhet. Joakim Ryrstedt, tidigare Group CIO inom Nederman, har tillträtt som ny chef för divisionen medan Ketil Gorm Paulsen blivit ansvarig för strategi och IP-frågor inom Nedermankoncernen.

FORTSATT OPTIMISM I EN OSÄKER OMVÄRLD

Även om utvecklingen i våra divisioner är fortsatt positiv kvarstår risken för att utmaningar inom försörjningskedjan, hög inflation och svagare ekonomiska utsikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut och möjlighet att göra affärer. Dessutom kvarstår den geopolitiska osäkerheten. I denna makromiljö står Nederman dock starkt. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att växa vår andel av försäljningen inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en positiv syn på det närmaste kvartalet, men är något mer osäkra om utvecklingen på medellång sikt.



Q2 INTERVJU MED SVEN KRISTENSSON

Se intervjun på Nedermans YouTube-kanal.
Playlist: Financial reports

Segmentsöversikt

Nederman är organiserat i fyra rörelsesegment. Indelningen är baserad på teknologi, kundstruktur och affärslogik med utgångspunkt i koncernens varumärken. Detta innebär att rörelsesegmenten är globala. Organisationen har fyra övergripande prioriteringar: stärkt lönsamhet, förbättrad effektivitet, utnyttjande av digitaliseringens alla möjligheter samt hållbarhet internt och externt.

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft. Försäljningen sker både via ett nätverk av partners och genom egna säljbolag. Kunderna utgörs av industrier där det förekommer olika typer av luftföroreningar som måste tas om hand på ett effektivt och säkert sätt.

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och filterlösningar som ofta är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser, där de fångar upp skadliga partiklar och gaser, samt annan processkritisk utrustning. Försäljningen bedrivs genom egna säljare som har direktkontakt med divisionens kunder. Antalet order är få, men det enskilda ordervärdet är högt. Kunderna utgörs av stora företag inom en lång rad industrier.

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier. Försäljningen bedrivs främst via distributörer, men även internförsäljning till Nedermans övriga divisioner. Kunderna finns inom en lång rad industrier, till exempel träbearbetning, cement & betong, fordon, metallbearbetning och återvinning.

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik av gaser och partiklar samt en IoT-plattform, som består av hårdvara och mjukvara som kommunicerar med molnet och förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer. Försäljningen bedrivs genom egna bolag och deras nätverk av distributörer, samt via övriga divisioner inom Nederman. Divisionen arbetar mot ett brett spektrum av industrier som har behov av att kontinuerligt kunna övervaka och styra sin produktion och sina processer.

Externordergång, Mkr	1 apr-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022			2023	2022				
Nederman Extraction & Filtration Technology	656,8	594,6	5,2%	-11,5%	1 254,2	1 107,3	8,2%	-10,0%	2 238,4	2 385,3
Nederman Process Technology	510,1	460,9	4,8%	4,8%	1 034,0	983,3	-0,6%	-0,6%	1 824,6	1 875,3
Nederman Duct & Filter Technology	193,4	173,5	2,7%	1,7%	386,4	338,7	4,5%	-0,8%	704,4	752,1
Nederman Monitoring & Control Technology	185,7	160,6	12,1%	8,3%	375,9	305,1	18,4%	14,8%	657,4	728,2
Totalt Nedermankoncernen	1 546,0	1 389,6	5,6%	-2,1%	3 050,5	2 734,4	5,8%	-2,6%	5 424,8	5 740,9

Omsättning, Mkr	1 apr-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun		Valuta-neutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022			2023	2022				
Nederman Extraction & Filtration Technology	626,8	474,8	25,8%	2,6%	1 241,2	941,5	26,1%	3,6%	2 165,4	2 465,1
Nederman Process Technology	644,4	383,4	58,5%	58,5%	1 157,2	726,0	49,2%	49,2%	1 721,9	2 153,1
Nederman Duct & Filter Technology	216,2	190,4	4,8%	3,3%	428,2	366,4	7,0%	3,4%	790,8	852,6
Nederman Monitoring & Control Technology	177,4	148,8	14,4%	10,9%	348,3	281,2	18,6%	14,7%	605,9	673,0
Eliminering	-33,9	-25,6			-62,0	-49,1			-105,1	-118,0
Totalt Nedermankoncernen	1 630,9	1 171,8	31,7%	21,6%	3 112,9	2 266,0	29,7%	19,3%	5 178,9	6 025,8

Justerad EBITA, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	84,5	80,4	173,4	161,5	357,3	369,2
Nederman Process Technology	73,9	14,4	116,3	24,9	99,9	191,3
Nederman Duct & Filter Technology	40,9	28,2	82,5	60,4	127,4	149,5
Nederman Monitoring & Control Technology	34,3	26,3	67,2	43,8	96,6	120,0
Övrigt - ofördelat	-38,4	-24,8	-71,5	-50,4	-114,6	-135,7
Totalt Nedermankoncernen	195,2	124,5	367,9	240,2	566,6	694,3

Justerad EBITA-marginal	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	13,5%	16,9%	14,0%	17,2%	16,5%	15,0%
Nederman Process Technology	11,5%	3,8%	10,1%	3,4%	5,8%	8,9%
Nederman Duct & Filter Technology	18,9%	14,8%	19,3%	16,5%	16,1%	17,5%
Nederman Monitoring & Control Technology	19,3%	17,7%	19,3%	15,6%	15,9%	17,8%
Totalt Nedermankoncernen	12,0%	10,6%	11,8%	10,6%	10,9%	11,5%



OM DIVISIONEN

Nederman Extraction & Filtration Technology utvecklar och säljer ett brett utbud av filter och övervakningstjänster, infångningsdon, fläktar, högvakuumprodukter och rullar för distribution av vätskor och tryckluft.

Varumärke: Nederman, RoboVent

Nederman Extraction & Filtration Technology

Divisionen uppvisar en stabil utveckling. Jämfört med motsvarande kvartal föregående år ökade omsättningen valutaneutralt med 25,8 procent. Orderingsgången ökade valutaneutralt med 5,2 procent på grund av föregående års förvärv men minskade organiskt med 11,5 procent. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 13,5 procent (16,9).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Försäljningsökningen drevs bland annat av en solid basaffär, tidigare starka orderingsgång och av tillskottet från RoboVent som förvärvades i juli 2022. Service uppvisade åter en betydande ökning och bland regionerna gick EMEA och Americas starkast. En lägre organisk ordertillväxt i kvartalet ska ses mot bakgrund av att motsvarande kvartal 2022 var divisionens starkaste någonsin. Högre volymer och stabila projektleveranser påverkade lönsamheten och resultatet positivt, medan lönsamheten dämpades av en högre andel lösningar, tillskottet av RoboVent med lägre marginaler samt ökat inflationstryck med högre kostnader som följd.

Fem större order bokades i kvartalet. Fyra av dessa togs i region Americas, varav tre för trävaruapplikationer och en för flygindustrin. Den femte stora ordern togs i Kina för tillverkning av medicinsk utrustning. Orderingsgången fortsatte att öka inom de prioriterade tillväxtområdena livsmedel, transporter, grön energi och försvarsindustrin. Under kvartalet togs flera order inom lösningar för dessa områden globalt, bland annat för en anläggning för avfallsåtervinning i Polen, för batteritillverkning i Spanien och för solcellstillverkning i USA.

När det gäller utvecklingen i de olika regionerna uppvisade EMEA en betydande försäljningsökning drivet av en stark produktförsäljning medan avsaknaden av större order inom lösningar bidrog till att orderingsgången minskade. Under motsvarande kvartal 2022 togs fyra stora

order i regionen. Även Americas uppvisade en stark försäljningsutveckling, främst drivet av RoboVent. Bolaget har varit en del av Nederman i snart ett år och utvecklas enligt plan, bland annat med en gradvis förstärkning av lönsamheten i sina projekt. RoboVent bidrog även till att orderingsgången i regionen ökade i kvartalet, men organiskt minskade den i jämförelse med föregående års rekordkvartal. I APAC utvecklades försäljningen svagt som ett resultat av tidigare låg orderingsgång. Däremot ökade orderingsgången i det andra kvartalet, främst drivet av Kina. Utöver tidigare nämnda stora order i Kina togs ett antal medelstora order i regionen, fördelade mellan ett flertal intressanta segment och applikationer. Arbetet med att omlokalisera verksamheten i Kina har påbörjats och går enligt plan.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av Fume Eliminator 860, en portabel och högeffektiv lösning för utsugning av svetsrök som uppfyller de högsta svetsstandarderna.
- Lansering av avgasspolen 865 ATEX 3G IIB på utvalda marknader som möter kunders behov av en effektiv hantering av utsläpp vid gas- och hybriddrift i kollektivtrafiken.
- Fortsatt utrullning av Nederman SAVE, bland annat på trävarumässan Ligna i Tyskland.
- En ny målningslinje har tagits i bruk i divisionens fabrik i Polen.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2023	1 apr-30 jun 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2023	1 jan-30 jun 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	Jul-jun 12 mån
Extern orderingsgång		656,8	594,6	5,2%	-11,5%	1 254,2	1 107,3	8,2%	-10,0%	2 238,4	2 385,3
Omsättning	4	626,8	474,8	25,8%	2,6%	1 241,2	941,5	26,1%	3,6%	2 165,4	2 465,1
Justerad EBITA		84,5	80,4			173,4	161,5			357,3	369,2
Justerad EBITA-marginal		13,5%	16,9%			14,0%	17,2%			16,5%	15,0%

OM DIVISIONEN

Nederman Process Technology erbjuder tjänster och avancerade filterlösningar som är integrerade i kundföretagens produktionsprocesser där de fångar upp skadliga partiklar och gaser.

Varumärken: MikroPul, Luwa, Pneumafil och LCI

Nederman Process Technology

Divisionen fortsätter att utvecklas starkt. I det andra kvartalet ökade omsättningen valutaneutralt med hela 58,5 procent och orderingsgången ökade med 4,8 procent i jämförelse med ett starkt motsvarande kvartal 2022. Den justerade EBITA-marginalen ökade till 11,5 procent (3,8).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Försäljningstillväxten i kvartalet var betydande i samtliga segment och för både lösningar och service. Lägre orderingsgång i textilsegmentet fortsatte att kompenseras av stark utveckling i övriga segment. Robust försäljning, strategiska affärsbeslut och hög effektivitet i tillverkning och leverans innebär att divisionen kunde redovisa det mest lönsamma kvartalet någonsin. Långsiktig är potentialen fortsatt betydande, där bland annat satsningar på nya segment och nya marknader bedöms ge god utdelning. Däremot finns en oro för en eventuell avmattning i efterfrågan under andra halvan av 2023 som en effekt av en försämrad global konjunktur.

Divisionens försäljning inom textilsegmentet ökade åter kraftigt, drivet av en rekordstor orderbok. Orderingsgången minskade samtidigt i kvartalet, vilket ska jämföras med ett mycket starkt jämförelsetal 2022, men var fortfarande i linje med föregående kvartal. En fortsatt svag utveckling av efterfrågan i Kina, världens största textilmärnad, oroar till viss del medan Indien fortsätter utvecklas väl. Intresset för divisionens lösningar är stort, vilket bland annat den viktiga ITMA-mässan i Milano i juni gav en tydlig signal på. För textilsegmentet som helhet förutspår divisionen under 2023 en försäljning i nivå med föregående år, drivet av befintlig orderbok. Det nya fläktsystemet för textilfabriker som divisionen lanserade i kvartalet bedöms generera meraffärer då den bidrar till betydande energibesparingar i såväl befintliga som nya anläggningar.

Inom segmentet gjuterier och smältverk bidrar en stark hållbarhetstrend till ökad efterfrågan på divisionens lösningar inom bland annat metallåtervinning. Divisionen har sedan tidigare en stark närvaro i

EMEA och växer nu i Americas med samma erbjudande. Närvaron i Americas var närmast obefintlig för några år sedan men blir, om utveckling fortsätter, den största regionen inom segmentet. Flera betydande order togs i kvartalet. Trots kortsiktig osäkerhet kopplat till den globala ekonomiska utvecklingen ser divisionen en betydande långsiktig potential inom segmentet, för såväl metallåtervinning som för metallgjuterier inom vissa sektorer.

Segmentet för specialanpassade lösningar uppvisade god ordertillväxt i kvartalet, bland annat drivet av en stark gruvverksamhet i Australien och fortsatt god kundaktivitet i såväl Americas som EMEA. Dessutom säkrades en order i Indien inom petrokemisk industri, ett resultat av divisionens globaliseringsstrategi. Segmentet är det mest cykliska, där divisionens projekt är små delar av stora kapitalinvesteringar, vilket medför en risk för dämpad efterfrågan vid ökad ekonomisk osäkerhet.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Lansering av CFB, divisionens nya högpresterande och energibesparande fläkt- och luftbehandlingssystem för textilindustrin, med en tydlig positiv respons från kunder.
- Stort intresse för divisionens digitaliseringslösningar på textil-mässan ITMA i Milano i juni, som är en av de viktigaste i branschen.
- Investering i ny färglinje med kompletterande utrustning vid divisionens fabrik i Tyskland.
- Omstruktureringsprogrammet, tillsammans med division Extraction & Filtration Technology, i Kina är under implementering och bedöms ge förbättringar framgent.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2023	Valutaneutral tillväxt 2022	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2023	Valutaneutral tillväxt 2022	Organisk tillväxt	Helår 2022	Jul-jun 12 mån	
Extern orderingsgång		510,1	460,9	4,8%	4,8%	1 034,0	983,3	-0,6%	1 824,6	1 875,3
Omsättning	4	644,4	383,4	58,5%	58,5%	1 157,2	726,0	49,2%	1 721,9	2 153,1
Justerad EBITA		73,9	14,4			116,3	24,9		99,9	191,3
Justerad EBITA-marginal		11,5%	3,8%			10,1%	3,4%		5,8%	8,9%

OM DIVISIONEN

Nederman Duct & Filter Technology säljer olika typer av rörsystem, ventiler och filterelement för att säkerställa en god luftkvalitet inom en rad industrier.

Varumärken: Nordfab och Menardi

Nederman Duct & Filter Technology

Divisionen uppvisar en fortsatt solid utveckling. Jämfört med motsvarande kvartal 2022 ökade omsättningen valutaneutralt med 4,8 procent och orderingen ökade med 2,7 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 18,9 procent (14,8).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Försäljningen och orderingen i kvartalet var högre såväl jämfört med motsvarande kvartal föregående år som med närmast föregående kvartal. Lönsamheten påverkades positivt av högre volymer, av fler order med bättre marginaler samt av förbättrade produktions- och lagerprocesser.

Divisionens verksamhet inom rörsystem, under varumärket Nordfab, uppvisade en svagare ordergång jämfört med motsvarande kvartal 2022. Detta berodde framför allt på färre medelstora order inom kärnsegment som trävaru- och maskinindustrin. Däremot togs flera medelstora och större order inom växande sektorer som flygindustrin, livsmedel, batteritillverkning och återvinning.

I USA ökade försäljningen. Större volymer kombinerat med förbättrad produktionsprestanda bidrog till ett betydande lyft i lönsamheten. Inflyttning har påbörjats i den nya lagerbyggnaden i Thomasville, där förberedelser nu pågår för en omfattande automatisering av lagret som kommer möjliggöra ännu snabbare och säkrare leveranser. Den 10 000 m² stora solcellsanläggningen på byggnadens tak är installerad och ansluts fullt ut till elnätet i augusti.

I EMEA noterades en betydande minskning av orderingen, med undantag av Storbritannien som noterade ett av sina bästa kvartal någonsin. En svag orderutveckling inom EU berodde framför allt på ökad tveksamhet kring större investeringsprojekt inom traditionella industrier. En viss förbättring av aktiviteten kunde noteras mot slutet av kvartalet.

I APAC uppvisade Thailand en förbättrad ordergång jämfört med ett svagt första kvartal men på en nivå långt under den för motsvarande kvartal 2022, som då innehöll flera betydande exportorder från Australien. I Australien halverades orderingen jämfört med ett mycket starkt första kvartal. Lönsamheten fortsatte att påverkas av vissa flaskhalsar och integrationskostnader, men är under hantering.

Divisionens verksamhet inom filterlösningar, under varumärket Menardi, uppvisade en rekordstark ordergång i det andra kvartalet. USA står för den övervägande delen av verksamheten där många mindre förbättringar i säljarbetet sammantaget bidragit till att antalet order kunnat öka kraftigt. Verksamheten i Europa består i huvudsak av en eftermarknadsaffär som utvecklas stabilt.

VIKTIGA AKTIVITETER

- Pilotansättning av Nordfab Damper Control, som är en enkel välfungerande energieffektiviseringslösning.
- Arbetet med att förnya och uppdatera äldre maskinutrustning inom tillverkningen har fortsatt och gett effekt i form av färre avbrott i produktionen jämfört med tidigare.
- Som del i firandet av Nordfab 50 år och Menardi 110 år lanserades kampanjen "The unexpected Superhero" som ska förklara konceptet Fast, Friendly and Reliable.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2023	1 apr-30 jun 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2023	1 jan-30 jun 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	jul-jun 12 mån
Extern ordergång		193,4	173,5	2,7%	1,7%	386,4	338,7	4,5%	-0,8%	704,4	752,1
Omsättning	4	216,2	190,4	4,8%	3,3%	428,2	366,4	7,0%	3,4%	790,8	852,6
Justerad EBITA		40,9	28,2			82,5	60,4			127,4	149,5
Justerad EBITA-marginal		18,9%	14,8%			19,3%	16,5%			16,1%	17,5%

OM DIVISIONEN

Nederman Monitoring & Control Technology erbjuder avancerad mätteknik och en IoT-plattform, som består av hård- och mjukvara som förser kunderna med information och insikter om kritiska parametrar och processer.

Varumärken: Nederman Insight, NEO Monitors, Auburn FilterSense och Gasmet

Nederman Monitoring & Control Technology

Divisionen uppvisade fortsatta förbättringar i kvartalet. Jämfört med motsvarande kvartal föregående år ökade orderingsgången valutaneutralt med 12,1 procent medan omsättningen ökade med 14,4 procent. Den justerade EBITA-marginalen stärktes till 19,3 procent (17,7).

UTVECKLING UNDER KVARTALET

Efterfrågan på digital övervakning och kontroll av produktionsprocesser ökade ytterligare under kvartalet vilket påverkade divisionens orderingsgång positivt. Samtliga varumärken bidrog till tillväxten, med Gasmet i spetsen med Americas och APAC som de starkaste regionerna. Lönsamheten stärktes, främst beroende på högre försäljningsvolymer men även som ett resultat av en bättre fungerande komponentförsörjning. Ökat intresse för att digitalisera processer i olika industrier ger tillsammans med en växande orderbok goda förutsättningar för fortsatt försäljningstillväxt kommande kvartal.

I EMEA ökade såväl orderingsgången som försäljningen jämfört med motsvarande kvartal 2022, drivet av ökad aktivitet för både Gasmet och NEO Monitors. Det i slutet av 2022 förvärvade schweiziska företaget MBE bidrog till Gasmet's försäljningstillväxt och till att stärka Gasmet's positiva trend från det första kvartalet. Orderingsgången var god i samtliga länder med undantag av Tyskland och Finland.

I APAC fortsatte den positiva utvecklingen av både orderingsgång och försäljning. Gasmet uppvisade ett starkt kvartal med nya stora order i flera länder i regionen såväl som framgångsrika leveranser av tidigare order. Divisionens återhämtning i regionen går snabbare än förväntat,

men det är fortsatt osäkert om det handlar om ett långsiktigt trendbrott. NEO Monitors uppvisade en lägre försäljning jämfört med ett starkt motsvarande kvartal föregående år. Planeringen för en effektivisering av divisionens distributions- och säljorganisation i Kina fortsätter.

Americas noterade ett starkt kvartal i både försäljning och orderingsgång. Neo Monitors mer än dubblade försäljningen i spåren av flera stora projektleveranser till petrokemisk industri. Även Gasmet utvecklades väl, med ett stort antal order kopplade till det ökade intresset för deras bärbara produkter för olika applikationer. Auburn FilterSense försäljning påverkades tillfälligt negativt av kapacitetsbegränsningar i samband med implementeringen av ett nytt ERP-system.

VIKTIGA AKTIVITETER

- GT6000 Mobilis, Gasmet's unika portabla och användarvänliga utsläppsanalysator, fortsätter att generera stort intresse med många beställningar.
- Rörelsekapitalet är fortsatt högt vilket främst är en effekt av att lagren hållits på en hög nivå för att kunna säkra leveranser till kund. Divisionen arbetar för att minska kapitalbindningen på ett kontrollerat sätt.

Mkr	Not	1 apr-30 jun 2023	1 jan-30 jun 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	1 jan-30 jun 2023	1 jan-30 jun 2022	Valutaneutral tillväxt	Organisk tillväxt	Helår 2022	jul-jun 12 mån
Extern orderingsgång		185,7	160,6	12,1%	8,3%	375,9	305,1	18,4%	14,8%	657,4	728,2
Omsättning	4	177,4	148,8	14,4%	10,9%	348,3	281,2	18,6%	14,7%	605,9	673,0
Justerad EBITA		34,3	26,3			67,2	43,8			96,6	120,0
Justerad EBITA-marginal		19,3%	17,7%			19,3%	15,6%			15,9%	17,8%

Kvartal 2, 2023

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under kvartalet uppgick till 1 546 Mkr (1 390), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,6 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för kvartalet uppgick till 1 631 Mkr (1 172), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 31,7 procent jämfört med samma period föregående år.

KASSAFLÖDE

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 97,9 Mkr (147,6) och periodens kassaflöde uppgick till -112,4 Mkr (155,3).

Kvartalets kassaflöde ska jämföras med ett extremt starkt kassaflöde föregående år då stor andel förskottsbetalningar hade erhållits från kunder i stora projekt samt att ny upplåning skedde med 200 Mkr.

Lagernivåerna har hållits på goda nivåer vilket har varit positivt för rörelsekapitalets utveckling. Däremot har rörelserelaterade fordringar och skulder haft en mindre gynnsam position vilket har påverkat kassaflödet från den löpande verksamheten negativt. Under kvartalet har utdelning till aktieägarna skett med 131,6 Mkr.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 195,2 Mkr (124,5). Justerad EBITA-marginal uppgick till 12,0 procent (10,6).

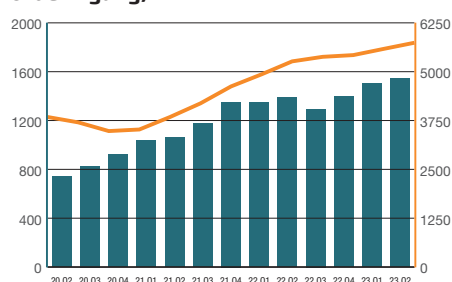
Rörelseresultatet uppgick till 168,5 Mkr (107,2), vilket gav en rörelsemarginal på 10,3 procent (9,1).

Resultat före skatt ökade till 138,1 Mkr (100,4). Resultat efter skatt uppgick till 100,4 Mkr (74,7), vilket gav ett resultat per aktie om 2,86 kr (2,13).

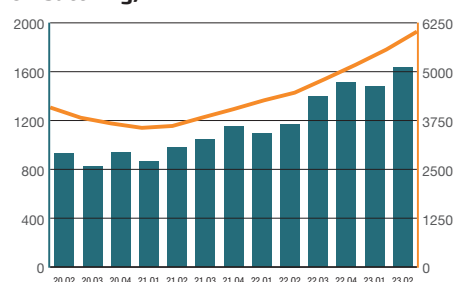
INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 52,6 Mkr (36,5).

Orderingång, Mkr

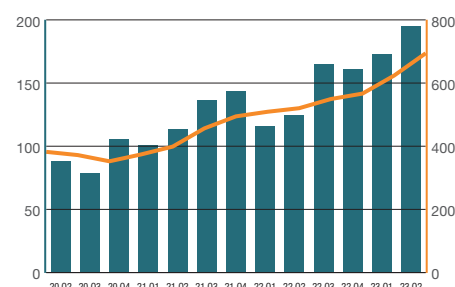


Omsättning, Mkr

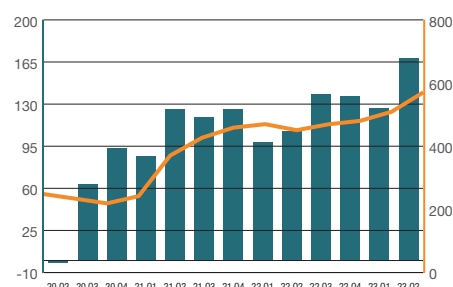


■ Kvartal
■ Rullande fyra kvartal

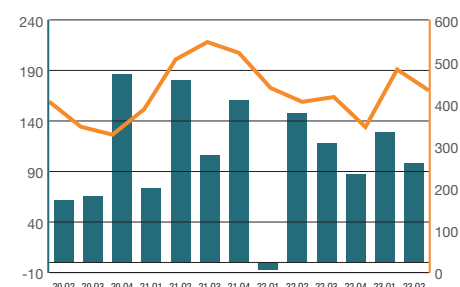
Justerad EBITA, Mkr



Rörelseresultat, Mkr



Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr



Januari - juni 2023

ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

Orderingången under perioden uppgick till 3 051 Mkr (2 734), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 5,8 procent jämfört med samma period föregående år.

Omsättningen för perioden uppgick till 3 113 Mkr (2 266), motsvarande en valutaneutral tillväxt om 29,7 procent jämfört med samma period föregående år.

RESULTAT

Justerad EBITA uppgick till 367,9 Mkr (240,2). Justerad EBITA-marginal uppgick till 11,8 procent (10,6).

Rörelseresultatet uppgick till 295,6 Mkr (205,4), vilket gav en rörelsemarginal på 9,5 procent (9,1).

Resultat före skatt ökade till 242,3 Mkr (194,4). Resultat efter skatt uppgick till 178,2 Mkr (145,2), vilket gav ett resultat per aktie om 5,08 kr (4,14).

KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 226,6 Mkr (139,7) och periodens kassaflöde uppgick till -94,9 Mkr (99,2).

Årets kassaflödet ska jämföras med ett extremt starkt kassaflöde föregående år då stor andel förskottsbetalningar hade erhållits från kunder i stora projekt samt att ny upplåning skedde med 200 Mkr.

Lagernivåerna har hållits på goda nivåer vilket har varit positivt för rörelsekapitalets utveckling. I jämförelse med motsvarande period föregående år har investeringar i anläggningstillgångar ökat vilket framförallt är hänförligt till utbyggnaden av fabriks- och lagerbyggnaden i Thomasville, USA. Kassaflöde från finansieringsverksamheten har påverkats av att koncernen har amorterat 52,1 Mkr på lånen och att ny upplåning har skett med 10,7 Mkr. Under perioden har utdelning till aktieägarna skett med 131,6 Mkr. Övriga ej kassaflödespåverkande justeringar avser framförallt omstruktureringsprogrammet i Kina.

INVESTERINGAR

Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till 99,8 Mkr (66,3), varav aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 25,6 Mkr (24,3).

FINANSIELL STÄLLNING OCH FINANSIERING

Koncernen hade vid periodens slut 662,4 Mkr i likvida medel och ytterligare 110,4 Mkr i outnyttjade checkkrediter. Utöver detta fanns ett låneutrymme på 596,1 Mkr inom ramen för Nedermans låneavtal med SEB och SHB. Under 2023 har upplåning skett med 11 Mkr och amortering med 52 Mkr.

Eget kapital i koncernen uppgick den 30 juni 2023 till 2 381,7 Mkr (1 894,7). Utdelning till aktieägarna uppgick till 3,50 Kr per aktie eller totalt till 131,6 Mkr och betalades ut under det andra kvartalet. Totalt antal utestående aktier vid periodens utgång uppgick till 35 105 421.

Koncernens soliditet uppgick till 36,5 procent (35,4) per den 30 juni 2023. Nettoskuldskattningsgraden uppgick till 64,6 procent (59,8).

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Årsstämman den 24 april 2023 beslutade om överlåtelse av 14 436 egna aktier under LTI programmet 2021-2022. Överlåtelsen genomfördes under det andra kvartalet 2023. Överlåtna aktier motsvarade 2,4 Mkr vilket har redovisats som aktierelaterade ersättningar i eget kapital.

ANTAL ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 2 334 (2 220). Antalet anställda vid periodens slut uppgick till 2 454 (2 323).

MODERBOLAGET

Koncernens moderbolag, Nederman Holding AB, bedriver ingen operationell verksamhet utan består av centrala huvudkontorsfunktioner. Moderbolaget äger och förvaltar aktier i dotterbolag. Moderbolagets omsättning under perioden uppgick till 11,7 Mkr (15,5) och avser serviceintäkter från dotterbolagen. Periodens resultat uppgick till -61,2 Mkr (14,5).

Koncernens nyckeltal

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2023	2022	2023	2022	2022	12 mån
Orderingång	1 546,0	1 389,6	3 050,5	2 734,4	5 424,8	5 740,9
Nettoomsättning	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8
Justerad EBITA	195,2	124,5	367,9	240,2	566,6	694,3
Justerad EBITA-marginal	12,0%	10,6%	11,8%	10,6%	10,9%	11,5%
Justerad EBITDA	231,7	153,5	441,7	298,0	690,4	834,1
Justerad EBITDA-marginal	14,2%	13,1%	14,2%	13,2%	13,3%	13,8%
Rörelseresultat	168,5	107,2	295,6	205,4	480,2	570,4
Rörelsemarginal	10,3%	9,1%	9,5%	9,1%	9,3%	9,5%
Justerat rörelseresultat	168,9	107,3	316,4	205,6	488,6	599,4
Justerad rörelsemarginal	10,4%	9,2%	10,2%	9,1%	9,4%	9,9%
Resultat före skatt	138,1	100,4	242,3	194,4	438,8	486,7
Resultat efter skatt	100,4	74,7	178,2	145,2	328,7	361,7
Resultat per aktie, Kr	2,86	2,13	5,08	4,14	9,37	10,30
Avkastning på eget kapital	17,3%	16,0%	15,6%	16,1%	16,8%	16,9%
Avkastning på operativt kapital	17,8%	14,4%	16,7%	14,1%	15,2%	17,3%
Nettoskuld					1 477,1	1 539,6
Nettoskuldsättningsgrad					67,6%	64,6%
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,1	1,8
Räntetäckningsgrad, ggr					7,9	5,6

Regioner

Externorderingång, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2023	2022	2023	2022	2022	12 mån
Americas	649,1	481,8	1 251,1	860,6	1 960,1	2 350,6
EMEA	562,9	638,1	1 180,3	1 330,6	2 477,5	2 327,2
APAC	334,0	269,7	619,1	543,2	987,2	1 063,1
Totalt Nedermankoncernen	1 546,0	1 389,6	3 050,5	2 734,4	5 424,8	5 740,9

Externnettoomsättning, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2023	2022	2023	2022	2022	12 mån
Americas	651,3	379,5	1 218,7	727,7	1 781,6	2 272,6
EMEA	715,8	541,7	1 394,3	1 078,7	2 315,6	2 631,2
APAC	263,8	250,6	499,9	459,6	1 081,7	1 122,0
Totalt Nedermankoncernen	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8



Framtidsutsikter

Efterfrågan och orderingen är fortsatt god även om den organiska tillväxten avtog något i det andra kvartalet. Vår basaffär och ett starkt digitalt erbjudande gör att vi hävdar oss väl på nuvarande marknad. Samtidigt finns en risk för att problem inom försörjningskedjan, högt inflationstryck och svagare konjunktursikter kommer att påverka kunders investeringsbeslut. Även Nedermans egen produktion och leveransförmåga kan påverkas vid sådant scenario. Dessutom bidrar en fortsatt geopolitisk osäkerhet negativt. Sett till vår stora orderbok och vår förmåga att växa vår andel av försäljningen

inom industrier med god strukturell tillväxt har vi en positiv syn på det närmaste kvartalet, men är något mer osäkra om utvecklingen de närmaste kvartalen därefter.

Även om olika faktorer tillfälligt kan bidra till att dämpa utsikterna i vår bransch fortsätter Nedermans långsiktiga potential att stärkas. I en värld där insikten ökar om dålig luftskadlighet har Nederman, med sitt ledande erbjudande inom industriell luftrening, en viktig roll och goda möjligheter att fortsätta växa.

Övrig information

ORGANISATORISKA FÖRÄNDRINGAR

Joakim Ryrstedt, tidigare Group CIO, har per den 1 maj 2023 tillträtt tjänsten som SVP för Nederman Monitoring & Control Technology och Ketil Gorm Paulsen har vid samma datum tillträtt tjänsten som SVP, Corporate Strategy & Intellectual Property för Nedermankoncernen.

Rapport över resultat för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
		2023	2022	2023	2022	2022	12 mån
Nettoomsättning	3,4	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8
Kostnad för sålda varor		-1 057,9	-748,7	-1 999,5	-1 437,7	-3 311,0	-3 872,8
Bruttoresultat		573,0	423,1	1 113,4	828,3	1 867,9	2 153,0
Försäljningskostnader		-267,9	-204,7	-524,8	-401,5	-877,8	-1 001,1
Administrationskostnader		-124,0	-99,6	-236,7	-194,2	-429,9	-472,4
Forsknings- och utvecklingskostnader		-14,7	-16,5	-38,6	-35,5	-72,5	-75,6
Omstruktureringskostnader		-	-	-20,0	-	-	-20,0
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		2,1	4,9	2,3	8,3	-7,5	-13,5
Rörelseresultat		168,5	107,2	295,6	205,4	480,2	570,4
Finansiella intäkter och kostnader	5	-30,4	-6,8	-53,3	-11,0	-41,4	-83,7
Resultat föreskatt		138,1	100,4	242,3	194,4	438,8	486,7
Skatt		-37,7	-25,7	-64,1	-49,2	-110,1	-125,0
Periodens resultat		100,4	74,7	178,2	145,2	328,7	361,7
Periodens resultat hänförligt till:							
Moderföretagets aktieägare		100,4	74,7	178,2	145,2	328,7	361,7
Resultat per aktie (Kr)							
Före utspädning		2,86	2,13	5,08	4,14	9,37	10,30
Efter utspädning		2,86	2,13	5,08	4,14	9,37	10,30

Rapport över övrigt totalresultat för koncernen i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
	2023	2022	2023	2022	2022	12 mån
Periodens resultat	100,4	74,7	178,2	145,2	328,7	361,7
Övrigt totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	35,3	35,3
Skatt hänförlig till omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	-8,0	-8,0
	-	-	-	-	27,3	27,3
Poster som har omfört eller kan omföras till periodens resultat						
Omräkningsdifferenser hänförliga till utlandsverksamheter	157,3	103,4	146,2	154,9	235,9	227,2
	157,3	103,4	146,2	154,9	235,9	227,2
Övrigt totalresultat för perioden efterskatt	157,3	103,4	146,2	154,9	263,2	254,5
Summa totalresultat för perioden	257,7	178,1	324,4	300,1	591,9	616,2
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare	257,7	178,1	324,4	300,1	591,9	616,2

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	30juni 2023	30juni 2022	31dec 2022
Tillgångar				
Goodwill		2 092,8	1 691,6	2 027,5
Övriga immateriella anläggningstillgångar		657,8	484,3	646,8
Materiella anläggningstillgångar		431,0	348,9	390,1
Nyttjanderätter		214,1	182,7	186,2
Långfristiga fordringar		4,9	6,9	4,2
Uppskjutna skattefordringar		131,3	69,4	104,0
Summa anläggningstillgångar		3 531,9	2 783,8	3 358,8
Varulager		961,6	808,8	890,8
Kundfordringar	6	852,2	664,6	814,8
Övriga kortfristiga fordringar	6	515,2	420,4	434,5
Likvida medel	6	662,4	674,7	721,2
Summa omsättningstillgångar		2 991,4	2 568,5	2 861,3
Summa tillgångar		6 523,3	5 352,3	6 220,1
Eget kapital		2 381,7	1 894,7	2 186,5
Skulder				
Långfristiga räntebärande skulder	6	1 897,3	1 510,0	1 931,9
Långfristiga leasingkulder	6	137,9	122,5	122,0
Övriga långfristiga skulder	6	29,5	14,3	28,0
Avsättning till pensioner		70,5	104,1	70,5
Övriga avsättningar		29,7	20,0	28,3
Uppskjutna skatteskulder		119,9	74,2	119,0
Summa långfristiga skulder		2 284,8	1 845,1	2 299,7
Kortfristiga räntebärande skulder	6	10,5	-	-
Kortfristiga leasingkulder	6	85,8	70,4	73,9
Leverantörsskulder	6	520,4	433,4	498,2
Övriga kortfristiga skulder	6	1 168,2	1 064,1	1 118,7
Avsättningar		71,9	44,6	43,1
Summa kortfristiga skulder		1 856,8	1 612,5	1 733,9
Summa skulder		4 141,6	3 457,6	4 033,6
Summa eget kapital och skulder		6 523,3	5 352,3	6 220,1

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 dec 2022
Ingående eget kapital vid periodens början	2 186,5	1 717,4	1 717,4
Periodens resultat	178,2	145,2	328,7
Övrigt totalresultat			
Periodens förändring av omräkningsreserv	146,2	154,9	235,9
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner efter skatt	-	-	27,3
Summa övrigt totalresultat för perioden	146,2	154,9	263,2
Summa totalresultat för perioden	324,4	300,1	591,9
Transaktioner med koncernens ägare			
Utdelning	-131,6	-122,8	-122,8
Aktierelaterade ersättningar	2,4	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	2 381,7	1 894,7	2 186,5

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

Mkr	Not	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår	jul-jun
		2023	2022	2023	2022	2022	12 mån
Rörelseresultat		168,5	107,2	295,6	205,4	480,2	570,4
Justering för:							
Avskrivningar och nedskrivningar på anläggningstillgångar		63,2	46,2	125,7	92,4	201,8	235,1
Övriga justeringar av ej kassaflödespåverkande poster		10,3	-0,2	28,7	0,5	0,7	28,9
Erhållen och betald ränta samt övriga finansiella poster		-17,4	-9,8	-29,3	-23,8	-53,1	-58,6
Betald skatt		-52,7	-32,6	-95,7	-80,5	-134,9	-150,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		171,9	110,8	325,0	194,0	494,7	625,7
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-74,0	36,8	-98,4	-54,3	-149,0	-193,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten		97,9	147,6	226,6	139,7	345,7	432,6
Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar		-52,0	-37,5	-99,3	-66,9	-170,0	-202,4
Förvärv av rörelse	2	-3,2	-13,2	-3,2	-13,2	-445,3	-435,3
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-55,2	-50,7	-102,5	-80,1	-615,3	-637,7
Utdelning		-131,6	-122,8	-131,6	-122,8	-122,8	-131,6
Kassaflöde från övriga finansieringsverksamheten		-23,5	181,2	-87,4	162,4	525,5	275,7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-155,1	58,4	-219,0	39,6	402,7	144,1
Periodens kassaflöde		-112,4	155,3	-94,9	99,2	133,1	-61,0
Likvida medel vid periodens början		740,8	494,1	721,2	541,6	541,6	674,7
Omräkningsdifferenser		34,0	25,3	36,1	33,9	46,5	48,7
Likvida medel vid periodens slut		662,4	674,7	662,4	674,7	721,2	662,4

Not 1: Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats enligt IAS 34 delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats enligt årsredovisningslagens 9 kap. och RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen, se vidare årsredovisningen 2022, sidan 99. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU har haft någon väsentlig effekt på Nedermankoncernen.

Not 2: Förvärv av rörelse

NORDFAB PTY LTD

Den 28 april 2022 förvärvade Nederman verksamheten i det australiensiska bolaget Ezi-Duct Pty Ltd. I samband med förvärvet bildades bolaget Nordfab Pty Ltd. Köpeskillingen uppgick till 18,0 Mkr, varav 4,8 Mkr utgjorde en villkorad tilläggsköpeskillning. Tilläggsköpeskillningen var relaterad till värdering av lager och materiella anläggningstillgångar. I april 2023 slutfördes värderingen vilket resulterade i att verkligt värde av varulager ökade med 7,6 Mkr och materiella anläggningstillgångar minskade med 5,1 Mkr. Vid en slutlig beräkning av verkligt värde av identifierade förvärvade tillgångar och skulder har även personalrelaterade skulder ökat med 0,9 Mkr. Det innebär att verkligt värde på förvärvade nettotillgångar har justerats med 1,6 Mkr och uppgick därmed till 16,1 Mkr. Justeringen har inneburit att värdet på goodwill har minskat med motsvarande belopp. I april 2023 betalades även den villkorade tilläggsköpeskillningen vilken slutligen uppgick till 3,2 Mkr. Förvärvsanalysen är definitiv.

Not 3: Segmentsredovisning

Segmentsredovisningen presenteras utifrån rapporteringen som tillhandahålls högsta verkställande beslutsfattare. Nedermankoncernen innefattar fyra rörelsesegment; Nederman Extraction & Filtration Technology, Nederman Process Technology, Nederman Duct & Filter Technology och Nederman Monitoring & Control Technology, vilka beskrivs vidare på sidorna 4-7. Indelningen är baserad på teknologi, kunder och affärslogik med målsättning att öka såväl tillväxt som lönsamhet genom enkla strukturer och tydligt fokus. Posten som ligger som ofördelat avser huvudsakligen kostnader relaterat till moderbolaget Nederman Holding AB, vilket innehåller de centrala huvudkontorsfunktionerna.

Externordergång, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	656,8	594,6	1 254,2	1 107,3	2 238,4	2 385,3
Nederman Process Technology	510,1	460,9	1 034,0	983,3	1 824,6	1 875,3
Nederman Duct & Filter Technology	193,4	173,5	386,4	338,7	704,4	752,1
Nederman Monitoring & Control Technology	185,7	160,6	375,9	305,1	657,4	728,2
Totalt Nedermankoncernen	1 546,0	1 389,6	3 050,5	2 734,4	5 424,8	5 740,9

Omsättning, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	626,8	474,8	1 241,2	941,5	2 165,4	2 465,1
Nederman Process Technology	644,4	383,4	1 157,2	726,0	1 721,9	2 153,1
Nederman Duct & Filter Technology	216,2	190,4	428,2	366,4	790,8	852,6
Nederman Monitoring & Control Technology	177,4	148,8	348,3	281,2	605,9	673,0
Eliminering	-33,9	-25,6	-62,0	-49,1	-105,1	-118,0
Totalt Nedermankoncernen	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8

Justerad EBITA, Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	84,5	80,4	173,4	161,5	357,3	369,2
Nederman Process Technology	73,9	14,4	116,3	24,9	99,9	191,3
Nederman Duct & Filter Technology	40,9	28,2	82,5	60,4	127,4	149,5
Nederman Monitoring & Control Technology	34,3	26,3	67,2	43,8	96,6	120,0
Övrigt - ofördelat	-38,4	-24,8	-71,5	-50,4	-114,6	-135,7
Totalt Nedermankoncernen	195,2	124,5	367,9	240,2	566,6	694,3

Justerad EBITA-marginal	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nederman Extraction & Filtration Technology	13,5%	16,9%	14,0%	17,2%	16,5%	15,0%
Nederman Process Technology	11,5%	3,8%	10,1%	3,4%	5,8%	8,9%
Nederman Duct & Filter Technology	18,9%	14,8%	19,3%	16,5%	16,1%	17,5%
Nederman Monitoring & Control Technology	19,3%	17,7%	19,3%	15,6%	15,9%	17,8%
Totalt Nedermankoncernen	12,0%	10,6%	11,8%	10,6%	10,9%	11,5%

Not 4: Intäkter från avtal med kunder

1 apr-30 jun 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	198,8	297,4	130,6	626,8
Nederman Process Technology	-	500,0	144,4	644,4
Nederman Duct & Filter Technology	193,7	19,1	3,4	216,2
Nederman Monitoring & Control Technology	133,6	12,8	31,0	177,4
Eliminering	-10,6	-17,3	-6,0	-33,9
Totalt Nedermankoncernen	515,5	812,0	303,4	1 630,9

1 apr-30 jun 2022

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	196,8	187,5	90,5	474,8
Nederman Process Technology	-	281,9	101,5	383,4
Nederman Duct & Filter Technology	176,0	11,3	3,1	190,4
Nederman Monitoring & Control Technology	127,3	2,0	19,5	148,8
Eliminering	-9,0	-12,3	-4,3	-25,6
Totalt Nedermankoncernen	491,1	470,4	210,3	1 171,8

1 jan-30 jun 2023

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	424,9	560,9	255,4	1 241,2
Nederman Process Technology	-	892,9	264,3	1 157,2
Nederman Duct & Filter Technology	383,6	34,8	9,8	428,2
Nederman Monitoring & Control Technology	273,6	18,4	56,3	348,3
Eliminering	-19,6	-31,0	-11,4	-62,0
Totalt Nedermankoncernen	1 062,5	1 476,0	574,4	3 112,9

1 jan-30 jun 2022

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	398,6	367,4	175,5	941,5
Nederman Process Technology	-	523,7	202,3	726,0
Nederman Duct & Filter Technology	340,2	19,8	6,4	366,4
Nederman Monitoring & Control Technology	239,5	5,9	35,8	281,2
Eliminering	-19,0	-21,1	-9,0	-49,1
Totalt Nedermankoncernen	959,3	895,7	411,0	2 266,0

Helåret 2022

Omsättning fördelat på rörelsesegment och försäljningsgrupper, Mkr	Produkter	Lösningar	Service och eftermarknad	Summa
Nederman Extraction & Filtration Technology	826,5	918,9	420,0	2 165,4
Nederman Process Technology	-	1 282,6	439,3	1 721,9
Nederman Duct & Filter Technology	722,1	53,9	14,8	790,8
Nederman Monitoring & Control Technology	512,2	19,5	74,2	605,9
Eliminering	-36,7	-46,6	-21,8	-105,1
Totalt Nedermankoncernen	2 024,1	2 228,3	926,5	5 178,9

Intäktsredovisning - Uppfyllande av prestationsåtagande

Produkter	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.
Lösningar	Prestationsåtagande sker över tid. Intäkterna redovisas i takt med projektens genomförande.
Service och eftermarknad	Intäkter redovisas vid en given tidpunkt.

Not 5: Finansiell rapportering i höginflationsländer

Nedermankoncernen har dotterbolag i Turkiet där den funktionella valutan är turkiska lira vilken är klassificerad som en höginflationsvaluta. Detta innebär att tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, i turkiska lira ska justeras för inflation i syfte att återspegla förändringar i köpkraft. Inflationen och dess effekt på koncernen följs och utvärderas löpande.

I enlighet med IAS 29 har Nedermans dotterbolag i Turkiet redovisats efter omvärdering av höginflation i koncernens finansiella rapporter. Tillgångar och skulder i turkiska lira är baserade på anskaffningsvärde. Det index som har använts för omvärdering av de finansiella rapporterna är konsumentprisindex (CPI) vilket under året har ökat med 19,8 procent. Balansdagens valutakurs, SEK-TRY, uppgick till 0,42.

Monetär nettovinst har redovisats i finansnettot i koncernens resultaträkning och uppgick till ett oväsentligt belopp för koncernen.

Not 6: Verkligt värde och redovisat i balansräkningen

Mkr	30 juni 2023			
	Värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för försäkrings- redovisningen	Finansiella instrument ej redovisade till verkligt värde	Summa redovisat värde
Kundfordringar	-	-	852,2	852,2
Övriga kortfristiga fordringar	-	-	277,9	277,9
Likvida medel	-	-	662,4	662,4
Summa	-	-	1 792,5	1 792,5
Banklån	-	-	1 907,8	1 907,8
Övriga långfristiga skulder	4,8	-	24,7	29,5
Leasingskuld	-	-	223,7	223,7
Leverantörsskulder	-	-	520,4	520,4
Övriga kortfristiga skulder	20,6	-	992,3	1 012,9
Summa	25,4	-	3 668,9	3 694,3

Not 7: Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Not 8: Alternativa nyckeltal

Utöver information om våra rapporterade IFRS-resultat tillhandahåller vi viss information på grundval av underliggande verksamhetsresultat. Vi bedömer att våra mått på underliggande verksamhetsresultat ger viktig kompletterande information till ledning, investerare och andra intressenter. Dessa underliggande verksamhetsmått ska inte ses isolerat eller som ersättning för motsvarande IFRS-mått, utan bör användas tillsammans med de mest direkt jämförbara IFRS-måtten i de rapporterade resultaten. Detta är en konsekvent tillämpning jämfört med tidigare perioder. Se sidan 24 för definitioner.

Mkr	1apr-30jun		1jan-30jun		Helår	jul-jun
	2023	2022	2023	2022	2022	12mån
Rörelseresultat	168,5	107,2	295,6	205,4	480,2	570,4
Förvärvskostnader	0,4	0,1	0,8	0,2	8,4	9,0
Omstruktureringskostnader	-	-	20,0	-	-	20,0
Justerat rörelseresultat	168,9	107,3	316,4	205,6	488,6	599,4
Justerat rörelseresultat	168,9	107,3	316,4	205,6	488,6	599,4
Nettoomsättning	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8
Justerad rörelsemarginal	10,4%	9,2%	10,2%	9,1%	9,4%	9,9%
Rörelseresultat	168,5	107,2	295,6	205,4	480,2	570,4
Avskrivningar på immateriella tillgångar	26,3	17,2	51,5	34,6	78,0	94,9
Förvärvskostnader	0,4	0,1	0,8	0,2	8,4	9,0
Omstruktureringskostnader	-	-	20,0	-	-	20,0
Justerad EBITA	195,2	124,5	367,9	240,2	566,6	694,3
Justerad EBITA	195,2	124,5	367,9	240,2	566,6	694,3
Nettoomsättning	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8
Justerad EBITA-marginal	12,0%	10,6%	11,8%	10,6%	10,9%	11,5%
Rörelseresultat	168,5	107,2	295,6	205,4	480,2	570,4
Avskrivningar	62,8	46,2	125,3	92,4	201,8	234,7
EBITDA	231,3	153,4	420,9	297,8	682,0	805,1
EBITDA	231,3	153,4	420,9	297,8	682,0	805,1
Förvärvskostnader	0,4	0,1	0,8	0,2	8,4	9,0
Omstruktureringskostnader	-	-	20,0	-	-	20,0
Justerad EBITDA	231,7	153,5	441,7	298,0	690,4	834,1
Justerad EBITDA	231,7	153,5	441,7	298,0	690,4	834,1
Nettoomsättning	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	6 025,8
Justerad EBITDA-marginal	14,2%	13,1%	14,2%	13,2%	13,3%	13,8%
Utgående eget kapital periodens slut					2 186,5	2 381,7
Balansomslutning					6 220,1	6 523,3
Soliditet					35,2%	36,5%
Likvida medel					721,2	662,4
Långfristiga räntebärande skulder					1 931,9	1 897,3
Långfristig leasingskuld					122,0	137,9
Avsättning till pensioner					70,5	70,5
Kortfristiga räntebärande skulder					-	10,5
Kortfristig leasingskuld					73,9	85,8
Nettoskuld					1 477,1	1 539,6
Nettoskuld					1 477,1	1 539,6
Utgående eget kapital periodens slut					2 186,5	2 381,7
Nettoskulsättningsgrad					67,6%	64,6%
Ingående eget kapital periodens början	2 253,2	1 839,4	2 186,5	1 717,4	1 717,4	1 894,7
Utgående eget kapital periodens slut	2 381,7	1 894,7	2 381,7	1 894,7	2 186,5	2 381,7
Genomsnittligt eget kapital	2 317,5	1 867,1	2 284,1	1 806,1	1 952,0	2 138,2
Periodens resultat	100,4	74,7	178,2	145,2	328,7	361,7
Avkastning på eget kapital	17,3%	16,0%	15,6%	16,1%	16,8%	16,9%

Not 8: Alternativa nyckeltal, fortsättning

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Genomsnittligt eget kapital	2 317,5	1 867,1	2 284,1	1 806,1	1 952,0	2 138,2
Ingående nettoskuld periodens början	1 408,3	1 105,9	1 477,1	1 067,8	1 067,8	1 132,3
Utgående nettoskuld periodens slut	1 539,6	1 132,3	1 539,6	1 132,3	1 477,1	1 539,6
Genomsnittlig nettoskuld	1 473,9	1 119,1	1 508,3	1 100,1	1 272,5	1 336,0
Genomsnittligt operativt kapital	3 791,4	2 986,2	3 792,5	2 906,2	3 224,5	3 474,2
Justerat rörelseresultat	168,9	107,3	316,4	205,6	488,6	599,4
Avkastning på operativt kapital	17,8%	14,4%	16,7%	14,1%	15,2%	17,3%
Nettoskuld					1 477,1	1 539,6
Justerad EBITDA					690,4	834,1
Nettoskuld/Justerad EBITDA, ggr					2,1	1,8
Resultat före skatt					438,8	486,7
Finansiella kostnader					64,4	111,0
Förvärvskostnader					8,4	9,0
Omstruktureringskostnader					-	20,0
EBT exklusive finansiella kostnader, förvärvskostnader och omstruktureringskostnader					511,6	626,7
Finansiella kostnader					64,4	111,0
Räntetäckningsgrad, ggr					7,9	5,6
Orderingång, motsvarande period fg år	1 389,6	1 057,9	2 734,4	2 093,1	4 622,9	
Förändring orderingång, organisk	-29,9	229,4	-73,9	463,3	218,2	
Förändring orderingång, valutaeffekter	79,0	86,1	159,3	159,6	382,9	
Förändring orderingång, förvärv	107,3	16,2	230,7	18,4	200,8	
Orderingång	1 546,0	1 389,6	3 050,5	2 734,4	5 424,8	
Ordertillväxt, organisk	-2,1%	21,7%	-2,6%	22,1%	4,8%	
Ordertillväxt, valutaeffekter	5,7%	8,2%	5,8%	7,6%	8,2%	
Ordertillväxt, förvärv	7,7%	1,5%	8,4%	0,9%	4,3%	
Ordertillväxt	11,3%	31,4%	11,6%	30,6%	17,3%	
Nettoomsättning, motsvarande period fg år	1 171,8	976,8	2 266,0	1 844,8	4 041,8	
Förändring nettoomsättning, organisk	253,0	108,8	437,1	268,5	555,0	
Förändring nettoomsättning, valutaeffekter	87,8	79,1	173,5	144,4	388,2	
Förändring nettoomsättning, förvärv	118,3	7,1	236,3	8,3	193,9	
Nettoomsättning	1 630,9	1 171,8	3 112,9	2 266,0	5 178,9	
Försäljningstillväxt, organisk	21,6%	11,2%	19,3%	14,6%	13,7%	
Försäljningstillväxt, valutaeffekter	7,5%	8,0%	7,7%	7,8%	9,6%	
Försäljningstillväxt, förvärv	10,1%	0,7%	10,4%	0,4%	4,8%	
Försäljningstillväxt	39,2%	20,0%	37,4%	22,8%	28,1%	

Not 9: Risker och osäkerhetsfaktorer

Nederman är exponerat för ett antal risker som kan påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Nederman genomför löpande riskutvärderingar som innefattar identifiering av de risker som påverkar koncernen samt vidtar åtgärder för att hantera dessa. Nederman beräknar inte det ekonomiska värdet för alla risker eftersom många av dem är mycket komplexa och kopplade till varandra. Den praktiska hanteringen av dessa risker underlättas däremot på flera olika sätt, bland annat genom koncerngemensamma policyer, affärsprocesser, utbildning, internkontroller och processer för granskning och godkännande av rapporter. Nedermankoncernens risker delas in i fyra kategorier: Strategiska risker, Operativa risker, Risker rörande regel efterlevnad och Finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker hänvisas till Riskhanteringsavsnittet på sidorna 84-85 och not 3 i Nedermankoncernens års- och hållbarhetsredovisning 2022.

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Nettoomsättning	6,3	7,8	11,7	15,5	19,4	15,6
Administrationskostnader	-46,9	-38,7	-90,6	-74,9	-162,3	-178,0
Forsknings- och utvecklingskostnader	3,0	-	-0,0	-	-0,1	-0,1
Övriga rörelseintäkter -och kostnader	0,1	2,1	-0,4	2,3	3,9	1,2
Rörelseresultat	-37,5	-28,8	-79,3	-57,1	-139,1	-161,3
Resultat från andelar i dotterbolag	37,5	81,2	37,5	81,2	129,3	85,6
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-24,8	-5,8	-24,5	-5,5	-10,9	-29,9
Resultat efter finansiella poster	-24,8	46,6	-66,3	18,6	-20,7	-105,6
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	131,1	131,1
Resultat före skatt	-24,8	46,6	-66,3	18,6	110,4	25,5
Skatt	1,6	-3,8	5,1	-4,1	-0,6	8,6
Periodens resultat	-23,2	42,8	-61,2	14,5	109,8	34,1

Övrigt totalresultat för moderbolaget i sammandrag

Mkr	1 apr-30 jun		1 jan-30 jun		Helår 2022	jul-jun 12 mån
	2023	2022	2023	2022		
Periodens resultat	-23,2	42,8	-61,2	14,5	109,8	34,1
Övrigt totalresultat för perioden efterskatt	-	-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	-23,2	42,8	-61,2	14,5	109,8	34,1

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 dec 2022
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	2 351,0	2 322,3	2 326,6
Summa omsättningstillgångar	92,0	121,6	240,1
Summa tillgångar	2 443,0	2 443,9	2 566,7
Eget kapital	832,4	927,5	1 022,8
Skulder			
Summa långfristiga skulder	1 106,4	1 114,0	1 104,5
Summa kortfristiga skulder	504,2	402,4	439,4
Summaskulder	1 610,6	1 516,4	1 543,9
Summa eget kapital och skulder	2 443,0	2 443,9	2 566,7

Förändringar i eget kapital för moderbolaget i sammandrag

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 dec 2022
Ingående eget kapital vid periodens början	1 022,8	1 035,8	1 035,8
Periodens resultat	-61,2	14,5	109,8
Övrigt totalresultat	-	-	-
Summa övrigt totalresultat för perioden	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-61,2	14,5	109,8
Transaktioner med ägare			
Utdelning	-131,6	-122,8	-122,8
Aktierelaterade ersättningar	2,4	-	-
Utgående eget kapital vid periodens slut	832,4	927,5	1 022,8

Not 1: Eventualförpliktelser för moderbolaget

Mkr	30 juni 2023	30 juni 2022	31 dec 2022
Eventualförpliktelser	102,7	119,2	102,8

Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att kvartalsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Helsingborg den 14 juli 2023

Johan Menckel
Ordförande

Anders Borg
Styrelseledamot

Gunilla Fransson
Styrelseledamot

Ylva op den Velde Hammargren
Styrelseledamot

Sam Strömerstén
Styrelseledamot

Sven Kristensson
Styrelseledamot och
Verkställande Direktör

Definitioner

NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Avkastning på eget kapital	Årets resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Avkastning på eget kapital visar den redovisningsmässiga avkastningen på ägarnas kapital. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamhet över tid.
Avkastning på operativt kapital	Justerat rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital.	Lönsamhetsmått som visar avkastningen på det kapital som används för att bedriva kärnverksamheten. Avkastning på operativt kapital är ett av Nedermankcernens långsiktiga finansiella mål.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.	EBITA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar.
EBITA-marginal	EBITA i procent av omsättningen.	
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.	EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar varav det visar verksamhetens förmåga att generera resurser till investeringar och betalning till finansörer.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättningen.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier	Måttet visar hur mycket eget kapital som varje aktie representerar.
Justerad EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITA bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens resultat då resultatet exkluderar av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar samt poster som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankcernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITA-marginal	Justerad EBITA i procent av omsättningen.	Justerad EBITA-marginal är ett av Nedermankcernens långsiktiga lönsamhetsmål. Justerad EBITA-marginal bedöms ge en rättvisande bild av den underliggande verksamhetens lönsamhet då lönsamheten exkluderar av- och nedskrivningar samt resultatposter som är av engångskaraktär. Detta är ett primärt nyckeltal inom Nedermankcernen i den interna styrningen av koncernen och segmenten.
Justerad EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar, exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Justerad EBITDA redovisas eftersom detta är ett mått som ofta följs av investerare, analytiker och andra intressenter för att mäta företagets ekonomiska resultat. Måttet exkluderar av- och nedskrivningar samt poster av engångskaraktär. Måttet visar verksamhetens förmåga till investeringar och betalning till finansörer.
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i procent av omsättningen	
Justerad EBITDA/Finansnetto	Justerad EBITDA dividerat med finansnettot	Nyckeltalet visar hur många gånger nuvarande intjäning (justerad EBITDA) täcker bolagets finansnetto.
Justerat rörelseresultat	Rörelseresultat exklusive förvärvs- och omstruktureringkostnader.	Visar resultatet från den operativa verksamheten exklusive poster av engångskaraktär.
Justerad rörelsemarginal	Justerat rörelseresultat i procent av nettoomsättningen	
Kapitalomsättningshastighet	Nettoomsättning dividerat med genomsnittligt operativt kapital	Visar effektiviteten av användningen av operativt kapital.
Nettoskuld	Räntebärande skulder (inklusive pensioner) minus likvida medel.	Måttet visar skuldsättningen och används för att följa skuldutvecklingen samt för att se återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i skuldsättningsgraden.
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld dividerat med justerad EBITDA	Nyckeltalet visar hur många gånger större nettoskulden är i förhållande till justerad EBITDA. Detta är ett nyckeltal som följs av investerare, analytiker och andra intressenter.
Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld dividerat med eget kapital	Ett mått som visar belåningsgraden, vilket utgörs av relationen mellan skuldsättningen och det egna kapitalet. Det är således ett mått på finansiell ställning och stabilitet. En god nivå på nettoskuld-sättningsgraden ger goda förutsättningar för tillväxtpöjligheter samtidigt som utdelningspöjligheten kan bibehållas.
Operativt kapital	Eget kapital plus nettoskuld.	Det operativa kapitalet visar hur mycket kapital som finns i verksamheten. Måttet används i huvudsak för beräkning av avkastning på operativt kapital.
Organisk tillväxt	Den organiska tillväxten är den tillväxttakt som inte kommer från förvärv eller valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Organisk tillväxt möjliggör en jämförelse över tid för de bolag som har varit en del av Nedermankcernen i mer än 12 månader, exklusive effekter av förändrade valutakurser. Måttet används för att visa förmågan att generera tillväxt i befintlig verksamhet.
Resultat per aktie (före utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.	Resultat per aktie visar hur mycket av periodens resultat som varje aktie är berättigad till.
Resultat per aktie (efter utspädning)	Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal konvertibler och optioner, beräknat i enlighet med IAS 33.	
Räntetäckningsgrad	Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader och förvärvskostnader i förhållande till finansiella kostnader.	Nyckeltalet visar förmågan att täcka de finansiella kostnaderna. Nyckeltalet anger hur många gånger koncernens resultat täcker de finansiella kostnaderna.
Rörelseresultat	Rörelseresultat efter av- och nedskrivningar.	Visar resultatet från den operativa verksamheten.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Nyckeltalet speglar företagets finansiella ställning och således dess långsiktiga betalningsförmåga. God soliditet, med andra ord stark finansiell ställning, ger förutsättningar för att kunna hantera perioder med svag konjunktur och ta tillvara på framtida tillväxtpöjligheter.
Valutaneutral tillväxt	Valutaneutral tillväxt är den tillväxttakt som inte kommer från valutaeffekter jämfört med motsvarande period föregående år.	Valutaneutral tillväxt utgörs av organisk tillväxt plus tillväxt från förvärvade dotterbolag vilket bedöms ge en rättvisande bild av verksamhetens utveckling. Valutaneutral tillväxt är ett av Nedermankcernens långsiktiga finansiella mål.
Årsgenomsnitt	Genomsnitt av ingående balans och utgående balans vid året.	

INBJUDAN TILL TELEFONKONFERENS

En telefonkonferens avseende rapporten hålls, på engelska, idag fredagen den 14 Juli 2023 klockan 10.00. Nedermans vd och koncernchef Sven Kristensson samt CFO Matthew Cusick presenterar rapporten och svarar på frågor.

Telefonkonferens

Registrerar dig via länken nedan om du önskar delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen.

Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

<https://conference.financialhearings.com/teleconference/?id=200833>

Webcast

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

<https://ir.financialhearings.com/nederman-holding-q2-2023>

FINANSIELL KALENDER

- Kvartalsrapport 3 23 oktober 2023
- Bokslutskommuniké 15 februari 2024

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Nedermanledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna information, av typen delårsrapport, är sådan som Nederman ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 14 juli kl. 08.00.

REVISORS GRANSKNING

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av företagets revisorer.

NÄRMARE UPPLYSNINGAR LÄMNAS AV

Sven Kristensson, CEO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: sven.kristensson@nederman.com

Matthew Cusick, CFO
Telefon: 042-18 87 00
e-mail: matthew.cusick@nederman.com

För ytterligare information se även Nedermans hemsida

www.nedermangroup.com

ADRESS

Nederman Holding AB (publ),
Box 602, 251 06 Helsingborg
Telefon: 042-18 87 00
Organisationsnummer: 556576-4205

FÖLJ OSS PÅ



Nedermans YouTube-kanal



Skanna QR-koden med din mobil och besök vår YouTube-kanal.

Ett globalt miljöteknikbolag

Nederman är ett världsledande miljöteknikbolag som utvecklar produkter och system för avancerad luftrening. Våra produkter och lösningar skyddar människor, miljö och produktion från skadliga effekter av industriella processer. Erbjudandet omfattar enskilda produkter, kompletta framtidssäkra IIoT-lösningar, projektering, installation, driftsättning och service.

Med huvudkontor i Helsingborg sysselsätter vi idag cirka 2 400 anställda, med tillverkning i 13 länder och försäljning till fler än 50 marknader via egen säljorganisation, agenter eller återförsäljare.

KONKURRENSKRAFTIGA PRODUKTER

Alla Nedermans produkter är framtagna för att främja hälsa och säkerhet, effektivisera produktion och minimera kundernas miljöpåverkan. Vi leder utvecklingen av digitala produkter och lösningar som framtidssäkrar våra kunders verksamhet vad avser energianvändning, återvinning och efterlevnad av myndighetskrav. Försäljning av enskilda produkter, mindre och medelstora system samt större systemlösningar med hög andel kundanpassning utgör majoriteten av koncernens omsättning. Försäljningen av produkter och lösningar ger en bred kundbas som driver vår serviceförsäljning.

HELTÄCKANDE SERVICEERBJUDANDE

Ett viktigt inslag i vårt erbjudande är att kunna garantera våra kunder högsta möjliga tillgänglighet på sina lösningar. Vår utgångspunkt är att vi skall vara det alternativ som ger kunden lägst totalkostnad sett över lösningens livscykel. Utöver högkvalitativa produkter innebär detta att vi erbjuder kvalificerad service med hög tillgänglighet för att säkerställa kontinuerlig drift. Erbjudandet inkluderar teknisk service, servicekontrakt, reservdelar och förbrukningsvaror.

MARKNADSLEDANDE POSITIONER

Sedan starten har Nederman utvecklat ett brett och konkurrenskraftigt produktprogram. I kombination med ett omfattande försäljningsnätverk och betydande investeringar i ny teknik, är det grunden för vår ledande position på en global marknad. Storlek och marknadsbredd ger oss skalfördelar när det gäller produktutveckling, inköp och produktion. Nederman är sedan tidigare segmentsledare inom EMEA, men nu också näst störst på den viktiga Americas-marknaden, och topp fem inom APAC. Det ger oss en stark bas att utvecklas vidare från.

STARKA VARUMÄRKEN

Idag möter Nederman marknaden med en stark portfölj av varumärken. Strategin är att varje enskilt varumärke skall tillföra koncernen spets inom ett enskilt produktområde eller marknadssegment. På så sätt har vi möjlighet att möta många olika kundbehov och marknadssegment, både på mogna marknader och tillväxtmarknader. Varumärkesportföljen utvärderas löpande samtidigt som vi aktivt analyserar tänkbara förvärv.